The State of Small Business and Entrepreneurship

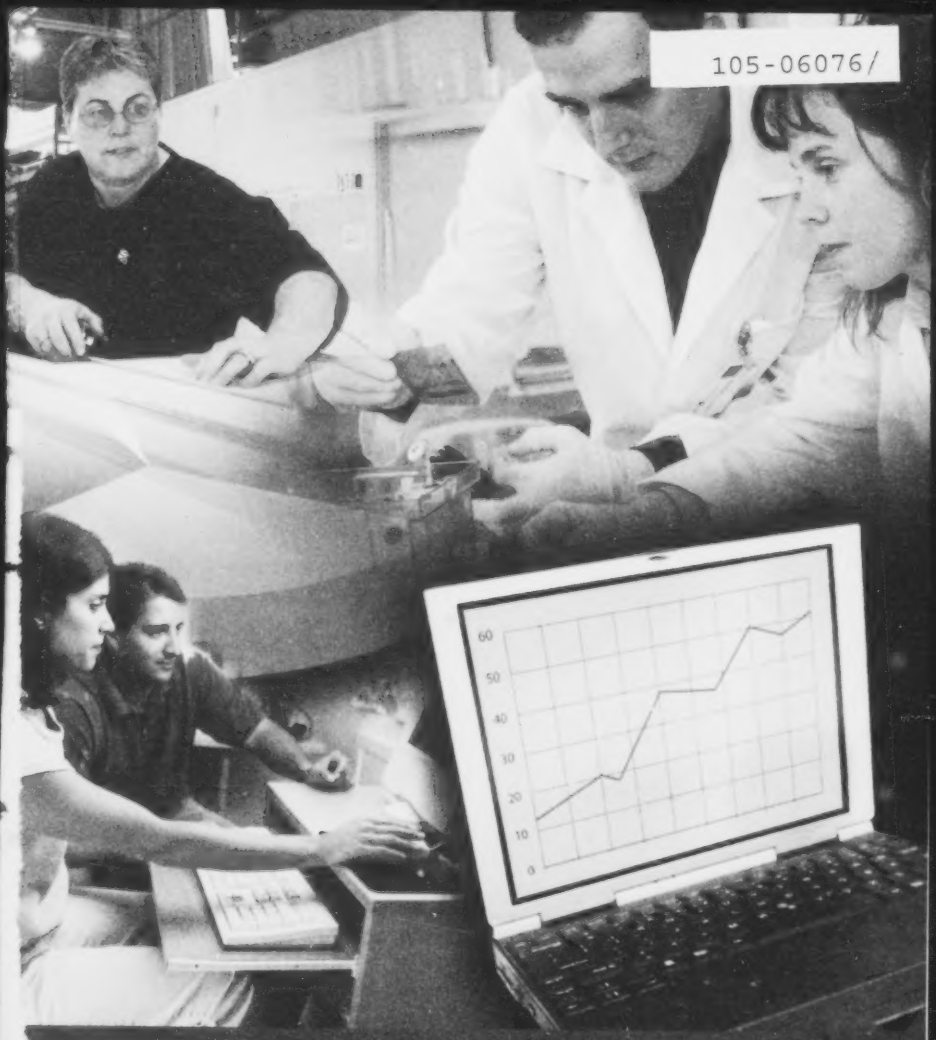
Atlantic Canada 2005

Atlantic Canada Opportunities Agency

Agence de promotion économique du Canada atlantique

Canada

105-06076/



The State of Small Business and Entrepreneurship

Atlantic Canada 2005

Atlantic Canada Opportunities Agency

Agence de promotion économique du Canada atlantique

Canada

The State of Small Business and Entrepreneurship, Atlantic Canada – 2005

Cat #: IU89 – 4 / 7 – 2005
ISBN 0 – 662 – 68737 – X

This publication is also available electronically at www.acoa-apeca.gc.ca

Additional copies of *The State of Small Business and Entrepreneurship, Atlantic Canada – 2005* are available upon request from:

Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)
Policy and Programs Branch
P.O. Box 6051
Moncton, New Brunswick
E1C 9J8

Any other enquiries regarding this publication should be directed to the above address, or by calling toll free 1800-561-7862.

Extracts from this publication may be reproduced for individual use without permission, provided the source is fully acknowledged. However, reproduction of this publication, in whole or in part for purpose of resale or redistribution, requires written permission from the Policy and Programs Branch, Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA), P.O. Box 6051, Moncton, New Brunswick E1C 9J8.

A commitment to Sustainable Development

At ACOA, we believe that a healthy environment is essential to the development of a strong, growing and sustainable economy. We are committed to protecting the environment of this region by promoting sustainable businesses and communities in Atlantic Canada and by setting an example in the environmental management of ACOA's own operations.

This report was printed using vegetable based ink on paper that contains 30 per cent post-consumer waste.

The State of Small Business and Entrepreneurship, Atlantic Canada – 2005

Message from the Honourable Joseph McGuire, Minister for the Atlantic Canada Opportunities Agency

Entrepreneurs are the very foundation of Atlantic Canada's economy, creating more than 60 per cent of all new jobs in our region. In order to help grow and meet the needs of our entrepreneurs, comprehensive and accurate research is essential.

This sixth edition of *The State of Small Business and Entrepreneurship in Atlantic Canada* looks at trends in small business and entrepreneurship. It highlights small business development by geography, industrial sector and size of firm. It also looks at the changing profile of self-employment in light of age, gender and level of education.

Over the years, the Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA) has used this type of research to address evolving economic issues in Atlantic Canada and to help plan for the region's economic future.

Since 2000, ACOA has focused on supporting crucial community infrastructure, university and private sector research & development, and export and trade initiatives, among many other initiatives.

I am pleased to present the sixth edition of *The State of Small Business and Entrepreneurship in Atlantic Canada*. I am confident that this research will provide all our region's stakeholders with an effective and valuable insight into our dynamic region.

Contents

List of Tables ..... **III**

Executive Summary ..... **VII**

Background and Introduction **1**
Economic Overview of Atlantic Canada 1
Population 1
Gross Domestic Product (GDP) 6
Exports 8
Labour Market 12

Chapter One – Growing Small Businesses **19**
Introduction 19
Distribution of Firms by Industry 19
Entries and Exits of Firms 22
Summary 27

Chapter Two – The Dynamics of Job Creation **29**
Overview 29
Employment Creation 29
Employment Distribution by Size of Firm 30
Employment Distribution by Industry 34
Summary 41

Chapter Three – Trends in Self-Employment **43**
Introduction 43
Employment by Class of Worker 43
Self-Employment by Industry 48
Self-Employment by Age 52
Self-Employment by Education 54
Summary 59

ACOA Offices **61**

List of Tables

B1 Population
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1991-2001 . . 2

B2 Urban-Rural Population
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1991-2001 . . 3

B3 Population in Census Metropolitan Areas (CMA)
and Census Agglomerations (CA)
Atlantic Canada, 1991-2001 4

B4 Population by Age
Atlantic Canada and Canada, 1991-2001 5

B5 Net Change in Gross Domestic Product (GDP) at 1997 prices
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1990-2000 . . 6

B6 GDP by Industry Distribution
Atlantic Canada and Canada, 2000 7

B7 Exports of Goods and Services
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1989-2000 . . 8

B8 Foreign Exports of Commodities
Atlantic Canada, 1992-2000 9

B9 Foreign Exports of Commodities
Canada, 1992-2000 10

B10 Foreign Exports of Commodities by Destination
Atlantic Canada, 1992-2000 11

B11 Foreign Exports of Commodities to the United States
Atlantic Canada, 1992-2000 12

B12 Net Change in Employment
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1990-2000 . 13

B13 Labour Market Indicators
Atlantic Canada and Canada, 1990-2000 13

B14 Employment by Industry
Atlantic Canada, 1989-2000 14

B15 Employment by Industry
Canada, 1989-2000 16

B16 Employment by Education
Atlantic Canada and Canada, 1990-2000 17

1.1 Distribution of Firms by Industry
Atlantic Canada, 1989-2000 20

1.2 Distribution of Firms by Industry
Canada, 1989-2000 21

1.3 Net Change in Number of Firms
By Province and Industry, 1989-2000 22

1.4 Average Annual Entry and Exit Rates for Businesses
Canada, Atlantic Canada, and Provinces, 1990-2000 23

1.5 Trends in Business Entry Rates
Canada, Atlantic Canada, and Provinces, 1990-2000 24

1.6 Trends in Business Exit Rates
Canada, Atlantic Canada, and Provinces, 1990-2000 24

1.7 Net Change / Turnover in Number of Firm
Atlantic Canada, 1990-2000 25

1.8 Distribution of Firms by Size
Atlantic Canada, 1989-2000 26

2.1 Employment Creation by Size of Firm
Atlantic Canada, 1989-2000 30

2.2 Employment Distribution by Size of Firm
Atlantic Canada, 1989-2000 30

2.3 Employment Distribution by Size of Firm
Canada, 1989-2000 31

2.4 Employment Distribution by Size of Firm
Newfoundland and Labrador, 1989-2000 32

2.5 Employment Distribution by Size of Firm
Prince Edward Island, 1989-2000 33

2.6 Employment Distribution by Size of Firm
Nova Scotia, 1989-2000 33

2.7 Employment Distribution by Size of Firm
New Brunswick, 1989-2000 34

2.8 Distribution of Employment by Industry
Atlantic Canada, 1989-2000 35

2.9 Distribution of Employment by Industry
Canada, 1989-2000 36

2.10 Distribution of Employment by Industry
Newfoundland and Labrador, 1989-2000 37

2.11 Distribution of Employment by Industry
Prince Edward Island, 1989-2000 38

2.12 Distribution of Employment by Industry
Nova Scotia, 1989-2000 39

2.13 Distribution of Employment by Industry
New Brunswick, 1989-2000 40

3.1 Employment by Class of Worker
Atlantic Canada, 1989-2000 43

3.2 Employment by Class of Worker
Canada, 1989-2000 44

3.3 Percentage Change in Employment by Class of Worker
Atlantic Provinces, 1989-2000 45

3.4 Self-Employment as a Percentage of Total Employment
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces, 1989-2000 ..45

3.5 Employment by Class of Worker and Gender
Atlantic Canada, 1989-2000 46

3.6 Employment by Class of Worker and Gender
Canada, 1989-2000 47

3.7 Self-Employment by Industry
Atlantic Canada, 1989-2000 48

3.8 Self-Employment by Industry
Canada, 1989-2000 49

3.9 Self-Employment by Industry and Gender
Atlantic Canada, 1989-2000 51

3.10 Self-Employment by Age
Atlantic Canada, 1989-2000 52

3.11 Self-Employment by Age
Canada, 1989-2000 53

3.12 Self-Employment by Age and Gender
Atlantic Canada, 1989-2000 54

3.13 Self-Employment by Education
Atlantic Canada, 1991-2001 55

3.14 Self-Employment by Education
Canada, 1991-2001 56

3.15 Self-Employment by Education and Gender
Atlantic Canada, 1991-2001 57

3.16 Self-Employment by Education and Age
Atlantic Canada, 1991-2001 58

Executive Summary

As we go about our daily routines, small businesses, defined as those that employ fewer than 100 people, are all around us. We see them in malls, operating out of homes and along the main streets of every town. But of what importance are these small businesses to our lives in Atlantic Canada? Surely they make our lives more convenient and provide valued goods and services, and many of our friends and family may work in them, but how do they fit into the big picture of the regional economy? For elected representatives, business people, policy makers and interested citizens alike, these are questions worth exploring.

This edition of *The State of Small Business and Entrepreneurship* looks at trends in small business and entrepreneurship over the period 1989-2000. It highlights small business trends by geography, industrial sector and size of firm. It looks at the changing profile of self-employment in light of age, gender and level of eduction.

This report contains detailed information that will be of interest to many readers and each chapter concludes with a summary of key trends. When all of the findings are looked at collectively, however, some key themes emerge. These can be summarized as follows.

Small businesses are big business in Atlantic Canada. Of the approximately 88,000 businesses in Atlantic Canada, 95% employ fewer than 100 people and are considered small businesses.

While small businesses are often ideally positioned to react quickly to emerging market trends and opportunities, there are challenges as well. For example, as the knowledge-based economy continues to grow in importance, so does the need for ongoing training and development of managers and employees to remain competitive. However, investments in training and business skills development often present a considerable challenge to the small business owner. Not only are the resources often not available for this investment, but the owner may not even perceive the need for such training, or may not view it as a worthwhile investment. As well, it is often difficult for owners and key employees in small businesses to be away from the business for any length of time to pursue training and development. How the skill development needs of small businesses can best be met is an area that must be explored.

The importance of small firms to Atlantic Canada's economy is perhaps best illustrated by the contribution they make to job creation. More than 60% of all employment created in Atlantic Canada over the past decade occurred in small firms with fewer than 100 employees. In fact, smaller firms (fewer than 20 employees) generated a greater proportion of employment over this period than did medium-sized and large firms with more than 100 employees.

High Entries – High Exits: The average annual entry rate of new businesses in Atlantic Canada from 1990-2000 was 18.2%. When one considers that the business entry rate for Canada averaged 14.5% during this period, Atlantic Canada asserts itself as being a very entrepreneurial region.

Unfortunately, Atlantic Canada also exhibits a much higher exit rate at 18.0% compared to Canada at 13.8%. In the mid-1990s, the number of business exits in Atlantic Canada actually exceeded the number of entries, resulting in an overall decline in the number of businesses. Although the region subsequently returned to a situation where entries exceed exits, the margin is not a wide one, as business growth weakened again in the latter part of the decade. This highlights the need to consider programs and support mechanisms which not only support high levels of entries, but also mitigate exits.

The profile of the entrepreneur is evolving: More Atlantic Canadians are pursuing entrepreneurship. In 2000, the self-employed represented 13.4% of total employment in the region or 137,300 people, an increase of almost 20,000 individuals compared to a decade earlier. To look at it another way, self-employment has increased almost 17%, whereas overall employment has increased only 9%.

A new face of entrepreneurship is also emerging. For one thing, that face is more likely than ever to be female. For example, 36% of self-employed people in Atlantic Canada in 2000 were female, up from 31% in 1989. With 66% of the growth in self-employment over the last decade attributable to females, it seems likely that the trend towards women in business will continue. With roughly one-half of the region's population being female, it is not hard to see that women in business will represent an increasingly more powerful lever for economic development, particularly if this trend is effectively supported and accelerated.

The self-employed tend to be well educated. The 2001 Census indicates that more than half the self-employed have at least some form of post-secondary education, with 19% possessing a bachelor's degree or higher. Interestingly, the highest rates of self-employment growth are occurring for those that have a university degree. This trend towards better-educated entrepreneurs is even more pronounced among females, a promising circumstance in light of the growth among female entrepreneurs generally. Overall, the linkage between entrepreneurship and education would seem to support the notion that fostering entrepreneurship can begin within the education system.

It is interesting to note that more than 90% of the rise in self-employment that took place between 1989 and 2000 can be accounted for by those who are self employed with no paid help. It is encouraging that so many Atlantic Canadians are willing and able to create their own employment. However, it raises the question of whether greater economic benefits could be generated if these one-person operations could be fostered and enabled to grow, thus creating more jobs for others.

Demographic Challenges: Not only is the population of Atlantic Canada declining, but a large part of this decline is attributable to the out-migration of young people, most of them well educated. (The number of Atlantic Canadians aged 15-29 has declined by over 20% in a ten-year period, which translates into a loss of over 115,000 young people). Neither can the region yet look to new immigrants to reverse this trend, with Atlantic Canada attracting only a small portion of newcomers.

The rural nature of Atlantic Canada must also be considered. With 46% of Atlantic Canadians living in rural areas versus a Canadian figure of 20%, approaches to development must be carefully balanced and implemented to reflect and, indeed, capitalize on this aspect of life in Atlantic Canada.

BACKGROUND AND INTRODUCTION

As background to this report, it is important to have an understanding of Atlantic Canada's economy and its performance over the course of the 1990s, in particular its demographic and economic circumstances during this period. The following discussion provides this overview and serves as an introduction to *The State of Small Business and Entrepreneurship, Atlantic Canada – 2005*.

Previous editions documented the contributions of small businesses and entrepreneurship to economic development and growth in the region. The current edition provides further analysis of the evolution of firms (Chapter 1) and small business employment (Chapter 2) in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period, and looks at trends in self-employment (Chapter 3).

Economic Overview of Atlantic Canada[1]

Atlantic Canada is composed of the four eastern-most provinces of Canada, namely Newfoundland and Labrador, Prince Edward Island, Nova Scotia, and New Brunswick. These four provinces cover nearly 505,000 square kilometres or 5.5% of Canada's total land area.

Population

Atlantic Canada's economic performance is influenced by its demography and geography, including slow population growth, few large urban centres, and a significant number of widely dispersed small communities. As seen in table B.1, Atlantic Canada's population stood at approximately 2.3 million people in 2001, representing 7.6% of the national total. Over the past decade, the region's population fell by 1.6%, while Canada's population increased by 9.9%. The loss of population in Atlantic Canada was due to a decline in Newfoundland and Labrador (-9.8%), as the number of people in Prince Edward Island (4.3%), Nova Scotia (0.9%), and New Brunswick (0.8%) increased during the 1990s.

[1] *All data used in the following sections are taken from Statistics Canada.*

Table B.1
Population
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1991-2001

	Population distribution 1991		Population distribution 2001		Net change in population	
Region	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
NL	568.5	2.1	512.9	1.7	-55.5	-9.8
PEI	129.8	0.5	135.3	0.5	5.5	4.3
NS	899.9	3.3	908.0	3.0	8.1	0.9
NB	723.9	2.7	729.5	2.4	5.6	0.8
Atlantic Canada	2,322.1	8.5	2,285.7	7.6	-36.4	-1.6
Canada	27,296.9	100.0	30,007.1	100.0	2,710.2	9.9

Source: Census of Canada

The decline in Atlantic Canada's population was largely due to out-migration, especially of young, better-educated people leaving the region in search of employment. Another contributing factor to the region's weak population performance was its difficulty in attracting immigrants. In 2000, Atlantic Canada was the destination for only 1.4% of new immigrants to Canada.

Table B.2 provides an urban-rural distribution of the population for Atlantic Canada, Canada, and each Atlantic province. While Atlantic Canada's population was mainly urban (53.9%) in 2001 with the exception of Prince Edward Island, a significant portion of the region's population lived in rural areas (46.1%), compared to a much smaller share (20.3%) of the Canadian population. Since a large proportion of Atlantic Canada's population is located in rural areas, there is a lack of population density required to sustain a large and diversified set of economic activities.

Table B.2
Urban-Rural Population
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1991-2001

	Population distribution 1991		Population distribution 2001		Net change in population	
Region/Urban-Rural	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
NL - Urban	304.5	53.6	296.2	57.7	-8.3	-2.7
NL - Rural	264.0	46.4	216.7	42.3	-47.3	-17.9
NL - Total	**568.5**	**100.0**	**512.9**	**100.0**	**-55.5**	**-9.8**
PEI - Urban	51.8	39.9	60.7	44.8	8.9	17.1
PEI - Rural	78.0	60.1	74.6	55.2	-3.3	-4.3
PEI - Total	**129.8**	**100.0**	**135.3**	**100.0**	**5.5**	**4.3**
NS - Urban	481.5	53.5	507.0	55.8	25.5	5.3
NS - Rural	418.4	46.5	401.0	44.2	-17.4	-4.2
NS - Total	**899.9**	**100.0**	**908.0**	**100.0**	**8.1**	**0.9**
NB - Urban	345.2	47.7	367.9	50.4	22.7	6.6
NB - Rural	378.7	52.3	361.6	49.6	-17.1	-4.5
NB - Total	**723.9**	**100.0**	**729.5**	**100.0**	**5.6**	**0.8**
Atlantic Canada - Urban	1,183.0	50.9	1,231.8	53.9	48.8	4.1
Atlantic Canada - Rural	1,139.1	49.1	1,053.9	46.1	-85.2	-7.5
Atlantic Canada - Total	**2,322.1**	**100.0**	**2,285.7**	**100.0**	**-36.4**	**-1.6**
Canada - Urban	20,906.9	76.6	23,908.2	79.7	3,001.3	14.4
Canada - Rural	6,390.0	23.4	6,098.9	20.3	-291.1	-4.6
Canada - Total	**27,296.9**	**100.0**	**30,007.1**	**100.0**	**2,710.2**	**9.9**

Source: Census of Canada

Reflecting a shift in population from rural areas to the region's large urban centres, Atlantic Canada's rural population declined over the past decade (-7.5%), as did Canada's (-4.6%). Losses in rural population occurred in each Atlantic province, especially in Newfoundland and Labrador (-17.9%) due to the decline in the groundfishery. In Atlantic Canada, 97% of communities[2] (837 out of 867) have a population of less than 10,000 individuals. The majority of these communities rely heavily on resource industries[1], both primary and processing activities, for employment, accounting for almost all non-government employment in some of these communities.

[2] *In the census, communities are known as census subdivisions or municipalities.*

[1] *Resource industries are defined as the agriculture, fishing and hunting, forestry, and mining and oil and gas extraction sectors.*

The number of people living in urban areas in Atlantic Canada increased during the 1990s (4.1%), although growth was below the national average (14.4%). The urban population increased in all provinces except Newfoundland and Labrador (-2.7%). As observed in table B.3, population growth in Halifax (12.1%), Moncton (9.6%), and Fredericton (8.9%) was strong over the past decade.

Table B.3
Population in Census Metropolitan Areas (CMA) and Census Agglomerations (CA)
Atlantic Canada
1991-2001

	Population distribution 1991		Population distribution 2001		Net change in population	
CMA-CA	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Halifax	320.5	26.0	359.2	28.2	38.7	12.1
Moncton	107.4	8.7	117.7	9.3	10.3	9.6
Fredericton	74.7	6.1	81.3	6.4	6.6	8.9
Summerside	15.1	1.2	16.2	1.3	1.1	7.4
Charlottetown	54.8	4.4	58.4	4.6	3.6	6.5
Kentville	24.1	2.0	25.2	2.0	1.1	4.5
Truro	42.7	3.5	44.3	3.5	1.6	3.7
St. John's	171.8	13.9	172.9	13.6	1.1	0.6
Edmundston	22.2	1.8	22.2	1.7	0.0	-0.1
Saint John	125.8	10.2	122.7	9.6	-3.2	-2.5
New Glasgow	38.7	3.1	36.7	2.9	-1.9	-5.0
Campbellton	17.2	1.4	16.3	1.3	-0.9	-5.3
Gander	12.0	1.0	11.3	0.9	-0.8	-6.5
Bathurst	25.7	2.1	23.9	1.9	-1.8	-7.0
Cape Breton	120.1	9.7	109.3	8.6	-10.8	-9.0
Grand Falls-Windsor	21.1	1.7	19.0	1.5	-2.1	-9.8
Corner Brook	28.6	2.3	25.7	2.0	-2.8	-9.8
Labrador City	11.4	0.9	9.6	0.8	-1.8	-15.4
Total	**1,233.9**	**100.0**	**1,271.9**	**100.0**	**38.0**	**3.1**

Source: Census of Canada

Table B.4 looks at population by age in Atlantic Canada and Canada between 1991 and 2001. Atlantic Canada's population is older than the national average, as the region had a lower proportion of individuals aged 14 years and under (18.0%) in 2001 and a higher percentage of people aged 45-54 (15.5%) and 55 years and over (23.6%). Population change was negative in Atlantic Canada during the 1990s for people aged less than 45 years, with significant declines for the 0-14 and 15-29 age groups. This situation contrasted with Canada, which only experienced a decline for those aged between 15 and 29 years.

Table B.4
Population by Age
Atlantic Canada and Canada
1991-2001

	Population distribution 1991		Population distribution 2001		Net change in population	
Region/Age	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Atlantic Canada - 0-14	492.9	21.2	410.5	18.0	-82.3	-16.7
Atlantic Canada - 15-29	561.4	24.2	446.2	19.5	-115.2	-20.5
Atlantic Canada - 30-44	564.6	24.3	535.6	23.4	-29.0	-5.1
Atlantic Canada - 45-54	241.6	10.4	354.5	15.5	113.0	46.8
Atlantic Canada - 55+	461.7	19.9	538.8	23.6	77.2	16.7
Atlantic Canada - Total	**2,322.1**	**100.0**	**2,285.7**	**100.0**	**-36.4**	**-1.6**
Canada - 0-14	5,692.6	20.9	5,725.5	19.1	33.0	0.6
Canada - 15-29	6,206.1	22.7	5,907.3	19.7	-298.7	-4.8
Canada - 30-44	6,862.4	25.1	7,198.4	24.0	335.9	4.9
Canada - 45-54	2,966.2	10.9	4,419.3	14.7	1,453.1	49.0
Canada - 55+	5,569.6	20.4	6,756.6	22.5	1,187.0	21.3
Canada - Total	**27,296.9**	**100.0**	**30,007.1**	**100.0**	**2,710.2**	**9.9**

Source: Census of Canada

Gross Domestic Product (GDP)

According to table B.5, economic growth in Atlantic Canada trailed the national average over most of the past decade. GDP growth in the region averaged 2.0% during the 1990s, with only Prince Edward Island (2.7%) performing as well as Canada (2.7%) due to the construction of the Confederation Bridge in the mid-1990s. During the latter part of the decade, and especially in Newfoundland and Labrador, the Atlantic Canadian economy grew strongly, on the strength of increased investment in the region. The emergence of Atlantic Canada's oil and natural gas sector provided a significant boost to the region, with large projects such as Hibernia, Terra Nova, and Sable Island coming on stream.

Table B.5
Net Change in Gross Domestic Product (GDP) at 1997 prices
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1990-2000 (%)

Region	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Average
NL	0.1	0.4	-1.5	0.8	4.3	2.3	-4.6	1.2	5.4	5.5	5.2	1.7
PEI	0.6	-0.3	2.7	1.2	4.9	6.4	3.0	0.4	4.6	4.2	1.9	2.7
NS	-0.3	-0.9	1.4	1.0	0.4	1.7	0.6	4.3	3.7	5.5	3.1	1.9
NB	-0.6	0.0	1.6	2.9	2.1	3.2	0.7	1.2	3.7	6.2	2.1	2.1
Atlantic Canada	-0.2	-0.3	0.9	1.6	2.1	2.6	-0.4	2.4	4.1	5.7	3.1	2.0
Canada	0.2	-2.1	0.9	2.3	4.8	2.8	1.6	4.2	4.1	5.5	5.2	2.7

Source: Provincial Economic Accounts

The economies of Atlantic Canada and Canada are structurally different, as seen in table B.6. In 2000, 28.5% of economic activity in Atlantic Canada was situated in goods-producing industries, compared to 33.0% in Canada. The main difference was found in the manufacturing sector, which was significantly smaller in Atlantic Canada (11.7%) than in Canada (18.9%), as the sector is more developed and less resource-based outside the Atlantic region. Conversely, services-producing industries were more important in Atlantic Canada (71.5%) than Canada (67.0%) at the end of the past decade, as the public sector[4] in Atlantic Canada (23.7%) was larger than the national average (16.1%) in 2000.

[4] *The public sector is defined as the education, health care and social assistance, and public administration industries.*

Table B.6
GDP by Industry Distribution
Atlantic Canada and Canada
2000 (%)

Industry	Canada	Atlantic Canada
Agriculture, forestry, fishing and hunting	2.5	3.7
Mining and oil and gas extraction	3.6	4.3
Utilities	2.8	3.0
Construction	5.1	5.8
Manufacturing	18.9	11.7
Goods-producing sector	**33.0**	**28.5**
Trade	11.0	10.9
Transportation and warehousing	4.9	4.6
Information and cultural industries	3.8	4.0
Finance, insurance, real estate and management of companies	19.3	18.5
Professional, scientific and technical services	4.3	2.6
Administrative and support services	2.1	1.5
Arts, entertainment and recreation	0.9	0.6
Accommodation and food services	2.4	2.5
Other services	2.3	2.4
Education	4.7	5.8
Health care and social assistance	5.8	7.7
Public administration	5.6	10.2
Services-producing sector	**67.0**	**71.5**
Total	**100.0**	**100.0**

Source: Provincial GDP by Industry

Resource industries remain an important part of Atlantic Canada's economy, with primary and associated processing activities accounting for almost half of the output in the region's goods-producing sector. These industries are expected to continue to stimulate economic activity in Atlantic Canada, as offshore energy development, new mineral discoveries, aquaculture, and ocean industries represent continued utilization of the region's natural resources.

Exports

Table B.7 examines exports of goods and services in Atlantic Canada and Canada over the past decade. Totalling more than $22 billion, foreign exports of goods and services in Atlantic Canada represented 36.0% of GDP in 2000, a significantly higher share than in 1989 (22.6%), but lower than in Canada (45.6%). In all Atlantic provinces, foreign exports were larger than inter-provincial exports in 2000, a situation which differed from earlier in the decade, when inter-provincial exports were dominant in all provinces except Newfoundland and Labrador. East-west trading patterns in Atlantic Canada were eclipsed by foreign trade over the course of the 1990s.

Table B.7
Exports of Goods and Services
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1989-2000

	GDP (Exports) distribution 1989		GDP (Exports) distribution 2000		Net change in GDP (Exports)	
Region/GDP(Exports)	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
NL - Foreign exports	2,795	31.1	5,899	42.4	3,104	111.1
NL - Inter-provincial exports	1,071	11.9	2,085	15.0	1,014	94.7
NL - GDP at market prices	8,995	100.0	13,922	100.0	4,927	54.8
PEI - Foreign exports	305	14.8	1,035	30.7	730	239.3
PEI - Inter-provincial exports	632	30.7	883	26.2	251	39.7
PEI - GDP at market prices	2,059	100.0	3,366	100.0	1,307	63.5
NS - Foreign exports	2,586	15.9	6,953	28.2	4,367	168.9
NS - Inter-provincial exports	3,425	21.0	5,269	21.4	1,844	53.8
NS - GDP at market prices	16,306	100.0	24,658	100.0	8,352	51.2
NB - Foreign exports	3,454	26.3	8,441	42.0	4,987	144.4
NB - Inter-provincial exports	3,937	30.0	6,135	30.5	2,198	55.8
NB - GDP at market prices	13,128	100.0	20,085	100.0	6,957	53.0
Atlantic Canada - Foreign exports	9,140	22.6	22,328	36.0	13,188	144.3
Atlantic Canada - Inter-provincial exports	9,065	22.4	14,372	23.2	5,307	58.5
Atlantic Canada - GDP at market prices	40,488	100.0	62,031	100.0	21,543	53.2
Canada - Foreign exports	168,936	25.7	490,688	45.6	321,752	190.5
Canada - Inter-provincial exports	147,523	22.4	217,665	20.2	70,142	47.5
Canada - GDP at market prices	657,728	100.0	1,076,577	100.0	418,849	63.7

Source: Provincial Economic Accounts

Foreign exports of goods and services in Atlantic Canada increased by 144.3% between 1989 and 2000, significantly higher than the region's growth in GDP (53.2%). Over the same period, growth in Atlantic Canada's inter-provincial exports (58.5%) also trailed the region's rise in foreign exports. A similar situation occurred in Canada and across the region during the 1990s. Canadian foreign exports grew by 190.5% over the past decade, ahead of the growth in Atlantic Canada.

The top foreign commodity exports in Atlantic Canada are presented in table B.8. Foreign exports of commodities in Atlantic Canada were highly concentrated, as the 15 largest export products represented nearly 85% of all foreign shipments from the region in 2000. Natural resource products dominated the region's exports, as refined petroleum (19.3%), paper (12.9%), fish products (11.8%), crude oil and natural gas (8.4%), and lumber (6.0%) were the largest commodity exports in Atlantic Canada in 2000.

Table B.8
Foreign Exports of Commodities
Atlantic Canada
1992-2000

	Foreign exports distribution 1992		Foreign exports distribution 2000		Net change in foreign exports	
Commodities	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
Refined petroleum	960.9	14.2	3,302.1	19.3	2,341.3	243.7
Paper	1,294.0	19.1	2,212.1	12.9	918.1	71.0
Fish products	1,142.5	16.9	2,021.3	11.8	878.8	76.9
Crude oil and natural gas	49.0	0.7	1,431.2	8.4	1,382.1	2819.3
Lumber	178.9	2.6	1,018.9	6.0	840.0	469.6
Pulp	697.6	10.3	917.2	5.4	219.6	31.5
Tires	460.8	6.8	792.0	4.6	331.2	71.9
Fish	367.3	5.4	656.5	3.8	289.2	78.8
Iron ore	108.1	1.6	596.7	3.5	488.6	452.0
Frozen vegetables	111.3	1.6	418.0	2.4	306.7	275.5
Non-metallic minerals	236.0	3.5	265.9	1.6	29.8	12.6
Electricity	87.9	1.3	254.6	1.5	166.8	189.8
Veneer, plywood and wood products	31.2	0.5	222.5	1.3	191.3	613.6
Railroad equipment and parts	3.1	0.0	208.8	1.2	205.7	6534.6
Aquaculture products	47.7	0.7	157.8	0.9	110.1	231.0
Sub-total (top 15 commodities)	**5,776.2**	**85.3**	**14,475.6**	**84.6**	**8,699.4**	**150.6**
Others	995.8	14.7	2,634.1	15.4	1,638.3	164.5
Total (All commodities)	**6,772.0**	**100.0**	**17,109.7**	**100.0**	**10,337.6**	**152.7**

Source: Canadian International Merchandise Trade

Between 1992 and 2000, export growth in the region was led by strong increases in shipments of refined petroleum, crude oil and natural gas, lumber, and iron ore. Other export products also did well over this period, with strong growth in shipments of railroad equipment and parts, veneer, plywood and wood products, frozen vegetables, aquaculture products, and electricity.

The composition of Canada's main commodity exports differed from Atlantic Canada, as seen in table B.9. Canadian commodity exports were more diversified, as the 15 largest export products only represented 54.3% of all foreign shipments in 2000. Commodity exports in Canada were also less dependent on natural resources, as motor vehicles (16.3%), telecommunications equipment (3.3%), aerospace products and parts (2.7%), and computers (1.6%) were important export products in 2000. Apart from crude oil and natural gas, export expansion between 1992 and 2000 mainly occurred among non-resource products, led by strong growth in telecommunications equipment, plastic products, aerospace products and parts, rubber products, and motor vehicle gasoline engines and parts.

Table B.9
Foreign Exports of Commodities
Canada
1992-2000

	Foreign exports distribution 1992		Foreign exports distribution 2000		Net change in foreign exports	
Commodities	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
Motor vehicles	25,950.1	16.8	62,665.7	16.3	36,715.6	141.5
Crude oil and natural gas	11,749.9	7.6	40,133.1	10.4	28,383.3	241.6
Paper	8,159.9	5.3	13,670.3	3.5	5,510.4	67.5
Lumber	7,116.1	4.6	12,899.2	3.3	5,783.1	81.3
Telecommunications equipment	1,355.5	0.9	12,560.3	3.3	11,204.8	826.6
Aerospace products and parts	3,059.5	2.0	10,386.7	2.7	7,327.3	239.5
Pulp	5,067.6	3.3	9,886.6	2.6	4,819.0	95.1
Refined petroleum	3,008.6	1.9	8,009.8	2.1	5,001.2	166.2
Aluminum	3,281.5	2.1	6,775.1	1.8	3,493.6	106.5
Computers	3,215.3	2.1	6,326.7	1.6	3,111.4	96.8
Non-ferrous metals (except Aluminum)	3,915.2	2.5	5,506.1	1.4	1,590.9	40.6
Motor vehicle gasoline engines and parts	1,773.2	1.1	5,467.1	1.4	3,693.9	208.3
Rubber	1,666.8	1.1	5,277.4	1.4	3,610.7	216.6
Semiconductors	2,988.3	1.9	4,883.7	1.3	1,895.4	63.4
Plastic	971.3	0.6	4,684.4	1.2	3,713.1	382.3
Sub-total (top 15 commodities)	**83,278.7**	**53.9**	**209,132.4**	**54.3**	**125,853.7**	**151.1**
Others	71,251.9	46.1	176,231.4	45.7	104,979.6	147.3
Total (All commodities)	**154,530.5**	**100.0**	**385,363.8**	**100.0**	**230,833.3**	**149.4**

Source: Canadian International Merchandise Trade

As observed in table B.10, the United States remained the most important market for goods produced in Atlantic Canada, as its share of the region's exports increased from 62.4% in 1992 to 82.2% in 2000. Almost all of the growth in Atlantic Canada's commodity exports between 1992 and 2002 was to the United States, while smaller markets such as China and Brazil also did well over this period.

Table B.10
Foreign Exports of Commodities by Destination
Atlantic Canada
1992-2000

	Foreign exports distribution 1992		Foreign exports distribution 2000		Net change in foreign exports	
Destination	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
United States (U.S.)	4,223.9	62.4	14,064.8	82.2	9,840.9	73.0
Japan	355.9	5.3	482.7	2.8	126.8	35.6
United Kingdom (U.K.)	382.5	5.6	320.6	1.9	-61.8	-16.2
Germany	220.0	3.2	273.5	1.6	53.4	24.3
Italy (includes Vatican City State)	143.7	2.1	191.1	1.1	47.4	33.0
Brazil	76.3	1.1	174.6	1.0	98.3	128.9
France (includes Monaco, French Antilles)	188.9	2.8	137.4	0.8	-51.5	-27.2
China	15.0	0.2	133.4	0.8	118.4	787.7
Netherlands	174.2	2.6	126.4	0.7	-47.8	-27.5
Belgium	94.6	1.4	125.9	0.7	31.3	33.1
Sub-total	5,875.1	86.8	16,030.5	93.7	10,155.4	172.9
Others	897.0	13.2	1,079.2	6.3	182.2	20.3
Total (All countries)	6,772.0	100.0	17,109.7	100.0	10,337.6	152.7

Source: Canadian International Merchandise Trade

In table B.11, Atlantic Canada's commodity exports were mainly destined for the northeastern region (68.5%) of the United States in 2000. Despite the high concentration of shipments to this area of the country, the destination of Atlantic Canada's exports to the United States became more diversified in the 1990s, as the northeastern region's share of exports was even larger (76.0%) in 1992. Exports increased strongly to all regions of the United States between 1992 and 2000, especially the southeastern region, as demand for Atlantic Canada's products expanded to the western and southern parts of the country over the course of the past decade.

Table B.11
Foreign Exports of Commodities to the United States
Atlantic Canada
1992-2000

	Foreign exports distribution 1992		Foreign exports distribution 2000		Net change in foreign exports	
Region	$ millions	%	$ millions	%	$ millions	%
Northeastern	3,211.5	76.0	9,630.5	68.5	6,419.0	199.9
Northwestern	92.8	2.2	351.5	2.5	258.7	278.8
Southwestern	338.2	8.0	1,230.1	8.7	891.9	263.8
Southeastern	410.9	9.7	2,493.4	17.7	2,082.5	506.8
Others	170.6	4.0	359.3	2.6	188.7	110.6
Total (United States)	4,223.9	100.0	14,064.8	100.0	9,840.9	233.0

Source: Canadian International Merchandise Trade

Northeastern: Connecticut, Delaware, District of Columbia, Illinois, Indiana, Maine, Maryland, Massachusetts, Michigan, New Hampshire, New Jersey, New York, Ohio, Pennsylvania, Rhode Island, Vermont, Wisconsin.

Northwestern: Idaho, Iowa, Kansas, Minnesota, Missouri, Montana, Nebraska, North Dakota, Oregon, South Dakota, Washington, Wyoming.

Southwestern: Arkansas, Arizona, California, Colorado, Louisiana, Nevada, New Mexico, Oklahoma, Texas, Utah.

Southeastern: Alabama, Florida, Georgia, Kentucky, Mississippi, North Carolina, South Carolina, Tennessee, Virginia, West Virginia.

Others: Alaska, Hawaii, Puerto Rico, U.S. Virgin Islands, unspecified U.S. states.

Labour Market

Table B.12 examines net employment change in Atlantic Canada, Canada, and the Atlantic provinces during the 1990s. As with GDP, employment growth in Atlantic Canada trailed the national average for most of the past decade, with the exception of a strong performance in the 1998-2000 period due to improved economic conditions in the region. During the 1990s, employment in Atlantic Canada grew by an average of 0.8%, with only Prince Edward Island (1.5%) registering growth above the Canadian average (1.3%).

Table B.12
Net Change in Employment
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1990-2000 (%)

Region	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Average
NL	0.6	-1.4	-5.4	-0.8	0.2	1.1	-3.8	1.2	2.6	5.5	-0.1	0.0
PEI	-0.2	-2.7	0.4	1.7	1.8	3.4	2.8	0.5	2.0	1.5	5.2	1.5
NS	1.2	-1.4	-2.8	-0.7	1.5	1.0	0.3	1.6	3.8	2.4	2.7	0.9
NB	1.2	-1.8	1.0	1.5	-0.4	3.2	-1.2	1.5	2.3	3.3	1.8	1.1
Atlantic Canada	1.0	-1.6	-2.0	0.1	0.6	1.9	-0.9	1.4	2.9	3.3	2.0	0.8
Canada	0.8	-1.8	-0.7	0.8	2.0	1.9	0.8	2.3	2.7	2.8	2.6	1.3

Source: Labour Force Survey

Various labour market indicators[5] for Atlantic Canada and Canada are presented in table B.13. By the end of the past decade, Atlantic Canada's labour market had surpassed the levels attained prior to the recession of the early 1990s, as the region's unemployment rate declined and its participation and employment rates increased over the period. In 2000, Atlantic Canada's unemployment rate stood at its lowest level since the early 1980s, while the region's participation and employment rates attained their highest levels since 1976.

Table B.13
Labour Market Indicators
Atlantic Canada and Canada
1990-2000 (%)

Indicators/Region	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Unemployment rate - Atlantic Canada	12.7	14.0	15.0	15.3	14.9	13.3	13.7	13.9	12.9	11.7	11.2
Unemployment rate - Canada	8.1	10.3	11.2	11.4	10.4	9.4	9.6	9.1	8.3	7.6	6.8
Unemployment rate - Gap	4.6	3.6	3.8	4.0	4.5	3.8	4.1	4.8	4.6	4.1	4.4
Participation rate - Atlantic Canada	60.2	59.5	58.6	58.5	58.4	58.3	57.8	58.5	59.4	60.2	60.6
Participation rate - Canada	67.1	66.5	65.7	65.4	65.2	64.9	64.7	64.9	65.1	65.6	65.9
Participation rate - Gap	-6.9	-7.0	-7.1	-6.8	-6.8	-6.6	-6.9	-6.4	-5.7	-5.4	-5.3
Employment rate - Atlantic Canada	52.6	51.2	49.8	49.6	49.7	50.5	49.9	50.4	51.7	53.2	53.8
Employment rate - Canada	61.7	59.7	58.4	58.0	58.4	58.8	58.5	59.0	59.7	60.6	61.4
Employment rate - Gap	-9.1	-8.4	-8.5	-8.4	-8.7	-8.3	-8.6	-8.6	-8.0	-7.4	-7.6

Source: Labour Force Survey

[5] *The unemployment rate is defined as the number of unemployed individuals actively looking for work divided by the labour force, those either employed or unemployed. The participation rate is defined as the labour force divided by the population aged 15 years and over. The employment rate is defined as the number of employed individuals*

Despite still trailing the national average in all three indicators, Atlantic Canada closed the gap between itself and Canada during the 1990s. While the unemployment rate gap improved only slightly, the differences in the participation and employment rates had narrowed noticeably by the end of the decade.

As seen in table B.14, most people in Atlantic Canada worked in the services-producing sector (76.6%) in 2000, with a smaller proportion of employment (23.4%) found in the goods-producing sector. In 2000, Atlantic Canadians were mainly employed in the trade (17.3%), health care and social assistance (12.5%), manufacturing (10.5%), education (7.4%), and public administration (6.8%) industries.

Table B.14
Employment by Industry
Atlantic Canada
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Industry	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Agriculture	20.3	2.2	18.7	1.8	-1.6	-7.9
Forestry, fishing, mining, oil and gas	48.9	5.2	46.1	4.5	-2.8	-5.7
Utilities	10.8	1.1	8.9	0.9	-1.9	-17.6
Construction	63.0	6.7	58.9	5.8	-4.1	-6.5
Manufacturing	113.8	12.1	107.1	10.5	-6.7	-5.9
Goods-producing sector	**256.7**	**27.3**	**239.8**	**23.4**	**-16.9**	**-6.6**
Trade	165.2	17.6	177.4	17.3	12.2	7.4
Transportation and warehousing	49.0	5.2	54.3	5.3	5.3	10.8
Finance, insurance, real estate and leasing	43.7	4.7	44.7	4.4	1.0	2.3
Professional, scientific and technical services	25.3	2.7	37.4	3.7	12.1	47.8
Management and administrative services	17.1	1.8	37.2	3.6	20.1	117.5
Information, culture and recreation	30.5	3.2	38.6	3.8	8.1	26.6
Accommodation and food services	55.7	5.9	66.5	6.5	10.8	19.4
Other services	48.8	5.2	53.3	5.2	4.5	9.2
Education	69.4	7.4	75.8	7.4	6.4	9.2
Health care and social assistance	102.1	10.9	128.1	12.5	26.0	25.5
Public administration	76.2	8.1	70.0	6.8	-6.2	-8.1
Services-producing sector	**682.7**	**72.7**	**783.2**	**76.6**	**100.5**	**14.7**
Total	**939.5**	**100.0**	**1,023.0**	**100.0**	**83.5**	**8.9**

Source: Labour Force Survey

All of the growth in employment during the 1990s occurred in the services-producing sector (14.7%), led by increases in management and administrative services (117.5%), professional, scientific and technical services (47.8%), information, culture and recreation (26.6%), health care and social assistance (25.5%), and accommodation and food services (19.4%). Employment declined in all goods industries (-6.6%) between 1989 and 2000, as resource depletion and mechanization rendered employment in resource industries much more vulnerable during this period.

While continuing to benefit from a strong resource sector, Atlantic Canada's economy is undergoing a transition from a primarily resource-dependent economy to one that is increasingly knowledge-based, driven by innovation, technology, and growth in non-resource sectors. Strong employment growth over the past decade in management and administrative services (call centres), professional, scientific, and technical services (information technology), information, culture and recreation (software publishing, telecommunications), and accommodation and food services (tourism) illustrates the diversification of the Atlantic Canadian economy.

As illustrated in table B.15, Canada had a smaller percentage of its workforce in the services-producing sector (74.1%) in 2000 than did Atlantic Canada, with the main differences due to lower shares of employment in the trade and public sectors. Nationally, sectors such as finance, insurance, real estate and leasing, professional, scientific and technical services, and information, culture and recreation accounted for a higher proportion of employment than in Atlantic Canada. The increased importance of the goods-producing sector in Canada (25.9%) resulted mainly from a larger manufacturing sector (15.3%), while the resource industries had a lower share of employment nationally (4.4%) than in Atlantic Canada (6.3%).

Table B.15
Employment by Industry
Canada
1989-2000

Industry	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Agriculture	452.2	3.5	372.6	2.5	-79.6	-17.6
Forestry, fishing, mining, oil and gas	308.2	2.4	283.0	1.9	-25.2	-8.2
Utilities	136.7	1.1	116.4	0.8	-20.3	-14.9
Construction	811.8	6.3	815.6	5.5	3.8	0.5
Manufacturing	2,129.7	16.4	2,280.2	15.3	150.5	7.1
Goods-producing sector	**3,838.5**	**29.6**	**3,867.8**	**25.9**	**29.3**	**0.8**
Trade	2,054.3	15.8	2,318.1	15.5	263.8	12.8
Transportation and warehousing	664.3	5.1	779.8	5.2	115.5	17.4
Finance, insurance, real estate and leasing	815.6	6.3	867.0	5.8	51.4	6.3
Professional, scientific and technical services	554.6	4.3	945.9	6.3	391.3	70.6
Management and administrative services	310.1	2.4	546.2	3.7	236.1	76.1
Information, culture and recreation	524.7	4.0	665.5	4.5	140.8	26.8
Accommodation and food services	744.5	5.7	960.6	6.4	216.1	29.0
Other services	618.3	4.8	695.8	4.7	77.5	12.5
Education	832.9	6.4	974.8	6.5	141.9	17.0
Health care and social assistance	1,230.7	9.5	1,526.4	10.2	295.7	24.0
Public administration	797.9	6.1	761.7	5.1	-36.2	-4.5
Services-producing sector	**9,147.9**	**70.4**	**11,041.9**	**74.1**	**1,894.0**	**20.7**
Total	**12,986.4**	**100.0**	**14,909.7**	**100.0**	**1,923.3**	**14.8**

Source: Labour Force Survey

As in Atlantic Canada, most of the employment growth in Canada during the 1990s occurred in the services-producing sector (20.7%), with strong growth in management and administrative services (76.1%), professional, scientific and technical services (70.6%), accommodation and food services (29.0%), information, culture and recreation (26.8%), and health care and social assistance (24.0%). Unlike the decline experienced in Atlantic Canada, employment in the goods-producing sector increased nationally (0.8%) over the past decade, led by growth in the manufacturing sector (7.1%).

In table B.16, the majority of employed individuals in Atlantic Canada (62.2%) had some form of post-secondary education in 2000, with 16.5% possessing a university bachelor's degree or higher. Only 18.9% of those employed had not received a high school diploma in 2000. All of the employment growth in Atlantic Canada between 1990 and 2000 occurred among those who had a high school diploma or higher levels of education, with the strongest growth observed for those with a post-secondary certificate or diploma or a university degree.

Table B.16
Employment by Education
Atlantic Canada and Canada
1990-2000

	Employment distribution 1990		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Region/Education	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Atlantic Canada - 0 - 8 years	81.1	8.6	44.6	4.4	-36.5	-45.0
Atlantic Canada - Some high school	196.3	20.7	148.6	14.5	-47.7	-24.3
Atlantic Canada - High school graduate	185.7	19.6	193.0	18.9	7.3	3.9
Atlantic Canada - Some post-secondary	76.4	8.1	87.1	8.5	10.7	14.0
Atlantic Canada - Post-secondary certificate or diploma	288.3	30.4	381.0	37.2	92.7	32.2
Atlantic Canada - Bachelor's degree	82.3	8.7	111.6	10.9	29.3	35.6
Atlantic Canada - Above bachelor's degree	38.3	4.0	57.2	5.6	18.9	49.3
Atlantic Canada - Total	**948.5**	**100.0**	**1,023.0**	**100.0**	**74.5**	**7.9**
Canada - 0 - 8 years	978.6	7.5	557.8	3.7	-420.8	-43.0
Canada - Some high school	2,531.0	19.3	1,959.3	13.1	-571.7	-22.6
Canada - High school graduate	2,979.1	22.8	3,151.9	21.1	172.8	5.8
Canada - Some post-secondary	1,273.9	9.7	1,463.8	9.8	189.9	14.9
Canada - Post-secondary certificate or diploma	3,436.4	26.3	4,839.8	32.5	1,403.4	40.8
Canada - Bachelor's degree	1,285.7	9.8	1,973.0	13.2	687.3	53.5
Canada - Above bachelor's degree	599.4	4.6	964.1	6.5	364.7	60.8
Canada - Total	**13,084.0**	**100.0**	**14,909.7**	**100.0**	**1,825.7**	**14.0**

Source: Labour Force Survey

Most of the people employed in Canada also had some form of post-secondary education (62.0%) in 2000, although a higher percentage had obtained a university degree (19.7%) than in Atlantic Canada. Conversely, 16.8% of employed Canadians had not obtained a high school diploma in 2000, a lower share than in Atlantic Canada. Over the course of the past decade, employment growth in Canada occurred mainly among those with a post-secondary certificate or diploma or a university degree, with growth higher than in Atlantic Canada.

CHAPTER ONE – GROWING SMALL BUSINESSES

Introduction

This chapter focuses on an analysis of firm dynamics in Atlantic Canada. The most recent data (1989-2000) available from Statistics Canada[1] have been used. The first part of the chapter looks at the number and growth rate of firms in various industries in both Canada and Atlantic Canada. The industries are divided into four basic sectors: goods-producing, trade, market services, and funded. Firms not fitting a specific industry are considered to be unclassified. This chapter also examines trends in business entries and exits, as well as the dynamics of firm size in Atlantic Canada.

Distribution of Firms[2] by Industry[3]

Table 1.1 looks at the distribution of firms in Atlantic Canada by industry over the 1989 to 2000 period. Despite the difficult economic conditions of the early 1990s, the number of firms in Atlantic Canada increased by 1,984 or 2.3% between 1989 and 2000, to stand at nearly 88,000 in 2000.

Most of the gains over this period occurred in the market services sector, with a 25.0% increase since 1989. A large increase in the number of firms in the business services industry (59.7%) was the main reason for the strong growth in this sector.

---

[1] *The data have been drawn from Employment Dynamics, Business Size and Life Status, Small Business and Special Surveys Division, Statistics Canada, and from a special run of Employment Dynamics. The Employment Dynamics database is longitudinal and needs to be analyzed over a consistent time period (in this case, 1989 to 2000); therefore, the data reported in this issue of the State of Small Business are not directly comparable to previous editions of the publication.*

[2] *The definition of firm used in the first two chapters of the publication covers all private and public sector businesses or organizations that issue T4 slips to employees for taxation purposes. Both incorporated and unincorporated entities are included, but only if they issue T4 slips to employees. Non-employers are not included in the figures.*

[3] *The Standard Industrial Classification (SIC) is used in chapters one and two.*

Table 1.1
Distribution of Firms by Industry
Atlantic Canada
1989-2000

Industry	Number off firms 1989	% of total firms	Number of firms 2000	% of total firms	Net change in number of firms	% change in number of firms
Primary Industries	9,398	11.0	10,016	11.4	618	6.6
Mining (Oil & Natural Gas)	260	0.3	281	0.3	21	8.1
Manufacturing	4,248	5.0	5,249	6.0	1,001	23.6
Construction	9,603	11.2	9,406	10.7	-197	-2.1
Goods-producing	**23,509**	**27.4**	**24,952**	**28.4**	**1,443**	**6.1**
Wholesale Trade	4,685	5.5	5,252	6.0	567	12.1
Retail Trade	13,265	15.5	12,009	13.7	-1,256	-9.5
Trade	**17,950**	**20.9**	**17,261**	**19.7**	**-689**	**-3.8**
Transportation & Storage	3,475	4.1	3,961	4.5	486	14.0
Communication & Other Utility	502	0.6	598	0.7	96	19.1
Finance & Insurance	1,475	1.7	1,764	2.0	289	19.6
Real Estate & Insurance Agents	2,150	2.5	2,407	2.7	257	12.0
Business Services	3,999	4.7	6,388	7.3	2,389	59.7
Accommodation & Food	4,985	5.8	5,613	6.4	628	12.6
Market Services	**16,586**	**19.3**	**20,731**	**23.6**	**4,145**	**25.0**
Public Administration	1,473	1.7	1,729	2.0	256	17.4
Health & Other Services	22,261	26.0	22,257	25.4	-4	0.0
Funded Services	**23,734**	**27.7**	**23,986**	**27.3**	**252**	**1.1**
Unclassified	3,988	4.6	821	0.9	-3,167	-79.4
Total	**85,767**	**100.0**	**87,751**	**100.0**	**1,984**	**2.3**

Source: Employment Dynamics

Led by a strong increase in manufacturing (23.6%), the goods-producing sector grew solidly (6.1%) over the period. Two of the largest industries, retail trade and construction, both experienced declines in the number of firms between 1989 and 2000.

In terms of overall business growth, Atlantic Canada lagged behind Canada as a whole. Table 1.2 indicates that the number of firms in Canada rose by 8.2% between 1989 and 2000, above the 2.3% increase for Atlantic Canada.

In Canada, growth was strongest in the market services sector (34.6%), with a large increase in the business services industry (67.9%). Despite growth in manufacturing (13.3%) and mining (31.9%), the number of firms in the goods-producing sector fell (-0.5%) in Canada due to a large decline in the primary industries (-10.1%). Firms in retail trade and construction also declined during the period.

Table 1.2
Distribution of Firms by Industry
Canada
1989-2000

Industry	Number off firms 1989	% of total firms	Number of firms 2000	% of total firms	Net change in number of firms	% change in number of firms
Primary Industries	75,528	8.3	67,934	6.9	-7,594	-10.1
Mining (Oil & Natural Gas)	5,111	0.6	6,743	0.7	1,632	31.9
Manufacturing	54,463	6.0	61,689	6.2	7,226	13.3
Construction	109,727	12.0	107,295	10.9	-2,432	-2.2
Goods-producing	**244,829**	**26.8**	**243,661**	**24.7**	**-1,168**	**-0.5**
Wholesale Trade	51,266	5.6	61,534	6.2	10,268	20.0
Retail Trade	141,563	15.5	131,252	13.3	-10,311	-7.3
Trade	**192,829**	**21.1**	**192,786**	**19.5**	**-43**	**0.0**
Transportation & Storage	31,256	3.4	41,780	4.2	10,524	33.7
Communication & Other Utility	4,279	0.5	5,876	0.6	1,597	37.3
Finance & Insurance	25,072	2.7	31,174	3.2	6,102	24.3
Real Estate & Insurance Agents	35,274	3.9	37,222	3.8	1,948	5.5
Business Services	74,061	8.1	124,315	12.6	50,254	67.9
Accommodation & Food	59,013	6.5	67,731	6.9	8,718	14.8
Market Services	**228,955**	**25.1**	**308,098**	**31.2**	**79,143**	**34.6**
Public Administration	12,041	1.3	15,069	1.5	3,028	25.1
Health & Other Services	192,824	21.1	214,113	21.7	21,289	11.0
Funded Services	**204,865**	**22.4**	**229,182**	**23.2**	**24,317**	**11.9**
Unclassified	41,424	4.5	13,630	1.4	-27,794	-67.1
Total	912,902	100.0	987,357	100.0	74,455	8.2

Source: Employment Dynamics

Table 1.3 distributes the net change in the number of firms by province and industry. With the exception of Newfoundland and Labrador, each Atlantic province experienced a gain in the number of firms over the 1989 to 2000 period. Newfoundland and Labrador had a loss of 1,089 firms, with most of the decline occurring in retail trade and health and other services. All provinces experienced large increases in firms in business services and manufacturing.

Table 1.3
Net Change in Number of Firms
By Province and Industry
1989-2000

	NL	PEI	NS	NB	Total
Primary Industries	-92	-288	626	372	618
Mining (Oil & Natural Gas)	15	5	0	1	21
Manufacturing	174	119	424	284	1,001
Construction	-101	79	-307	132	-197
Goods-producing	**-4**	**-85**	**743**	**789**	**1,443**
Wholesale Trade	33	48	297	189	567
Retail Trade	-417	-4	-561	-274	-1,256
Trade	**-384**	**44**	**-264**	**-85**	**-689**
Transportation & Storage	10	53	100	323	486
Communication & Other Utility	27	13	23	33	96
Finance & Insurance	43	40	116	90	289
Real Estate & Insurance Agents	14	61	80	102	257
Business Services	450	205	946	788	2,389
Accommodation & Food	159	8	223	238	628
Market Services	**703**	**380**	**1,488**	**1,574**	**4,145**
Public Administration	0	31	140	85	256
Health & Other Services	-252	154	321	-227	-4
Funded Services	**-252**	**185**	**461**	**-142**	**252**
Unclassified	-1,152	-153	-899	-963	-3,167
Total	**-1,089**	**371**	**1,529**	**1,173**	**1,984**

Source: Employment Dynamics

Entries and Exits of Firms

The number of businesses started each year, or entries, is an important indicator of economic growth in a region. However, firms leaving the economy, or exits, must also be considered to calculate a net increase or decrease in the number of firms during a given year. Exits are not due solely to business failure: some businesses are sold or consolidated with other businesses; seasonal firms can operate for a few years, then remain dormant for awhile before starting up again; others, especially smaller businesses, come to a natural end with some owners choosing to retire or take positions in other businesses.

Business entries often increase during poor economic times, due to a lack of employment alternatives. A large number of entries contributes to overall economic growth in a region. However, both a small number of business entries and a large number of business exits can also indicate an overall healthy economy. As the demand for labour in other firms increases, people may choose to not start a business, or may end their business to accept a position at an existing firm to earn a higher wage.

Table 1.4 looks at the annual average entry and exit rates[4] over the 1990-2000 period for Atlantic Canada, Canada, and each of the Atlantic provinces. While the average entry rate for Atlantic Canada (18.2%) is higher than the national rate (14.5%), the region's average exit rate (18.0%) is also substantially higher than the Canadian rate (13.8%). These trends are observed in each of the Atlantic provinces.

Table 1.4
Average Annual Entry and Exit Rates for Businesses
Canada, Atlantic Canada and Provinces
1990-2000 (%)

Region	Entry rate	Exit rate	Retention rate
NL	21.8	22.2	-0.4
PEI	19.1	18.6	0.5
NS	17.2	16.7	0.5
NB	16.4	16.0	0.4
Atlantic Canada	18.2	18.0	0.2
Canada	14.5	13.8	0.7

Source: Special run of Employment Dynamics

Atlantic Canada generated new businesses at a greater rate than the national average, however, high exit rates indicate that business survival in the region remained problematic. The region's average retention rate[5] for firms during the 1990s (0.2%) was lower than the Canadian rate (0.7%). Each Atlantic province posted a lower retention rate than the national average over the past decade.

---

[4] *An entry rate is defined as the ratio of the number of new businesses entering the economy in a given year divided by the number of firms in existence at the beginning of the year. An exit rate is defined as the ratio of the number of businesses leaving the economy in a given year divided by the number of firms in existence at the beginning of the year.*

[5] *The retention rate is defined as the difference between the entry rate and the exit rate, and a positive (negative) number indicates a net gain (loss) of firms over the period.*

Table 1.5 examines annual entry rates on a regional basis over the period 1990-2000. Entry rates in Atlantic Canada declined over the course of the decade, reaching a low of 14.0% in 2000. Canadian entry rates also fell during this period, although the decline was more gradual.

Table 1.5
Trends in Business Entry Rates
Canada, Atlantic Canada and Provinces
1990-2000 (%)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Average
NL	29.8	26.1	24.7	23.5	20.6	20.8	19.1	20.5	20.6	18.1	16.1	21.8
PEI	21.2	21.6	16.9	16.5	21.0	20.1	19.0	19.9	20.9	19.5	13.7	19.1
NS	19.0	18.7	17.7	17.4	17.4	16.8	16.3	18.4	17.0	17.1	13.2	17.2
NB	19.4	17.1	16.1	15.8	16.8	16.7	15.6	15.5	17.3	16.2	13.4	16.4
Atlantic Canada	22.0	20.3	18.9	18.4	18.3	18.1	17.0	18.1	18.3	17.2	14.0	18.2
Canada	16.7	14.8	14.3	14.2	14.5	14.5	14.8	15.1	14.4	13.2	12.7	14.5

Source: Special run of Employment Dynamics

While Newfoundland and Labrador had the highest average entry rate during the 1990s, entry rates in the province declined considerably over the earlier part of the period, as the economy underwent significant restructuring. Entry rates in the other Atlantic provinces experienced a more moderate decline over this period.

Table 1.6 looks at annual exit rates on a regional basis over the past decade. The Atlantic Canadian exit rate remained relatively unchanged through the 1990s, while the Canadian exit rate showed a declining trend. After increasing through the mid-part of the decade, exit rates in Newfoundland and Labrador declined in the latter part of the period. While exit rates remained steady in Nova Scotia and New Brunswick, they increased in Prince Edward Island over the course of the 1990s.

Table 1.6
Trends in Business Exit Rates
Canada, Atlantic Canada and Provinces
1990-2000 (%)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Average
NL	23.4	23.1	22.1	22.9	23.8	23.7	24.5	20.4	21.1	19.0	20.5	22.2
PEI	15.9	16.2	18.6	16.0	16.2	21.4	21.2	18.3	19.4	20.0	20.9	18.6
NS	16.6	17.3	16.6	15.9	16.2	17.4	18.6	16.0	15.7	16.1	17.3	16.7
NB	17.5	16.6	15.5	14.8	15.0	16.1	17.1	14.8	14.6	16.2	17.3	16.0
Atlantic Canada	18.5	18.5	17.9	17.4	17.8	18.9	19.8	16.8	16.9	17.1	18.3	18.0
Canada	15.2	15.5	14.1	13.9	13.6	14.1	14.7	12.5	12.8	12.2	12.9	13.8

Source: Special run of Employment Dynamics

Table 1.7 shows the annual net change in the number of firms in Atlantic Canada between 1990 and 2000. Growth in the number of firms in Atlantic Canada fell from 3.4% in 1990 to a decline of 2.8% in 1996. Business declines were experienced in the mid-part of the decade across Atlantic Canada, especially in Newfoundland and Labrador, as difficult economic conditions led to a significant loss of firms in the province. As the Atlantic Canadian economy strengthened, firm growth in the region resumed in 1997, before weakening again in the latter part of the decade. Nationally, although gains in the number of firms slowed in the mid-part of the 1990s, business growth remained steady throughout the period.

Table 1.7
Net Change/Turnover in Number of Firms
Atlantic Canada
1990-2000

Year	Number of firms previous year	Number of entries in year	Number of exits in year	Net change in number of firms	% change in number of firms
1990	85,767	18,834	15,881	2,953	3.4
1991	88,720	18,029	16,398	1,631	1.8
1992	90,351	17,099	16,138	961	1.1
1993	91,312	16,795	15,866	929	1.0
1994	92,241	16,908	16,412	496	0.5
1995	92,737	16,758	17,531	-773	-0.8
1996	91,964	15,619	18,205	-2,586	-2.8
1997	89,378	16,149	15,059	1,090	1.2
1998	90,468	16,526	15,332	1,194	1.3
1999	91,662	15,802	15,692	110	0.1
2000	91,772	12,809	16,830	-4,021	-4.4

Source: Special run of Employment Dynamics

Table 1.8 looks at the distribution of firms by size in Atlantic Canada between 1989 and 2000. Small firms, defined as those with less than 100 employees, represented 94.8% of all businesses in Atlantic Canada in 2000, a level that has remained steady since 1989. The proportion of smaller firms, defined as those with less than 20 employees, fell somewhat over this period, from 89.4% of all firms in 1989 to 88.4% in 2000.

Table 1.8
Distribution of Firms by Size
Atlantic Canada
1989-2000

Firm Size (# of employees)	Number of firms 1989	% of total firms	Number of Firms 2000	% of total firms	Net change in number of firms	% change in number of firms
Less than 20	76,657	89.4	77,615	88.4	958	1.2
20 to 49	3,524	4.1	3,719	4.2	195	5.5
50 to 99	1,509	1.8	1,831	2.1	322	21.3
Small firms	81,690	95.2	83,165	94.8	1,475	1.8
100 and over	4,077	4.8	4,586	5.2	509	12.5
Total	85,767	100.0	87,751	100.0	1,984	2.3

Source: Employment Dynamics

The number of small firms increased by 1.8% during the 1989 to 2000 period, slightly below the overall rate of growth (2.3%). Over the past decade, 74.3% of the net increase in the number of businesses in Atlantic Canada was due to small firms. Similar results were observed for Canada, although the growth of small firms was stronger over the period.

The number of small firms increased in each Atlantic province during this time, with the exception of Newfoundland and Labrador. In Newfoundland and Labrador, net business declines over the past decade were due to a significant drop in the number of firms employing less than 20 people in the province.

Summary

- The number of firms in Atlantic Canada increased by 2.3 % between 1989 and 2000, compared to the Canadian increase of 8.2 %.
- In Atlantic Canada, large increases in firms were observed in business services and manufacturing, while the number of businesses declined in retail trade and construction. These same trends were observed for Canada.
- With the exception of Newfoundland and Labrador, each Atlantic province experienced a gain in the number of firms over this period.
- Atlantic Canada generated new businesses at a greater rate than the national average, however, high exit rates indicate that business survival in the region remained problematic.
- Atlantic Canada's average retention rate for firms during the 1989 to 2000 period (0.2%) was lower than the national average (0.7%).
- Small firms, defined as those with less than 100 employees, represented 94.8% of all businesses in Atlantic Canada in 2000, a level that has remained steady since 1989.
- The number of small firms increased in each Atlantic province, with the exception of Newfoundland and Labrador.

Chapter Two – The Dynamics of Job Creation

Overview

This chapter looks at employment[1] trends for firms in Atlantic Canada over the past decade. The first part of the chapter examines gross employment creation in Atlantic Canada by firm size, indicating where job creation occurred over the 1989 to 2000 period. The distribution and net change in employment according to firm size and industry are covered in the remaining sections of the chapter, for Atlantic Canada, Canada, and each Atlantic province.

Employment Creation

Table 2.1 examines gross employment creation[2] by new and existing firms in Atlantic Canada over the 1989 to 2000 period. More than 60% of all employment created in Atlantic Canada over this period occurred in small firms. Smaller firms, those employing less than 20 employees, generated a greater proportion of employment (43.2%) over this period than medium-sized and large firms with more than 100 employees (39.1%).

When looking at just new firms entering the economy, these same trends are even more pronounced. Over 70% of gross employment created by new firms in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period was in small businesses, with over one-half of new employment (54.5%) generated by smaller firms.

---

[1] *Employment figures used in this chapter are taken from the Employment Dynamics database and are measured in average labour units (ALUs). Employment (ALUs) for each business in the database is estimated by dividing the appropriate average annual earnings figure (given the firm's industry, employment-size class, and province) obtained from Statistics Canada's Survey of Employment, Payroll, and Hours, into the firm's total payroll derived from T4 slips. ALUs represent the average number of persons employed in a business during a given year, making no distinction between full-time and part-time employees.*

[2] *Gross employment creation is defined as the number of newly employed people in the economy over a given period of time, and does not include the number of individuals who have lost their jobs over this same period due to business restructuring or closure. Gross employment created by new firms refers to the number of people hired in new businesses entering the economy, while gross employment created by all firms refers to new employment created by both new and existing firms.*

Table 2.1
Employment Creation by Size of Firm
Atlantic Canada
1989-2000

Firm size (# of employees)	% of employment created by new firms	% of employment created by all firms
Less than 20	54.5	43.2
20 to 49	10.0	10.6
50 to 99	6.7	7.1
Small firms	**71.3**	**60.9**
100 and over	28.7	39.1
Total	**100.0**	**100.0**

Source: Employment Dynamics

Employment Distribution by Size of Firm

The distribution of employment by firm size is presented in tables 2.2-2.7, for Atlantic Canada, Canada, and each Atlantic province.

Atlantic Canada

In 2000, 39.1% of employment in Atlantic Canada was in small firms, up slightly from 37.5% in 1989. Employment increased in importance among all types of small firms over the period, especially among smaller firms, rising from 22.4% to 23.3% of total employment in 2000.

Table 2.2
Employment Distribution by Size of Firm
Atlantic Canada
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	190.0	22.4	211.1	23.3	21.2	11.2
20 to 49	76.7	9.0	83.1	9.2	6.4	8.4
50 to 99	51.1	6.0	61.1	6.7	10.0	19.5
Small firms	**317.7**	**37.5**	**355.3**	**39.1**	**37.6**	**11.8**
100 and over	530.6	62.5	552.5	60.9	21.9	4.1
Total	**848.4**	**100.0**	**907.8**	**100.0**	**59.4**	**7.0**

Source: Employment Dynamics

Employment in small firms increased 11.8% or by 37,600 individuals over the period, ahead of the overall increase in employment of 7.0%. Growth was strongest among firms employing 50 to 99 people (19.5%).

CANADA

Employment in small firms represented 40.1% of all employment in Canada in 2000, slightly above the rate in Atlantic Canada. The proportion of employment in smaller firms increased during the period, from 21.4% to 22.0% of total employment in 2000.

Table 2.3
Employment Distribution by Size of Firm
Canada
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	2,504.3	21.4	2,944.3	22.0	440.0	17.6
20 to 49	1,213.5	10.4	1,412.4	10.6	198.9	16.4
50 to 99	832.3	7.1	1,001.1	7.5	168.8	20.3
Small firms	**4,550.1**	**38.9**	**5,357.8**	**40.1**	**807.7**	**17.8**
100 and over	7,159.7	61.1	8,007.0	59.9	847.3	11.8
Total	**11,709.7**	**100.0**	**13,364.8**	**100.0**	**1,655.1**	**14.1**

Source: Employment Dynamics

Employment growth in small firms in Canada was stronger (17.8%) over this period when compared to Atlantic Canada. Total employment growth was also stronger (14.1%). As in Atlantic Canada, the largest growth in employment occurred in firms employing 50 to 99 people (20.3%).

Newfoundland and Labrador

Due to economic restructuring during the 1989 to 2000 period, employment in small firms in Newfoundland and Labrador became more important over the period, representing 39.8% of all employment in the province in 2000.

Table 2.4
Employment Distribution by Size of Firm
Newfoundland and Labrador
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	39.1	22.2	42.2	24.5	3.1	7.9
20 to 49	14.0	8.0	17.0	9.9	3.0	21.7
50 to 99	9.4	5.4	9.4	5.5	0.0	0.1
Small firms	**62.5**	**35.6**	**68.7**	**39.8**	**6.2**	**9.8**
100 and over	113.3	64.4	103.9	60.2	-9.4	-8.3
Total	**175.9**	**100.0**	**172.6**	**100.0**	**-3.2**	**-1.8**

Source: Employment Dynamics

While total employment in the province fell (-1.8%) over the period, employment in small firms increased by 9.8%. The only growth in employment during the 1990s in Newfoundland and Labrador occurred in firms employing fewer than 50 people, as employment declined significantly in medium-sized and large organizations employing more than 100 people (-8.3%).

PRINCE EDWARD ISLAND

In 2000, employment in small firms represented more than one-half of all employment (51.6%) in Prince Edward Island, up from 48.6% in 1989. Employment in small firms grew by 30.7% during the period, ahead of the overall gain in employment of 23.1%. Although significant growth occurred in all types of businesses, the largest increase was observed in firms employing between 20 and 49 people (61.2%).

Table 2.5
Employment Distribution by Size of Firm
Prince Edward Island
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	14.5	31.2	17.7	31.0	3.2	22.2
20 to 49	4.8	10.4	7.8	13.7	3.0	61.2
50 to 99	3.2	6.9	4.0	7.0	0.7	23.2
Small firms	**22.5**	**48.6**	**29.5**	**51.6**	**6.9**	**30.7**
100 and over	23.9	51.4	27.7	48.4	3.8	16.0
Total	**46.4**	**100.0**	**57.1**	**100.0**	**10.7**	**23.1**

Source: Employment Dynamics

NOVA SCOTIA

Small business employment in Nova Scotia represented 37.7% of all employment in the province in 2000, up from 36.5% in 1989. Employment in small firms grew by 10.2% in Nova Scotia during the 1989 to 2000 period, while total employment only increased by 6.6%.

Table 2.6
Employment Distribution by Size of Firm
Nova Scotia
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	74.7	21.1	82.8	22.0	8.1	10.8
20 to 49	31.8	9.0	32.8	8.7	1.0	3.3
50 to 99	22.5	6.4	26.5	7.0	4.0	17.8
Small firms	**129.0**	**36.5**	**142.1**	**37.7**	**13.1**	**10.2**
100 and over	224.4	63.5	234.7	62.3	10.3	4.6
Total	**353.4**	**100.0**	**376.8**	**100.0**	**23.4**	**6.6**

Source: Employment Dynamics

NEW BRUNSWICK

Employment in small firms in New Brunswick represented 38.2% of total employment in 2000, unchanged from 1989. Employment in small firms grew by 11.0% during the 1990s, slightly above the overall increase of 10.5%. Growth was strongest in businesses employing between 50 and 99 people (32.5%).

Table 2.7
Employment Distribution by Size of Firm
New Brunswick
1989-2000

Firm size (# of employees)	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than 20	61.7	22.6	68.5	22.7	6.8	11.0
20 to 49	26.1	9.6	25.5	8.5	-0.6	-2.3
50 to 99	15.9	5.8	21.1	7.0	5.2	32.5
Small firms	**103.7**	**38.0**	**115.0**	**38.2**	**11.4**	**11.0**
100 and over	169.0	62.0	186.2	61.8	17.2	10.2
Total	**272.7**	**100.0**	**301.3**	**100.0**	**28.6**	**10.5**

Source: Employment Dynamics

Employment Distribution by Industry

Tables 2.8-2.13 examine the distribution of employment by industry for Atlantic Canada, Canada, and each Atlantic province. Employment trends in various industries during the 1989 to 2000 period are identified.

ATLANTIC CANADA

In 2000, 24.0% of total employment in Atlantic Canada was found in the market services sector, up from 21.6% in 1989. Employment in the market services sector increased by 19.2% between 1989 and 2000, representing nearly 60% of the net increase in employment in the region over this period. Growth in this sector was driven by the business services industry (75.4%).

The funded sector had 36.0% of total employment in 2000, down from 37.4% in 1989. Despite a large decline in public administration employment (-13.2%), employment in the funded sector increased by 3.1% over the past decade, on the strength of significant gains in health and other services (21.0%)[1]. Employment in the goods-producing sector increased by 4.7% over this period, due to a strong gain in the primary industries (42.9%).

[1] *The health and other services industry mainly comprises the education and health and social services sectors.*

Table 2.8
Distribution of Employment by Industry
Atlantic Canada
1989-2000

Industry	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Primary Industries	17.6	2.1	25.1	2.8	7.5	42.9
Mining (Oil & Natural Gas)	11.5	1.4	11.1	1.2	-0.4	-3.2
Manufacturing	110.4	13.0	110.8	12.2	0.4	0.3
Construction	41.3	4.9	42.2	4.7	0.9	2.1
Goods-producing	**180.8**	**21.3**	**189.2**	**20.8**	**8.4**	**4.7**
Wholesale Trade	40.9	4.8	44.2	4.9	3.3	7.9
Retail Trade	121.7	14.3	127.3	14.0	5.6	4.6
Trade	**162.6**	**19.2**	**171.4**	**18.9**	**8.8**	**5.4**
Transportation & Storage	28.9	3.4	30.3	3.3	1.5	5.1
Communication & Other Utility	31.8	3.8	32.5	3.6	0.7	2.2
Finance & Insurance	29.8	3.5	35.5	3.9	5.7	19.2
Real Estate & Insurance Agents	12.9	1.5	11.2	1.2	-1.7	-13.5
Business Services	29.0	3.4	50.9	5.6	21.9	75.4
Accommodation & Food	50.6	6.0	57.7	6.4	7.1	14.0
Market Services	**183.0**	**21.6**	**218.1**	**24.0**	**35.1**	**19.2**
Public Administration	166.4	19.6	144.4	15.9	-22.0	-13.2
Health & Other Services	150.9	17.8	182.6	20.1	31.8	21.0
Funded Services	**317.2**	**37.4**	**327.0**	**36.0**	**9.8**	**3.1**
Unclassified	4.7	0.6	2.0	0.2	-2.7	-56.7
Total	**848.4**	**100.0**	**907.8**	**100.0**	**59.4**	**7.0**

Source: Employment Dynamics

CANADA

On a national basis, 28.1% of all employment in the country in 2000 was found in the market services sector, a higher proportion than in Atlantic Canada (24.0%), as employment in business services remained more important in Canada (8.6%) than in Atlantic Canada (5.6%). With growth of 27.9% during this period, employment gains in the market services sector represented almost half of the net increase in employment in Canada over this period. Employment growth was strongest in business services (72.3%) and accommodation and food services (22.8%).

Employment in the funded sector represented 29.8% of all employment in Canada in 2000, a significantly lower share than in Atlantic Canada (36.0%), as employment in public administration and health and other services had a larger share of total employment in Atlantic Canada. Funded sector employment increased by 9.7% between 1989 and 2000, due to gains in health and other services (14.8%).

Table 2.9
Distribution of Employment by Industry
Canada
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Industry	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Primary Industries	152.5	1.3	187.3	1.4	34.8	22.8
Mining (Oil & Natural Gas)	217.9	1.9	190.1	1.4	-27.8	-12.8
Manufacturing	2,048.2	17.5	2,231.4	16.7	183.1	8.9
Construction	569.9	4.9	572.3	4.3	2.4	0.4
Goods-producing	**2,988.6**	**25.5**	**3,181.0**	**23.8**	**192.5**	**6.4**
Wholesale Trade	629.2	5.4	796.9	6.0	167.6	26.6
Retail Trade	1,456.1	12.4	1,615.9	12.1	159.8	11.0
Trade	**2,085.3**	**17.8**	**2,412.7**	**18.1**	**327.4**	**15.7**
Transportation & Storage	411.7	3.5	477.7	3.6	66.0	16.0
Communication & Other Utility	304.2	2.6	331.6	2.5	27.4	9.0
Finance & Insurance	546.6	4.7	654.1	4.9	107.5	19.7
Real Estate & Insurance Agents	242.0	2.1	205.4	1.5	-36.6	-15.1
Business Services	665.5	5.7	1,146.7	8.6	481.3	72.3
Accommodation & Food	764.3	6.5	938.3	7.0	174.1	22.8
Market Services	**2,934.2**	**25.1**	**3,753.9**	**28.1**	**819.7**	**27.9**
Public Administration	1,757.2	15.0	1,833.7	13.7	76.5	4.4
Health & Other Services	1,870.9	16.0	2,147.7	16.1	276.7	14.8
Funded Services	**3,628.2**	**31.0**	**3,981.4**	**29.8**	**353.2**	**9.7**
Unclassified	73.5	0.6	35.8	0.3	-37.7	-51.3
Total	**11,709.7**	**100.0**	**13,364.8**	**100.0**	**1,655.1**	**14.1**

Source: Employment Dynamics

Employment in the trade sector also increased (15.7%) over the past decade, as did employment in the goods-producing sector (6.4%) due to growth in manufacturing (8.9%) and the primary industries (22.8%). Manufacturing continued to have a larger share of total employment in Canada (16.7%) than in Atlantic Canada (12.2%) in 2000.

NEWFOUNDLAND AND LABRADOR

Employment growth in market services (18.5%) was the only significant gain in employment in the province between 1989 and 2000, with the largest increase seen in business services (41.5%).

As a result of a large decline in public administration employment (-32.6%), employment in the funded sector fell by 10.8% since 1989. However, employment in health and other services (30.9%) increased significantly during this period. In the province's goods-producing sector, employment fell by 6.8%, due to declines in manufacturing (-10.9%) and construction (-6.1%).

Table 2.10
Distribution of Employment by Industry
Newfoundland and Labrador
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Industry	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Primary Industries	2.2	1.3	2.5	1.4	0.3	11.5
Mining (Oil & Natural Gas)	4.2	2.4	4.3	2.5	0.1	2.3
Manufacturing	20.5	11.6	18.3	10.6	-2.2	-10.9
Construction	7.5	4.3	7.0	4.1	-0.5	-6.1
Goods-producing	**34.4**	**19.6**	**32.1**	**18.6**	**-2.3**	**-6.8**
Wholesale Trade	7.8	4.4	9.1	5.3	1.3	16.9
Retail Trade	25.4	14.5	25.7	14.9	0.3	1.2
Trade	**33.2**	**18.9**	**34.8**	**20.2**	**1.6**	**4.9**
Transportation & Storage	4.8	2.7	6.2	3.6	1.3	27.6
Communication & Other Utility	5.5	3.1	7.0	4.0	1.5	27.6
Finance & Insurance	6.0	3.4	6.1	3.5	0.1	1.6
Real Estate & Insurance Agents	2.3	1.3	1.7	1.0	-0.6	-26.5
Business Services	5.9	3.3	8.3	4.8	2.4	41.5
Accommodation & Food	8.6	4.9	10.0	5.8	1.4	15.6
Market Services	**33.2**	**18.8**	**39.3**	**22.7**	**6.1**	**18.5**
Public Administration	48.7	27.7	32.8	19.0	-15.8	-32.6
Health & Other Services	25.5	14.5	33.3	19.3	7.9	30.9
Funded Services	**74.1**	**42.1**	**66.2**	**38.3**	**-8.0**	**-10.8**
Unclassified	1.0	0.6	0.3	0.2	-0.7	-67.9
Total	**175.9**	**100.0**	**172.6**	**100.0**	**-3.2**	**-1.8**

Source: Employment Dynamics

Prince Edward Island

Between 1989 and 2000, employment growth in Prince Edward Island occurred across many industries, with the largest gain observed in the market services sector (48.1%). Growth was strongest in business services (162.2%) and accommodation and food services (69.5%).

Despite a decline in public administration employment (-1.1%), employment in the funded sector increased by 10.9% since 1989, due to large gains in health and other services (33.9%). Increases were also seen in trade (6.9%) and the goods-producing sector (33.9%).

Table 2.11
Distribution of Employment by Industry
Prince Edward Island
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Industry	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Primary Industries	2.4	5.2	3.3	5.7	0.9	36.6
Mining (Oil & Natural Gas)	0.2	0.5	0.5	0.9	0.3	132.2
Manufacturing	5.0	10.7	6.0	10.5	1.0	21.0
Construction	2.6	5.6	3.8	6.7	1.2	47.5
Goods-producing	**10.2**	**21.9**	**13.6**	**23.8**	**3.4**	**33.9**
Wholesale Trade	2.3	4.9	2.4	4.1	0.1	3.2
Retail Trade	6.5	13.9	7.0	12.2	0.5	8.2
Trade	**8.7**	**18.9**	**9.3**	**16.4**	**0.6**	**6.9**
Transportation & Storage	1.5	3.2	1.2	2.0	-0.3	-21.7
Communication & Other Utility	1.5	3.2	1.3	2.3	-0.1	-10.0
Finance & Insurance	1.4	2.9	2.1	3.6	0.7	52.9
Real Estate & Insurance Agents	0.6	1.2	0.6	1.1	0.1	8.8
Business Services	1.0	2.1	2.5	4.4	1.6	162.2
Accommodation & Food	4.5	9.8	7.7	13.5	3.2	69.5
Market Services	**10.4**	**22.4**	**15.4**	**27.0**	**5.0**	**48.1**
Public Administration	11.1	23.9	11.0	19.2	-0.1	-1.1
Health & Other Services	5.7	12.3	7.7	13.4	1.9	33.9
Funded Services	**16.8**	**36.2**	**18.6**	**32.6**	**1.8**	**10.9**
Unclassified	0.0	0.0	0.1	0.2	0.1	-
Total	**46.4**	**100.0**	**57.1**	**100.0**	**10.7**	**23.1**

Source: Employment Dynamics

NOVA SCOTIA

More than half of the net employment increase in Nova Scotia over the 1989 to 2000 period was due to growth in the market services sector (15.9%), led by a significant gain in business services employment (65.0%).

Table 2.12
Distribution of Employment by Industry
Nova Scotia
1989-2000

Industry	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Primary Industries	6.7	1.9	10.8	2.9	4.1	61.3
Mining (Oil & Natural Gas)	1.9	0.5	2.4	0.6	0.5	26.2
Manufacturing	45.6	12.9	43.7	11.6	-1.9	-4.1
Construction	17.6	5.0	17.4	4.6	-0.2	-1.1
Goods-producing	**71.9**	**20.3**	**74.4**	**19.8**	**2.6**	**3.6**
Wholesale Trade	16.8	4.8	18.5	4.9	1.7	10.0
Retail Trade	53.0	15.0	56.0	14.9	3.0	5.6
Trade	**69.8**	**19.8**	**74.5**	**19.8**	**4.6**	**6.6**
Transportation & Storage	10.8	3.1	12.2	3.2	1.4	13.0
Communication & Other Utility	17.3	4.9	15.4	4.1	-1.9	-11.0
Finance & Insurance	12.5	3.5	16.0	4.2	3.5	28.2
Real Estate & Insurance Agents	6.2	1.8	5.8	1.5	-0.4	-7.1
Business Services	12.5	3.5	20.6	5.5	8.1	65.0
Accommodation & Food	21.5	6.1	23.6	6.3	2.1	9.9
Market Services	**80.8**	**22.9**	**93.6**	**24.8**	**12.8**	**15.9**
Public Administration	81.8	23.1	75.9	20.2	-5.9	-7.2
Health & Other Services	47.2	13.3	57.5	15.3	10.4	22.0
Funded Services	**129.0**	**36.5**	**133.5**	**35.4**	**4.5**	**3.5**
Unclassified	2.0	0.6	0.8	0.2	-1.2	-58.9
Total	**353.4**	**100.0**	**376.8**	**100.0**	**23.4**	**6.6**

Source: Employment Dynamics

Even though public administration employment declined (-7.2%), employment increased in the funded sector by 3.5% between 1989 and 2000, on the strength of large gains in health and other services (22.0%). Employment increased in the goods-producing sector by 3.6% over the same period, due to large increases in mining (26.2%) and the primary industries (61.3%).

New Brunswick

Most of the net employment increase in New Brunswick during the 1989 to 2000 period was due to strong employment growth in the province's market services (19.0%) and funded (11.7%) sectors. The largest gains were observed in the business services (100.6%) and health and other services (15.9%) industries. Employment growth also occurred in the province's goods-producing (7.3%) and trade (3.8%) sectors.

Table 2.13
Distribution of Employment by Industry
New Brunswick
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Industry	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Primary Industries	6.2	2.3	8.5	2.8	2.3	36.7
Mining (Oil & Natural Gas)	5.1	1.9	3.8	1.3	-1.3	-24.9
Manufacturing	39.4	14.4	42.8	14.2	3.4	8.6
Construction	13.7	5.0	14.0	4.6	0.3	2.1
Goods-producing	**64.4**	**23.6**	**69.1**	**22.9**	**4.7**	**7.3**
Wholesale Trade	14.0	5.1	14.2	4.7	0.2	1.3
Retail Trade	36.8	13.5	38.6	12.8	1.8	4.8
Trade	**50.8**	**18.6**	**52.8**	**17.5**	**1.9**	**3.8**
Transportation & Storage	11.8	4.3	10.8	3.6	-0.9	-7.9
Communication & Other Utility	7.5	2.8	8.8	2.9	1.2	16.4
Finance & Insurance	9.9	3.6	11.3	3.7	1.4	13.8
Real Estate & Insurance Agents	3.8	1.4	3.1	1.0	-0.7	-19.3
Business Services	9.7	3.6	19.5	6.5	9.8	100.6
Accommodation & Food	15.9	5.8	16.4	5.4	0.5	2.9
Market Services	**58.7**	**21.5**	**69.8**	**23.2**	**11.2**	**19.0**
Public Administration	24.8	9.1	24.7	8.2	-0.2	-0.7
Health & Other Services	72.5	26.6	84.1	27.9	11.6	15.9
Funded Services	**97.3**	**35.7**	**108.8**	**36.1**	**11.4**	**11.7**
Unclassified	1.4	0.5	0.8	0.2	-0.7	-46.6
Total	**272.7**	**100.0**	**301.3**	**100.0**	**28.6**	**10.5**

Source: Employment Dynamics

Summary

- Over 60% of gross employment created in Atlantic Canada over the 1989 to 2000 period occurred in small firms.
- Over 70% of gross employment created by new firms in Atlantic Canada was in small businesses.
- Employment in small firms in Atlantic Canada increased 11.8% over this period, ahead of the overall increase in employment of 7.0%.
- In all Atlantic provinces and Canada, small business employment increased at a faster rate than total employment over the 1989 to 2000 period.
- Led by growth in the business services industry, employment in the market services sector increased significantly in Atlantic Canada during this period. A similar trend was observed in all Atlantic provinces and Canada.
- Within the funded sector, employment in the health and other services industry increased significantly in all Atlantic provinces and Canada, while employment in public administration declined in all areas except Canada.
- Atlantic Canada's share of employment in the market services sector remained lower than the national average, while the region continued to have a greater proportion of employment in the funded sector than Canada.

CHAPTER THREE – TRENDS IN SELF-EMPLOYMENT

Introduction

Chapter three examines trends in self-employment[1] by gender in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period. The first part of the chapter looks at the types of self-employment in Atlantic Canada, Canada, and the Atlantic provinces, and their evolution over the past decade. An analysis of self-employment in Atlantic Canada according to industry, age, and level of education is provided in subsequent sections, along with comparisons to national totals.

Employment by Class of Worker

Table 3.1 examines employment in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period by class of worker. In 2000, there were 137,300 self-employed individuals in Atlantic Canada, representing 13.4% of total employment in the region. The majority of the self-employed in Atlantic Canada (7.9% of total employment) were non-employers (no paid help), with only a small percentage (0.1%) having unpaid family workers.

Table 3.1
Employment by Class of Worker
Atlantic Canada
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Class of worker	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Employees	821.8	87.5	885.6	86.6	63.8	7.8
Self-Employed	**117.5**	**12.5**	**137.3**	**13.4**	**19.8**	**16.9**
With paid help	52.7	5.6	54.9	5.4	2.2	4.2
No paid help	62.5	6.7	80.6	7.9	18.1	29.0
Unpaid family worker	2.3	0.2	1.4	0.1	-0.9	-39.1
Total	939.5	100.0	1,023.0	100.0	83.5	8.9

Source: Labour Force Survey

[1] *Unless otherwise indicated, the data used in this chapter are drawn from Statistics Canada's Labour Force Survey. Individuals in self-employment are defined as working owners of an incorporated or unincorporated business, farm, or professional practice. Both employers (with paid help) and non-employers (no paid help) are included in this definition. Certain individuals who do not have a business (e.g. baby-sitters, newspaper carriers) and those who work without pay in a family-owned business (unpaid family workers) are also considered to be self-employed.*

The number of self-employed individuals in Atlantic Canada increased by 16.9% over the period, ahead of the overall rate of increase in employment (8.9%). Most of the growth in self-employment in the region (29.0%) was found among non-employers. This result confirms the labour market trends observed during the 1990s, where economic restructuring led to the outsourcing of work and more flexible work arrangements.

In table 3.2, similar employment trends occurred in Canada. The self-employed represented 16.2% of total employment in Canada in 2000, a higher percentage than in Atlantic Canada (13.4%), with non-employers constituting the majority (10.3%) of the self-employed. Over the 1989 to 2000 period, self-employment in Canada increased by 34.3%, ahead of growth in total employment (14.8%). National growth in self-employment was stronger than in Atlantic Canada (16.9%), and was almost entirely due to a large gain (64.6%) among non-employers.

Table 3.2
Employment by Class of Worker
Canada
1989-2000

	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
Class of worker	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Employees	11,183.1	86.1	12,488.3	83.8	1,305.2	11.7
Self-Employed	**1,803.4**	**13.9**	**2,421.4**	**16.2**	**618.0**	**34.3**
With paid help	795.5	6.1	840.0	5.6	44.5	5.6
No paid help	934.5	7.2	1,538.1	10.3	603.6	64.6
Unpaid family worker	73.5	0.6	43.3	0.3	-30.2	-41.1
Total	**12,986.4**	**100.0**	**14,909.7**	**100.0**	**1,923.3**	**14.8**

Source: Labour Force Survey

As seen in table 3.3, self-employment grew faster than total employment during the period in all Atlantic provinces except Prince Edward Island. In Newfoundland and Labrador, the only employment growth in the province over this period was in self-employment. With the exception of Prince Edward Island, most of the growth in self-employment over the past decade occurred among non-employers.

Table 3.3
Percentage Change in Employment by Class of Worker
Atlantic Provinces
1989-2000 (%)

Class of Worker	Nfld	PEI	NS	NB	Total
Employees	-2.6	21.0	8.7	11.6	7.8
Self-Employed	**13.4**	**4.6**	**17.0**	**22.9**	**16.9**
With paid help	-15.2	15.9	9.6	6.3	4.2
No paid help	37.1	-1.6	23.8	42.8	29.0
Unpaid family worker	0.0	-60.0	-25.0	-40.0	-39.1
Total	**-0.8**	**17.5**	**9.8**	**12.9**	**8.9**

Source: Labour Force Survey

Table 3.4 looks at self-employment as a percentage of total employment in Atlantic Canada, Canada, and the Atlantic provinces, from 1989 to 2000. Self-employment increased in importance across Atlantic Canada and Canada over the past decade, with the exception of a general decline in Prince Edward Island. Despite this decline, Prince Edward Island was the only province in Atlantic Canada to have a higher rate of self-employment than the national average during the 1990s.

Table 3.4
Self-Employment as a Percentage of Total Employment
Atlantic Canada, Canada, and Atlantic Provinces
1989-2000 (%)

Region	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Nfld	11.2	11.6	12.9	12.9	14.0	14.5	13.7	13.2	13.5	15.0	13.1	12.8
PEI	19.9	19.0	18.9	19.6	19.3	19.0	18.5	17.7	17.6	19.2	19.1	17.7
NS	13.1	13.1	12.6	12.8	13.7	13.5	14.1	15.1	15.6	15.2	14.7	13.9
NB	11.3	12.0	12.5	12.3	12.5	12.3	12.6	13.6	14.6	14.0	13.1	12.4
Atlantic Canada	12.5	12.8	13.0	13.1	13.7	13.6	13.8	14.4	15.0	15.0	14.1	13.4
Canada	13.9	14.1	14.7	15.0	15.8	15.5	15.7	16.1	17.1	17.2	16.9	16.2

Source: Labour Force Survey

Through most of the decade, the rise in self-employment mirrored the gradual recovery in employment following the recession of the early 1990s, with firms creating less permanent employment and increasing their use of contract work. However, toward the end of the decade, self-employment declined in all Atlantic provinces and Canada, reflecting the stronger economic growth and increased hiring of permanent workers by firms across Canada.

Table 3.5 looks at employment by class of worker and gender in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period. A higher percentage of males (16.4%) than females (10.1%) were self-employed in Atlantic Canada in 2000. While a large proportion of self-employed women (7.1%) were non-employers, employers (with paid help) comprised a significant portion (7.7%) of male self-employment.

Table 3.5
Employment by Class of Worker and Gender
Atlantic Canada
1989-2000

Gender/ Class of Worker	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Males - Employees	447.3	84.6	451.2	83.6	3.9	0.9
Males - Self-employed	**81.7**	**15.4**	**88.5**	**16.4**	**6.8**	**8.3**
With paid help	44.1	8.3	41.6	7.7	-2.5	-5.7
No paid help	36.8	7.0	46.5	8.6	9.7	26.4
Unpaid family worker	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Males - Total	**528.9**	**100.0**	**539.7**	**100.0**	**10.8**	**2.0**
Females - Employees	374.5	91.2	434.5	89.9	60.0	16.0
Females - Self-employed	**35.9**	**8.7**	**48.9**	**10.1**	**13.0**	**36.2**
With paid help	8.4	2.0	13.4	2.8	5.0	59.5
No paid help	24.6	6.0	34.2	7.1	9.6	39.0
Unpaid family worker	1.8	0.4	1.0	0.2	-0.8	-44.4
Females - Total	**410.5**	**100.0**	**483.4**	**100.0**	**72.9**	**17.8**

Source: Labour Force Survey

Self-employment for both males (8.3%) and females (36.2%) grew faster than total employment for their respective genders during the period. While all of the growth in male self-employment (26.4%) occurred among non-employers, increases for females were seen for both types of self-employed, with the largest gain (59.5%) observed among employers.

As seen in table 3.6, similar trends in self-employment according to gender occurred in Canada. A larger proportion of males (19.5%) than females (12.4%) were self-employed in Canada in 2000, higher than the corresponding rates in Atlantic Canada. Most self-employed women were non-employers (8.7%) in 2000, while employers represented a significant proportion (7.6%) of self-employed males.

Table 3.6
Employment by Class of Worker and Gender
Canada
1989-2000

Gender/ Class of Worker	Employment distribution 1989		Employment distribution 2000		Net change in employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Males - Employees	6,044.8	82.9	6,480.7	80.5	435.9	7.2
Males - Self-employed	**1,242.5**	**17.1**	**1,568.5**	**19.5**	**326.0**	**26.2**
With paid help	631.5	8.7	611.9	7.6	-19.6	-3.1
No paid help	596.2	8.2	943.1	11.7	346.9	58.2
Unpaid family worker	14.8	0.2	13.6	0.2	-1.2	-8.1
Males - Total	**7,287.3**	**100.0**	**8,049.3**	**100.0**	**762.0**	**10.5**
Females - Employees	5,138.3	90.2	6,007.6	87.6	869.3	16.9
Females - Self-employed	**560.9**	**9.8**	**852.8**	**12.4**	**291.9**	**52.0**
With paid help	164.0	2.9	228.1	3.3	64.1	39.1
No paid help	338.2	5.9	595.0	8.7	256.8	75.9
Unpaid family worker	58.7	1.0	29.7	0.4	-29.0	-49.4
Females - Total	**5,699.1**	**100.0**	**6,860.4**	**100.0**	**1,161.3**	**20.4**

Source: Labour Force Survey

The number of self-employed males (26.2%) and females (52.0%) in Canada rose faster than total employment for each gender during the period. Unlike the situation in Atlantic Canada, growth in self-employment for both genders occurred mainly among non-employers. For all types of employment, growth in Canada was superior to that in Atlantic Canada, with the exception of female employers.

Self-Employment by Industry[2]

Table 3.7 examines self-employment trends by industry in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period. Most self-employed workers in Atlantic Canada were found in the services-producing sector (70%) in 2000, with large shares in trade (15.3%), other services (13.9%), and health care and social assistance (9.1%). In the goods-producing sector, the self-employed worked mainly in the forestry, fishing, and mining industries (12.8%) and in construction (9.2%).

Table 3.7
Self-Employment by Industry
Atlantic Canada
1989-2000

	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
Industry	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Agriculture	10.2	8.7	6.7	4.9	-3.5	-34.3
Forestry, fishing, mining, oil and gas	17.2	14.6	17.6	12.8	0.4	2.3
Manufacturing	4.4	3.7	4.2	3.1	-0.2	-4.5
Construction	13.0	11.1	12.6	9.2	-0.4	-3.1
Utilities	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Goods-producing sector	**44.9**	**38.2**	**41.2**	**30.0**	**-3.7**	**-8.2**
Transportation and warehousing	6.5	5.5	8.6	6.3	2.1	32.3
Trade	21.0	17.9	21.0	15.3	0.0	0.0
Finance, insurance, real estate and leasing	3.7	3.1	6.2	4.5	2.5	67.6
Professional, scientific and technical services	5.5	4.7	10.3	7.5	4.8	87.3
Management and administrative services	2.8	2.4	6.4	4.7	3.6	128.6
Information, culture and recreation	1.6	1.4	3.7	2.7	2.1	131.3
Accommodation and food services	4.3	3.7	6.1	4.4	1.8	41.9
Other services	15.8	13.4	19.1	13.9	3.3	20.9
Education	0.8	0.7	1.8	1.3	1.0	125.0
Health care and social assistance	8.6	7.3	12.5	9.1	3.9	45.3
Public administration	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Services-producing sector	**72.7**	**61.9**	**96.2**	**70.1**	**23.5**	**32.3**
Total	**117.5**	**100.0**	**137.3**	**100.0**	**19.8**	**16.9**

Source: Labour Force Survey

All of the growth in self-employment in Atlantic Canada over the past decade occurred in the services-producing sector (32.3%), with the largest gains observed in information, culture and recreation (131.3%), management and administrative services (128.6%), education (125.0%),

[2] *The North American Industry Classification System (NAICS) is used in this chapter.*

and professional, scientific and technical services (87.3%). Self-employment in the goods-producing sector fell (-8.2%) during the 1990s due to a large decline in agriculture (-34.3%).

As seen in table 3.8, Canada had a slightly higher percentage of self-employed people in the services-producing sector (72.4%) in 2000 than in Atlantic Canada (70.1%). Canada had higher shares of self-employment in professional, scientific and technical services, management and administrative services, and information, culture and recreation than in Atlantic Canada, while having lower shares in the trade and other services industries. Nationally, the number of self-employed people in agriculture and construction was significant in 2000, with a very low percentage of self-employed workers in forestry, fishing, and mining, a situation which differed from Atlantic Canada.

Table 3.8
Self-Employment by Industry
Canada
1989-2000

	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
Industry	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Agriculture	312.4	17.3	249.0	10.3	-63.4	-20.3
Forestry, fishing, mining, oil and gas	45.5	2.5	48.7	2.0	3.2	7.0
Manufacturing	90.2	5.0	92.7	3.8	2.5	2.8
Construction	220.8	12.2	277.3	11.5	56.5	25.6
Utilities	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Goods-producing sector	**669.3**	**37.1**	**667.7**	**27.6**	**-1.6**	**-0.2**
Transportation and warehousing	75.4	4.2	141.7	5.9	66.3	87.9
Trade	296.9	16.5	317.3	13.1	20.4	6.9
Finance, insurance, real estate and leasing	77.6	4.3	130.9	5.4	53.3	68.7
Professional, scientific and technical services	152.5	8.5	326.7	13.5	174.2	114.2
Management and administrative services	69.0	3.8	160.4	6.6	91.4	132.5
Information, culture and recreation	63.7	3.5	96.0	4.0	32.3	50.7
Accommodation and food services	73.4	4.1	98.0	4.0	24.6	33.5
Other services	177.4	9.8	237.6	9.8	60.2	33.9
Education	19.3	1.1	45.4	1.9	26.1	135.2
Health care and social assistance	128.2	7.1	199.6	8.2	71.4	55.7
Public administration	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Services-producing sector	**1,134.1**	**62.9**	**1,753.6**	**72.4**	**619.5**	**54.6**
Total	**1,803.4**	**100.0**	**2,421.4**	**100.0**	**618.0**	**34.3**

Source: Labour Force Survey

As in Atlantic Canada, all of the increase in self-employment in Canada during the 1989 to 2000 period was due to growth in the services-producing sector (54.6%), with the largest gains in education (135.2%), management and administrative services (132.5%), and professional, scientific and technical services (114.2%). Self-employment in the goods-producing sector fell slightly (-0.2%) over the same period, due to a large decline in agriculture (-20.3%).

Table 3.9[1] examines self-employment in Atlantic Canada by industry and gender during the 1989 to 2000 period. While almost all self-employed females (90.2%) were found in the services-producing sector in 2000, male self-employment was split between the services-producing (59.0%) and goods-producing (41.1%) sectors. Self-employed females mainly worked in other services, health care and social assistance, and trade in 2000, while males had large shares of self-employment in forestry, fishing and mining, trade, construction, and professional, scientific and technical services.

For both genders, growth in self-employment during the 1989 to 2000 period mainly occurred in the services-producing sector. The strongest growth for males was found in professional, scientific and technical services and information, culture and recreation, while the biggest gains for females were in management and administrative services, health care and social assistance, and other services.

---

[1] *Some figures in the table were too small to be expressed (e.g. 0.0), resulting in no percentage change in self-employment being reported for the 1989-2000 period.*

Table 3.9
Self-Employment by Industry and Gender
Atlantic Canada
1989-2000

Gender/Industry	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Agriculture	7.9	9.7	5.4	6.1	-2.5	-31.6
Forestry, fishing, mining, oil and gas	16.4	20.1	15.8	17.9	-0.6	-3.7
Manufacturing	3.5	4.3	3.3	3.7	-0.2	-5.7
Construction	12.5	15.3	11.9	13.4	-0.6	-4.8
Utilities	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Males - Goods-producing sector	**40.4**	**49.4**	**36.4**	**41.1**	**-4.0**	**-9.9**
Transportation and warehousing	5.9	7.2	7.2	8.1	1.3	22.0
Trade	13.2	16.2	12.8	14.5	-0.4	-3.0
Finance, insurance, real estate and leasing	2.5	3.1	4.2	4.7	1.7	68.0
Professional, scientific and technical services	4.4	5.4	8.0	9.0	3.6	81.8
Management and administrative services	1.9	2.3	2.9	3.3	1.0	52.6
Information, culture and recreation	0.5	0.6	2.5	2.8	2.0	400.0
Accommodation and food services	2.6	3.2	3.1	3.5	0.5	19.2
Other services	5.5	6.7	6.6	7.5	1.1	20.0
Education	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Health care and social assistance	2.3	2.8	3.9	4.4	1.6	69.6
Public administration	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Males - Services-producing sector	**41.2**	**50.4**	**52.2**	**59.0**	**11.0**	**26.7**
Males - Total	**81.7**	**100.0**	**88.5**	**100.0**	**6.8**	**8.3**
Agriculture	2.1	5.8	1.4	2.9	-0.7	-33.3
Forestry, fishing, mining, oil and gas	0.3	0.8	1.2	2.5	0.9	300.0
Manufacturing	0.5	1.4	0.5	1.0	0.0	0.0
Construction	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Utilities	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Females - Goods-producing sector	**4.5**	**12.5**	**4.8**	**9.8**	**0.3**	**6.7**
Transportation and warehousing	0.0	0.0	1.1	2.2	1.1	-
Trade	7.6	21.2	8.2	16.8	0.6	7.9
Finance, insurance, real estate and leasing	0.0	0.0	1.8	3.7	1.8	-
Professional, scientific and technical services	0.6	1.7	2.0	4.1	1.4	233.3
Management and administrative services	0.0	0.0	2.9	5.9	2.9	-
Information, culture and recreation	0.0	0.0	0.7	1.4	0.7	-
Accommodation and food services	1.6	4.5	2.9	5.9	1.3	81.3
Other services	10.4	29.0	12.5	25.6	2.1	20.2
Education	0.6	1.7	0.9	1.8	0.3	50.0
Health care and social assistance	6.0	16.7	8.6	17.6	2.6	43.3
Public administration	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Females - Services-producing sector	**31.4**	**87.5**	**44.1**	**90.2**	**12.7**	**40.4**
Females - Total	**35.9**	**100.0**	**48.9**	**100.0**	**13.0**	**36.2**

Source: Labour Force Survey

Self-Employment by Age

Table 3.10 examines self-employment by age in Atlantic Canada during the 1989 to 2000 period. Most of the self-employed (39.3%) in the region were between 30 and 44 years of age in 2000, with a significant component (29.5%) in the 45-54 age group. Individuals in self-employment were older than the general population, as youths[4] comprised only a small percentage (12.5%) of all self-employed people in 2000.

Table 3.10
Self-Employment by Age
Atlantic Canada
1989-2000

	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
Age	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
15-29	21.6	18.4	17.1	12.5	-4.5	-20.8
15-19	7.1	6.0	4.9	3.6	-2.2	-31.0
20-24	4.9	4.2	3.9	2.8	-1.0	-20.4
25-29	9.5	8.1	8.3	6.0	-1.2	-12.6
30-44	50.9	43.3	54.0	39.3	3.1	6.1
45-54	25.0	21.3	40.5	29.5	15.5	62.0
55+	20.2	17.2	25.8	18.8	5.6	27.7
Total	**117.5**	**100.0**	**137.3**	**100.0**	**19.8**	**16.9**

Source: Labour Force Survey

Growth in self-employment mainly occurred in the older age groups, with large gains among 45-54 year-olds (62.0%) and those aged 55 years and over (27.7%). Self-employment decreased for youths during the 1990s (-20.8%), mirroring the general decline in the youth population over this period.

In table 3.11, these same trends were observed for Canada. The majority of the self-employed in 2000 were found in the 30-44 (40.5%) and 45-54 (28.2%) age groups, however, the share of self-employed youth was lower in Canada (10.7%) than in Atlantic Canada (12.5%). Growth in self-employment was strongest in the 45-54 age group (68.3%) and among those aged 55 years and over (45.0%), as self-employment youth declined (-14.6%) during this period.

[4] *Youths are defined as individuals between 15 and 29 years of age.*

Table 3.11
Self-Employment by Age
Canada
1989-2000

	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
Age	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
15-29	302.3	16.8	258.1	10.7	-44.2	-14.6
15-19	74.6	4.1	55.6	2.3	-19.0	-25.5
20-24	63.2	3.5	60.8	2.5	-2.4	-3.8
25-29	164.5	9.1	141.6	5.8	-22.9	-13.9
30-44	751.5	41.7	981.4	40.5	229.9	30.6
45-54	406.3	22.5	684.0	28.2	277.7	68.3
55+	343.3	19.0	497.9	20.6	154.6	45.0
Total	**1803.4**	**100.0**	**2421.4**	**100.0**	**618.0**	**34.3**

Source: Labour Force Survey

Table 3.12 looks at self-employment by age and gender for Atlantic Canada over the past decade. Self-employed females were more youthful than males in 2000, as the percentage of female youths (16.8%) and those aged 30-44 (40.1%) were both higher than the corresponding percentage for males. For both genders, most of the growth in self-employment over the past decade occurred among those aged 45 years and over. However, female self-employment increased among younger age groups, specifically those between 20 and 44 years of age, while it declined for males.

Table 3.12
Self-Employment by Age and Gender
Atlantic Canada
1989-2000

	Self-employment distribution 1989		Self-employment distribution 2000		Net change in self-employment	
Gender/Age	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Males - 15-29	12.0	14.7	8.9	10.1	-3.1	-25.8
15-19	3.1	3.8	2.2	2.5	-0.9	-29.0
20-24	2.7	3.3	1.9	2.1	-0.8	-29.6
25-29	6.2	7.6	4.9	5.5	-1.3	-21.0
Males - 30-44	35.3	43.2	34.6	39.1	-0.7	-2.0
Males - 45-54	18.7	22.9	26.5	29.9	7.8	41.7
Males - 55+	15.7	19.2	18.4	20.8	2.7	17.2
Males - Total	**81.7**	**100.0**	**88.5**	**100.0**	**6.8**	**8.3**
Females - 15-29	9.5	26.5	8.2	16.8	-1.3	-13.7
15-19	4.1	11.4	2.8	5.7	-1.3	-31.7
20-24	2.0	5.6	2.1	4.3	0.1	5.0
25-29	3.3	9.2	3.3	6.7	0.0	0.0
Females - 30-44	15.6	43.5	19.6	40.1	4.0	25.6
Females - 45-54	6.4	17.8	13.7	28.0	7.3	114.1
Females - 55+	4.3	12.0	7.4	15.1	3.1	72.1
Females - Total	**35.9**	**100.0**	**48.9**	**100.0**	**13.0**	**36.2**

Source: Labour Force Survey

Self-Employment by Education[5]

Table 3.13 examines education trends among the self-employed in Atlantic Canada between 1991 and 2001. In 2001, the majority of the self-employed in Atlantic Canada (58.9%) had some form of post-secondary education, with 19.1% having obtained a university bachelor's degree or higher. Some 26.1% of self-employed Atlantic Canadians in 2001 had not achieved a high school diploma or its equivalent.

[5] *The data in this section are drawn from the Census of Canada, and differ slightly from the self-employment numbers provided elsewhere in this chapter. The main methodological difference between the figures relates to the treatment of individuals who do not own a business and work in private households (e.g. child care, cleaning). While considered self-employed in the Labour Force Survey, these people are classified as paid workers in the Census. A second difference relates to unpaid family workers, who are categorized separately and not included among the self-employed in the Census.*

Table 3.13
Self-Employment by Education
Atlantic Canada
1991-2001

Education	Self-employment distribution 1991		Self-employment distribution 2001		Net change in self-employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than Grade 9	12.7	15.2	8.0	8.0	-4.7	-37.1
Some high school (grades 9-13)	18.3	21.9	18.1	18.1	-0.2	-1.1
High school graduate	9.0	10.7	10.6	10.6	1.6	18.2
Trades certificate or diploma	4.3	5.1	4.3	4.3	0.0	0.3
Some post-secondary	6.7	8.0	8.1	8.1	1.5	21.7
Post-secondary certificate or diploma	21.0	25.0	31.7	31.7	10.7	51.0
University bachelor's degree or higher	11.8	14.1	19.1	19.1	7.3	61.5
Total	**83.8**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**16.2**	**19.3**

Source: Census of Canada

Most of the growth in self-employment in Atlantic Canada between 1991 and 2001 occurred among the most highly educated, with strong gains for those with a university bachelor's degree or higher (61.5%) and a post-secondary certificate or diploma (51.0%). The only significant decline in self-employment over the period was experienced by those with less than a grade nine education (-37.1%).

As seen in table 3.14, the self-employed in Canada were slightly more educated than those in Atlantic Canada, with 60.5% having some form of post-secondary education in 2001, including 22.5% possessing a university bachelor's degree or higher. Canada also had a lower percentage of self-employed (22.2%) without a high school diploma than did Atlantic Canada (26.1%) in 2001. As in Atlantic Canada, the strongest gains in self-employment in Canada over this period were registered among the most highly educated, with the only decline seen for those with less than a grade nine education.

Table 3.14
Self-Employment by Education
Canada
1991-2001

	Self-employment distribution 1991		Self-employment distribution 2001		Net change in self-employment	
Education	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**	**(000)s**	**%**
Less than grade 9	155.9	11.1	113.7	6.1	-42.2	-27.1
Some high school (grades 9-13)	270.6	19.2	298.9	16.1	28.3	10.5
High school graduate	179.5	12.8	237.7	12.8	58.2	32.4
Trades certificate or diploma	77.5	5.5	85.0	4.6	7.4	9.6
Some post-secondary	132.3	9.4	176.5	9.5	44.2	33.4
Post-secondary certificate or diploma	336.4	23.9	531.1	28.5	194.7	57.9
University bachelor's degree or higher	253.6	18.0	418.4	22.5	164.8	65.0
Total	**1,405.8**	**100.0**	**1,861.2**	**100.0**	**455.4**	**32.4**

Source: Census of Canada

Table 3.15 examines gender and educational characteristics for self-employed workers in Atlantic Canada between 1991 and 2001. Self-employed females in Atlantic Canada were more highly educated than males, with 67.6% of females having some form of post-secondary education in 2001, versus 54.7% of males. Conversely, females (18.1%) had a lower percentage of self-employed workers without a high school diploma than did males (30.0%) in 2001. For both genders, self-employment growth over the period occurred mainly among the most highly educated, with the only significant decline observed for those with less than a grade nine education.

Table 3.15
Self-Employment by Education and Gender
Atlantic Canada
1991-2001

Gender/Education	Self-employment distribution 1991		Self-employment distribution 2001		Net change in self-employment	
	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Males - Less than grade 9	11.1	17.7	6.9	10.3	-4.2	-37.7
Males - Some high school (grades 9-13)	14.1	22.5	13.3	19.7	-0.8	-5.8
Males - High school graduate	6.3	10.0	6.9	10.3	0.7	10.9
Males - Trades certificate or diploma	3.5	5.5	3.3	4.9	-0.2	-4.3
Males - Some post-secondary	4.8	7.7	5.4	8.0	0.6	12.5
Males - Post-secondary certificate or diploma	14.1	22.5	19.2	28.5	5.1	36.6
Males - University bachelor's degree or higher	8.8	14.1	12.3	18.2	3.5	39.1
Males - Total	**62.7**	**100.0**	**67.4**	**100.0**	**4.7**	**7.5**
Females - Less than grade 9	1.6	7.6	1.1	3.3	-0.5	-32.8
Females - Some high school (grades 9-13)	4.2	19.8	4.8	14.8	0.6	14.7
Females - High school graduate	2.7	12.8	3.6	11.2	0.9	35.1
Females - Trades certificate or diploma	0.8	3.9	1.0	3.1	0.2	21.2
Females - Some post-secondary	1.9	9.0	2.7	8.4	0.9	44.9
Females - Post-secondary certificate or diploma	6.9	32.6	12.5	38.2	5.6	80.8
Females - University bachelor's degree or higher	3.0	14.3	6.8	21.0	3.8	127.0
Females - Total	**21.1**	**100.0**	**32.6**	**100.0**	**11.4**	**54.1**

Source: Census of Canada

Table 3.16 looks at self-employment in Atlantic Canada by education and age between 1991 and 2001. The younger self-employed had higher education levels than their older counterparts, as 60% of the 15-29 age group and nearly 65% of the 30-44 age group had some form of post-secondary education in 2001, versus 50% of those aged 55 years and older. At the opposite end, more than 35% of those aged 55 years and older had not obtained a high school diploma in 2001, compared to less than 25% of those aged less than 45 years.

For all age groups except 15-29 year-olds, most of the increase in self-employment between 1991 and 2001 occurred among those who had earned a post-secondary certificate or diploma and a university bachelor's degree or higher, while individuals with less than a grade nine education declined during this period. Among youths, self-employment fell across all levels of education, with the largest declines observed for those who had not completed a high school education.

Table 3.16
Self-Employment by Education and Age
Atlantic Canada
1991-2001

	Self-employment distribution 1991		Self-employment distribution 2001		Net change in self-employment	
Age/Education	(000)s	%	(000)s	%	(000)s	%
Less than grade 9	1.0	9.3	0.2	2.8	-0.8	-78.4
Some high school (grades 9-13)	2.7	24.8	1.7	21.7	-1.0	-37.7
High school graduate	1.4	12.4	1.1	14.3	-0.2	-17.8
Trades certificate or diploma	0.3	2.8	0.1	1.3	-0.2	-67.2
Some post-secondary	1.3	11.8	1.1	14.6	-0.2	-12.1
Post-secondary certificate or diploma	3.2	29.0	2.5	32.1	-0.7	-21.5
University bachelor's degree or higher	1.1	10.0	1.0	13.2	-0.1	-6.4
Total - 15-29	**10.9**	**100.0**	**7.8**	**100.0**	**-3.2**	**-29.1**
Less than grade 9	3.5	9.2	1.7	4.3	-1.8	-52.5
Some high school (grades 9-13)	7.2	19.1	6.0	15.8	-1.2	-16.1
High school graduate	4.4	11.6	4.7	12.2	0.3	6.9
Trades certificate or diploma	1.8	4.8	1.3	3.4	-0.5	-29.2
Some post-secondary	3.3	8.6	3.2	8.3	-0.1	-2.6
Post-secondary certificate or diploma	11.1	29.3	13.9	36.3	2.8	25.6
University bachelor's degree or higher	6.5	17.3	7.5	19.7	1.0	15.0
Total - 30-44	**37.7**	**100.0**	**38.2**	**100.0**	**0.5**	**1.4**
Less than grade 9	3.5	17.8	2.5	8.3	-0.9	-26.4
Some high school (grades 9-13)	4.8	24.5	5.5	17.9	0.7	15.5
High school graduate	2.0	10.1	3.0	9.8	1.1	54.0
Trades certificate or diploma	1.3	6.6	1.5	5.0	0.2	18.8
Some post-secondary	1.2	6.4	2.4	7.9	1.2	95.6
Post-secondary certificate or diploma	4.2	21.7	9.5	31.2	5.3	126.5
University bachelor's degree or higher	2.5	13.0	6.1	19.8	3.5	140.7
Total - 45-54	**19.4**	**100.0**	**30.6**	**100.0**	**11.2**	**57.5**
Less than grade 9	4.8	30.2	3.6	15.3	-1.2	-24.8
Some high school (grades 9-13)	3.7	23.3	4.9	21.0	1.2	33.8
High school graduate	1.3	8.2	1.8	7.6	0.5	39.3
Trades certificate or diploma	0.9	5.7	1.4	6.0	0.5	55.8
Some post-secondary	0.9	5.8	1.4	6.2	0.5	56.5
Post-secondary certificate or diploma	2.5	15.9	5.8	24.6	3.2	129.3
University bachelor's degree or higher	1.7	10.8	4.5	19.4	2.8	166.8
Total - 55+	**15.7**	**100.0**	**23.4**	**100.0**	**7.7**	**48.7**

Source: Census of Canada

Summary

- In 2000, the self-employed represented 13.4% of total employment in Atlantic Canada, lower than the national average (16.2%). The majority of the self-employed in the region were non-employers.

- Self-employment in Atlantic Canada rose by 16.9% during the 1989 to 2000 period, above overall employment growth (8.9%) in the region, but below the national increase (34.3%) in self-employment.

- Over the period, most of the growth in self-employment in Atlantic Canada and Canada occurred among non-employers, confirming recent labour market trends regarding the outsourcing of work and more flexible work arrangements.

- Apart from Prince Edward Island, self-employment increased in importance across Atlantic Canada and Canada over the past decade, with its recent decline due to strong economic growth and increased hiring of permanent workers by firms across Canada.

- A higher percentage of males (16.4%) than females (10.1%) was self-employed in Atlantic Canada in 2000. Women were mainly non-employers, while a significant proportion of men were employers. Similar trends were observed for Canada.

- In Atlantic Canada, growth in male self-employment during the 1989 to 2000 period occurred among non-employers, while the largest gains for females were among employers. This situation differed from that of Canada.

- Most of the self-employed in Atlantic Canada worked in the services-producing sector in 2000, mainly in trade, other services, and health care and social assistance, with large components in forestry, fishing, and mining, and in construction. The industry composition of self-employment varied from the national average.

- All of the growth in self-employment in Atlantic Canada over the past decade occurred in the services-producing sector, similar to the national average.

- While almost all self-employed females worked in the services-producing sector in 2000, male self-employment was split between the services-producing and goods-producing sectors.

- In both Atlantic Canada and Canada, the self-employed were older than the general population, as youths comprised only a small percentage of total self-employment. Most of the self-employed were in the 30-44 and 45-54 age groups.

- Growth in self-employment in Atlantic Canada and Canada was strongest in the older age groups, as youth self-employment declined during this period.

- Self-employed females in Atlantic Canada were more youthful than males during the 1989 to 2000 period. Female self-employment increased among younger age groups (e.g. 20-44 years of age), while it declined for males.

- The majority of the self-employed in Atlantic Canada had some form of post-secondary education in 2001, with 19.1% having obtained a university bachelor's degree or higher. The corresponding figures for Canada were above those in the region.

- Most of the growth in self-employment in Atlantic Canada between 1991 and 2001 occurred among the most highly educated, with the only significant decline experienced by those with less than a grade nine education. These same trends were observed for Canada.

ACOA OFFICES

HEAD OFFICE
Blue Cross Centre
644 Main Street, P.O. Box 6051
Moncton, NB E1C 9J8
Toll free : 1-800-561-7862
Telephone : (506) 851-2271
Fax : (506) 851-7403

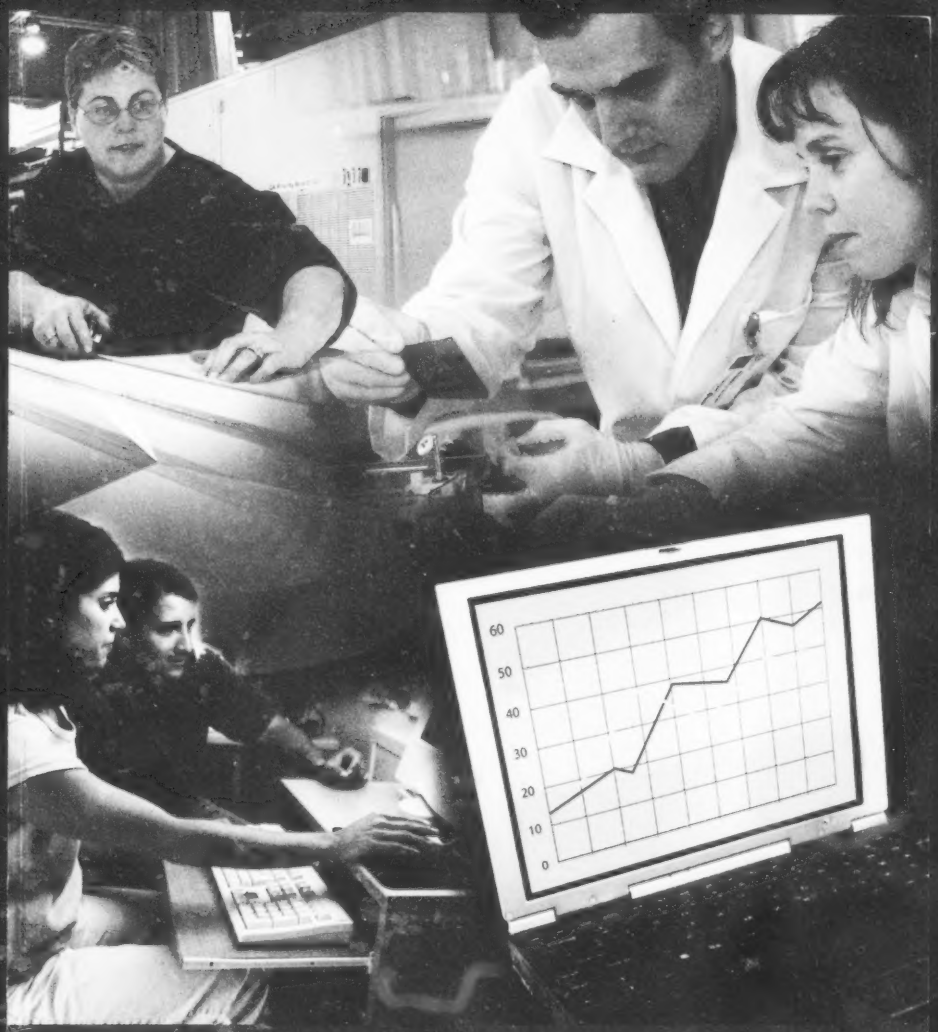
NEW BRUNSWICK
570 Queen Street, 3rd Floor
P.O. Box 578
Fredericton, NB E3B 5A6
Toll free: 1-800-561-4030
Telephone: (506) 452-3184
Fax: (506) 452-3285

NEWFOUNDLAND AND LABRADOR
John Cabot Building, 11th Floor
10 Barter's Hill,
P.O. Box 1060, Station 'C'
St. John's, NL A1C 5M5
Toll free: 1-800-668-1010
Telephone: (709) 772-2751
Fax: (709) 772-2712

NOVA SCOTIA
1801 Hollis Street, Suite 600
P.O. Box 2284, Station Central
Halifax, NS B3J 3C8
Toll free: 1-800-565-1228
Telephone: (902) 426-6743
Fax: (902) 426-2054

PRINCE EDWARD ISLAND
Royal Bank Building, 3rd Floor
100 Sydney Street, P.O. Box 40
Charlottetown, PE C1A 7K2
Toll free: 1-800-871-2596
Telephone: (902) 566-7492
Fax: (902) 566-7098

ENTERPRISE CAPE BRETON CORPORATION
70 Crescent Street,
P.O. Box 1750
Sydney, NS E1S 2Z7
Toll free: 1-800-705-3926
Telephone: (902) 564-3600
Fax: (902) 564-3825



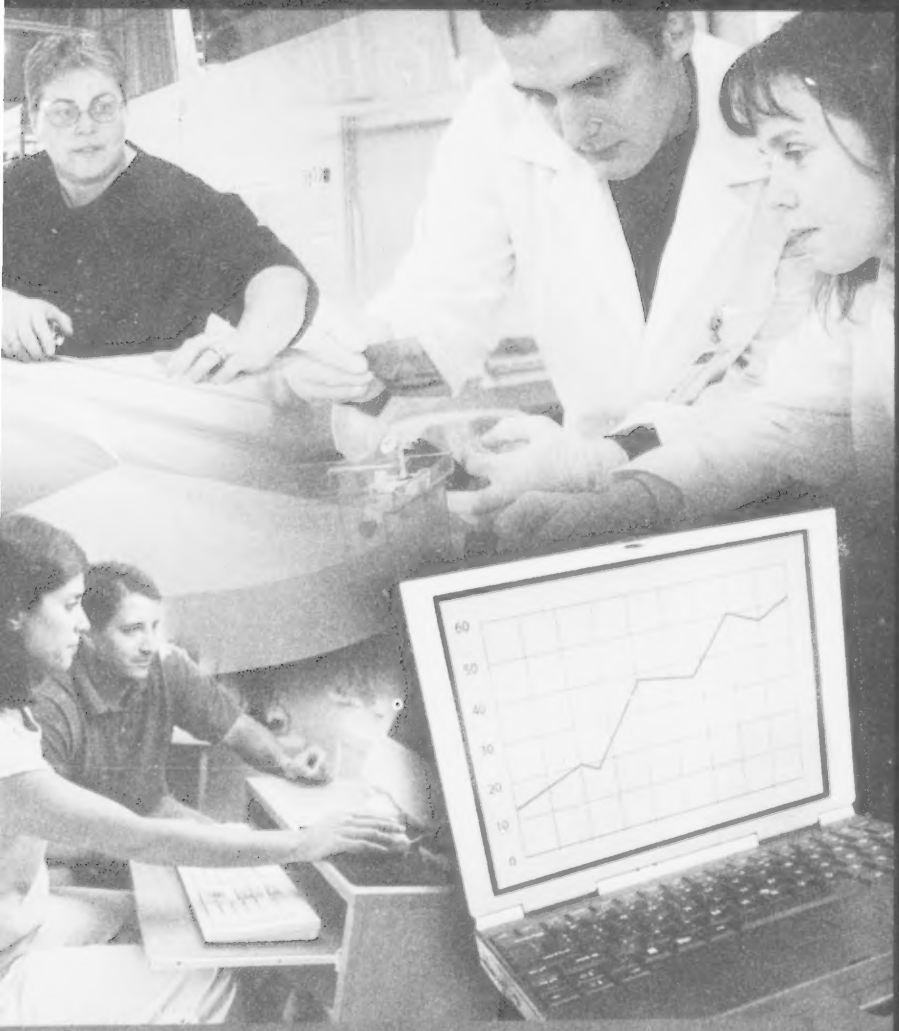
État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship

Canada atlantique - 2005

Agence de promotion économique du Canada atlantique

Atlantic Canada Opportunities Agency

Canada



État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship

Canada atlantique - 2005

Agence de promotion économique du Canada atlantique

Atlantic Canada Opportunities Agency

Canada

État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship dans la région de l'Atlantique – 2005

Numéro de catalogue : IU89 – 4 / 7 – 2005
ISBN 0 – 662 – 68737 – X

La version électronique de cette publication est également disponible au www.acoa-apeca.gc.ca

Des copies additionelles du rapport *État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship dans la région de l'Atlantique – 2005* peuvent être obtenues en communiquant avec :

Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA)
Direction générale des politiques et des programmes
C.P. 6051
Moncton (Nouveau Brunswick)
E1C 9J8

Toutes autres demandes d'information concernant cette publication devraient être acheminées à l'adresse ci-dessus, ou communiquées par téléphone en composant le 1-800-561-7862 (sans frais).

Il est permis de reproduire des extraits de cette publication pour des fins individuelles en autant que la source de l'information soit clairement indiquée. Toutefois, la reproduction de cette publication, en partie ou en entier, pour des raisons commerciales ou de redistribution, est interdite sans l'autorisation écrite de la Direction générale des politiques et des programmes de l'Agence de promotion économique du Canada atlandtique (APECA), C.P. 6051, Moncton (Nouveau Brunswick) E1C 9J8

Un engagement envers le développement durable

À L'APECA, nous croyons qu'un environnement sain est essentiel au développement d'une économie durable, forte et croissante. Nous voulons protéger l'environnement de la région en faisant la promotion des entreprises et des communautés durables au Canada Atlantique et en donnant l'exemple par la gestion écologique des activités mêmes de l'APECA

Ce rapport est imprimé sur du papier contenant 30 pour cent de fibres postconsommation en utilisant de l'encre à base végétale.

État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship dans la région de l'Atlantique - 2005

Message de l'honorable Joseph McGuire, Ministre de l'Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA)

Les entrepreneurs constituent le véritable fondement de l'économie du Canada atlantique, créant plus de 60 pour cent de tous les nouveaux emplois dans la région. Afin de contribuer à la croissance de nos entrepreneurs et à la satisfaction de leurs besoins, il est essentiel d'effectuer des études exhaustives et précises.

La sixième édition de *l'État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship dans la région de l'Atlantique* examine de près les tendances en matière de petites entreprises et d'entrepreneurship. Elle met en lumière le développement des petites entreprises selon l'emplacement géographique, le secteur industriel et la grosseur de l'entreprise. Elle se penche également sur l'évolution du profil du travail autonome, selon l'âge, le sexe et le niveau d'études.

Au fil des ans, l'Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA) a fait appel à ce type d'études pour composer avec les enjeux économiques en constante évolution au Canada atlantique et afin d'aider à planifier l'avenir économique de la région.

Depuis 2000, l'APECA a mis l'accent, entre autres initiatives, sur l'appui de l'infrastructure communautaire essentielle, la recherche-développement dans les universités et le secteur privé, et les initiatives de commerce et d'exportation.

Je suis heureux de vous présenter la sixième édition de *l'État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship dans la région de l'Atlantique*. Je suis persuadé que cette étude permettra à tous les intervenants de la région d'avoir une connaissance précieuse et pratique de notre région dynamique.

Contenu

Liste de tableaux ..... **III**

Sommaire ..... **VII**

Contexte et introduction **1**
Aperçu économique du Canada atlantique 1
Population 1
Produit intérieur brut (PIB) 6
Exportations 8
Marché du travail 13

Chapitre I – Expansion du secteur des petites entreprises ... **19**
Introduction 19
Répartition des entreprises par industrie 19
Entrées et sorties d'entreprises 23
Sommaire 28

Chapitre II – Dynamique de la création d'emplois **29**
Vue d'ensemble 29
Création d'emplois 29
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises 30
Répartition de l'emploi par industrie 34
Sommaire 42

Chapitre III – Tendances en matière de travail indépendant ... **43**
Introduction 43
Emploi par catégorie de travailleurs 43
Travail indépendant, par industrie 48
Travail indépendant selon l'âge 53
Travail indépendant selon la scolarisation 55
Sommaire 60

Bureaux de l'APECA **63**

LISTE DES TABLEAUX

B1 Population
Canada atlantique, Canada, et provinces de l'Atlantique, 1991 à 2001 . . 2

B2 Population urbaine/rurale
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique, 1991 à 2001 . . 3

B3 Population dans les régions métropolitaines de recensement (RMR) et les agglomérations de recensement (AR)
Canada atlantique, 1991 à 2001 4

B4 Population selon l'âge
Canada atlantique et Canada, 1991 à 2001 5

B5 Variation nette du produit intérieur brut (PIB) selon les prix de 1997 au Canada atlantique, au Canada et dans les provinces de l'Atlantique, 1990 à 2000 5

B6 Répartition du PIB par industrie
Canada atlantique et Canada, en l'an 2000 7

B7 Exportations de biens et de services
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique, 1989 à 2000 . . 8

B8 Exportations du Canada atlantique à l'étranger
1992 à 2000 10

B9 Exportations de produits de base à l'étranger
Canada, 1992 à 2000 11

B10 Exportations de produits de base à l'étranger selon la destination
Canada atlantique, 1992 à 2000 12

B11 Exportations de produits de base aux États-Unis
Canada atlantique, 1992 à 2000 13

B12 Variation nette de l'emploi
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique, 1990 à 2000 . 14

B13 Indicateurs du marché du travail
Canada atlantique et Canada, 1990 à 2000 14

B14 Emploi par industrie
Canada atlantique, 1989 à 2000 15

B15 Emploi par industrie
Canada, 1989 à 2000 17

B16 Emploi selon la scolarisation
Canada atlantique et Canada, 1990 à 2000 18

1.1 Répartition des entreprises par industrie
Canada atlantique, 1989 à 2000 20

1.2 Répartition des entreprises par industrie
Canada, 1989 à 2000 21

1.3 Variation nette du nombre d'entreprises,
par province et par industrie, 1989 à 2000 22

1.4 Taux moyens d'entrées et de sorties d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces, 1990 à 2000 24

1.5 Tendances des taux d'entrées d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces, 1990 à 2000 24

1.6 Tendance des taux d'entrées d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces, 1990 à 2000 25

1.7 Variation nette du nombre d'entreprises
Canada atlantique, 1990 à 2000 26

1.8 Répartition des entreprises par taille
Canada atlantique, 1989 à 2000 26

2.1 Création d'emplois selon la taille des entreprises
Canada atlantique, 1989 à 2000 30

2.2 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Canada atlantique, 1989 à 2000 30

2.3 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Canada, 1989 à 2000 31

2.4 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Terre-Neuve-et-Labrador, 1989 à 2000 32

2.5 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Île-du-Prince-Édouard, 1989 à 2000 33

2.6 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Nouvelle-Écosse, 1989 à 2000 33

2.7 Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Nouveau-Brunswick, 1989 à 2000 34

2.8 Répartition de l'emploi par industrie
Canada atlantique, 1989 à 2000 35

2.9 Répartition de l'emploi par industrie
Canada, 1989 à 2000 36

2.10 Répartition de l'emploi par industrie
Terre-Neuve-et-Labrador, 1989 à 2000 38

2.11 Répartition de l'emploi par industrie
Île-du-Prince-Édouard, 1989 à 2000 39

2.12 Répartition de l'emploi par industrie
Nouvelle-Écosse, 1989 à 2000 40

2.13 Répartition de l'emploi par industrie
Nouveau-Brunswick, 1989 à 2000 41

3.1 Emploi par catégorie de travailleurs
Canada atlantique, 1989 à 2000 43

3.2 Emploi par catégorie de travailleurs
Canada, 1989 à 2000 44

3.3 Variation en pourcentage de l'emploi, par catégorie de travailleurs
provinces de l'Atlantique, 1989 à 2000 45

3.4 Travail indépendant en tant que pourcentage du total de l'emploi
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique, 1989 à 2000 . . 45

3.5 Emploi par catégorie de travailleurs et par sexe
Canada atlantique, 1989 à 2000 46

3.6 Emploi par catégorie de travailleurs et par sexe
Canada, 1989 à 2000 47

3.7 Travail indépendant, par industrie
Canada atlantique, 1989 à 2000 48

3.8 Travail indépendant, par industrie
Canada, 1989 à 2000 50

3.9 Travail indépendant, par industrie et par sexe
Canada atlantique, 1989 à 2000 52

3.10 Travail indépendant selon l'âge
Canada atlantique, 1989 à 2000 53

3.11 Travail indépendant selon l'âge
Canada, 1989 à 2000 54

3.12 Travail indépendant selon l'âge et le sexe
Canada atlantique, 1989 à 2000 55

3.13 Travail indépendant selon la scolarisation
Canada atlantique, 1991 à 2001 56

3.14 Travail indépendant selon la scolarisation
Canada, 1991 à 2001 57

3.15 Travail indépendant selon la scolarisation et le sexe
Canada atlantique, 1991 à 2001 58

3.16 Travail indépendant selon la scolarisation et l'âge
Canada atlantique, 1991 à 2001 59

Sommaire

C'est entourés de petites entreprises (définies comme employant moins de cent travailleurs) que nous nous livrons à nos activités quotidiennes. Nous voyons de petites entreprises dans les centres commerciaux ou exploitées à partir de résidences situées le long des rues principales de chaque ville. Mais quelle est l'importance de ces petites entreprises dans notre vie, au Canada atlantique? Certes, elles nous facilitent la vie et nous fournissent des biens et des services précieux et il se peut qu'elles emploient plusieurs de nos amis et des membres de nos familles, mais quelle est leur place dans le grand tableau de l'économie régionale? Pour les représentants élus, les gens d'affaires, les décideurs et les citoyens intéressés, ce sont là des questions qui méritent d'être analysées.

La présente édition de l'*État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship au Canada atlantique* examine les tendances de la petite entreprise et de l'entrepreneurship au cours de la période de 1989 à 2000. Elle fait ressortir les tendances des petites entreprises selon la géographie, le secteur industriel et la taille de l'entreprise. On y analyse le profil changeant du travail indépendant en fonction de l'âge, du sexe et des niveaux de scolarisation.

Ce rapport contient des renseignements détaillés qui intéresseront de nombreux lecteurs, et chacun des chapitres se termine par un sommaire des principales tendances. Toutefois, lorsqu'on examine toutes les constatations dans leur ensemble, il en ressort certains thèmes clés, que l'on peut résumer comme suit :

Les petites entreprises sont une grosse affaire au Canada atlantique : 95 % des quelque 88 000 entreprises du Canada atlantique emploient moins de cent travailleurs et sont considérées comme des petites entreprises.

Bien que les petites entreprises soient souvent dans une position idéale pour réagir rapidement aux nouvelles tendances et possibilités du marché, elles doivent également composer avec certains impératifs. Par exemple, à mesure que l'économie du savoir gagne en importance, la formation et le perfectionnement continus nécessaires aux cadres et aux employés pour rester compétitifs deviennent également de plus en plus importants. Toutefois, les investissements dans la formation et le perfectionnement des compétences en affaires posent souvent un défi de taille aux propriétaires de petites entreprises. Non seulement on ne dispose pas toujours des ressources nécessaires pour faire un tel investissement, mais il se peut que le propriétaire ne perçoive même pas la nécessité d'une telle formation ou ne la considère pas comme un investissement valable. En outre, il est souvent difficile pour les propriétaires et les principaux employés de

petites entreprises de s'absenter du travail à des fins de formation et de perfectionnement, peu importe la durée du cours. Comment répondre aux besoins des petites entreprises en matière de perfectionnement des compétences? Voilà une question qu'il faut analyser.

La contribution des petites entreprises à la création d'emplois est peut-être ce qui illustre le mieux leur importance pour l'économie du Canada atlantique. Plus de 60 % de la totalité de l'emploi créé au Canada atlantique au cours de la dernière décennie était attribuable aux petites entreprises comptant moins de cent employés. En fait, au cours de cette période, les petites entreprises de moins de vingt employés ont généré un pourcentage de l'emploi plus élevé que celui des moyennes et grandes entreprises comptant plus de cent employés.

Taux d'entrées élevés – Taux de sorties élevés : De 1990 à 2000, le taux d'entrées annuel moyen des nouvelles entreprises au Canada atlantique s'établissait à 18,2 %. Quand on pense que le taux d'entrées d'entreprises établi pour le Canada a été en moyenne de 14,5 % au cours de cette période, on peut en conclure que le Canada atlantique s'avère une région où règne l'esprit d'entreprise.

Malheureusement, le Canada atlantique affiche également un taux de sorties beaucoup plus élevé que celui du Canada, soit 18 % par opposition à 13,8 %. En fait, au milieu des années 90, le nombre de sorties d'entreprises au Canada atlantique était supérieur au nombre d'entrées, ce qui s'est traduit par une baisse générale du nombre d'entreprises. Bien que, par la suite, la région ait enregistré plus d'entrées que de sorties, la marge n'est pas large, car l'augmentation des entreprises a ralenti à nouveau dans la dernière partie de la décennie. Cette situation fait ressortir la nécessité d'envisager des programmes et des mécanismes de soutien qui non seulement appuient des niveaux d'entrées élevés, mais qui réduisent également les niveaux de sorties.

Le profil de l'entrepreneur est en évolution : Davantage de Canadiens de la région de l'Atlantique lancent des entreprises. En l'an 2000, les travailleurs indépendants comptaient pour 13,4 % du total de l'emploi dans la région, ou 137 000 travailleurs, ce qui représente une augmentation de près de 20 000 travailleurs par rapport à la décennie précédente. Vu sur un autre plan, le travail indépendant s'est accru de près de 17 %, tandis que l'emploi en général n'a crû que de 9 %.

L'entrepreneurship commence également à prendre un nouveau visage. D'une part, ce visage est plus susceptible que jamais d'être un visage féminin. Par exemple, en l'an 2000, 36 % des travailleurs indépendants du Canada atlantique étaient des femmes, par opposition à 31 % en 1989. Compte tenu du pourcentage de la croissance du travail indépendant attribuable aux femmes au cours de la dernière décennie, à savoir 66 %, il semble probable que la tendance à se lancer en affaires se maintiendra chez les femmes. Comme environ la moitié de la population de la région est composée de femmes, on perçoit facilement que les femmes en affaires constitueront un levier de plus en plus puissant en matière de développement économique, surtout si on appuie et accélère efficacement cette tendance.

Les travailleurs indépendants ont tendance à être très scolarisés. Le recensement de 2001 a fait ressortir que plus de la moitié des travailleurs indépendants ont reçu au moins une certaine forme d'enseignement postsecondaire et que 19 % d'entre eux étaient titulaires d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures. Fait intéressant, les taux de croissance du travail indépendant les plus élevés se trouvent auprès des travailleurs titulaires d'un diplôme universitaire. Cette tendance vers des entrepreneurs plus scolarisés est même davantage prononcée chez les femmes, circonstance prometteuse compte tenu de la croissance enregistrée auprès des femmes entrepreneures en général. Dans l'ensemble, le lien entre l'entrepreneurship et la scolarisation semble appuyer l'hypothèse selon laquelle la promotion de l'entrepreneurship peut commencer dans le cadre du système d'enseignement.

Il est intéressant de noter que plus de 90 % de la croissance du travail indépendant qui a été enregistrée entre 1989 et 2000 était attribuable aux travailleurs indépendants qui n'employaient pas de salariés. Il est encourageant qu'autant de Canadiens de la région de l'Atlantique soient désireux et capables de créer leur propre emploi. Toutefois, cette situation soulève la question de savoir si des avantages économiques plus importants pourraient être générés si on pouvait promouvoir ces entreprises unipersonnelles et leur permettre de croître, de façon à créer davantage d'emplois.

Défis démographiques : Non seulement la population du Canada atlantique est-elle en déclin, mais une grande partie de ce déclin découle de l'exode des jeunes, la plupart instruits. (Le nombre de jeunes du Canada atlantique âgés entre 15 et 29 ans a diminué de plus de 20 pour cent sur une période de dix ans, ce qui se traduit par une perte de plus de 115 000 jeunes). La région ne peut pas non plus se tourner vers les nouveaux immigrants pour renverser la tendance puisque le Canada atlantique attire uniquement une petite portion de nouveaux arrivants.

Il faut également tenir compte de la nature rurale du Canada atlantique. Comme 46 pour cent de la population du Canada atlantique habite en régions rurales comparativement à 20 pour cent à l'échelle nationale, il est important d'équilibrer soigneusement les méthodes utilisées pour le développement et de les instaurer de façon à respecter cet aspect de la vie au Canada atlantique, voire même à en tirer partie.

CONTEXTE ET INTRODUCTION

Pour situer le présent rapport en contexte, il est important de comprendre l'économie de la région de l'Atlantique et son rendement au cours des années 1990, en particulier sa situation démographique et économique. L'analyse suivante en donne un aperçu et sert d'introduction à la présente édition de *l'État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship au Canada atlantique*.

Les éditions antérieures faisaient état de la contribution des petites entreprises et de l'entrepreneurship au développement et à la croissance économiques de la région. La présente édition offre une analyse approfondie de l'évolution des entreprises (chapitre I) et de l'emploi dans les petites entreprises (chapitre II) au Canada atlantique de 1989 à 2000, et on y examine les tendances en matière de travail indépendant (chapitre III).

Aperçu économique du Canada atlantique[1]

Le Canada atlantique comprend les quatre provinces du Canada les plus à l'est, c'est-à-dire Terre-Neuve-et-Labrador, l'Île-du-Prince-Édouard, la Nouvelle-Écosse et le Nouveau-Brunswick. Ces quatre provinces couvrent près de 505 000 kilomètres carrés, soit 5,5 % du territoire total du Canada.

Population

Le rendement économique du Canada atlantique est influencé par la démographie et la géographie de la région, notamment les facteurs suivants : croissance démographique lente, peu de grands centres urbains et un nombre important de petites collectivités très dispersées. Comme l'illustre le tableau B.1, la population du Canada atlantique s'établissait à environ 2,3 millions d'habitants en 2001, ce qui représente 7,6 % du total à l'échelle nationale. Au cours de la dernière décennie, la population de la région a diminué de 1,6 %, tandis que la population du Canada s'est accrue de 9,9 %. La perte démographique du Canada atlantique est attribuable à une diminution de la population de Terre-Neuve-et-Labrador (-9,8 %), puisque celles de l'Île-du-Prince-Édouard (4,3 %), de la Nouvelle-Écosse (0,9 %) et du Nouveau-Brunswick (0,8 %) ont augmenté au cours des années 1990.

[1] *Toutes les données utilisées dans les parties suivantes proviennent de Statistique Canada.*

Tableau B.1
Population
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1991 à 2001

	Population en 1991		Population en 2001		Variation nette	
Région	milliers	%	milliers	%	milliers	%
T.-N.-L.	568,5	2,1	512,9	1,7	-55,5	-9,8
Î.-P.-É.	129,8	0,5	135,3	0,5	5,5	4,3
N.-É.	899,9	3,3	908,0	3,0	8,1	0,9
N.-B.	723,9	2,7	729,5	2,4	5,6	0,8
Canada atlantique	2 322,1	8,5	2 285,7	7,6	-36,4	-1,6
Canada	27 296,9	100,0	30 007,1	100,0	2 710,2	9,9

Source : Recensement du Canada

La diminution de la population du Canada atlantique est attribuable en grande partie à l'exode, en particulier celui des jeunes ayant une scolarisation élevée qui quittent la région en quête d'un emploi. La difficulté d'attirer des immigrants est un autre facteur qui contribue au faible rendement démographique de la région. En 2000, seulement 1,4 % des nouveaux immigrants au Canada ont choisi de s'établir au Canada atlantique.

Le tableau B.2 fait état de la répartition des populations du Canada atlantique, du Canada et de chacune des provinces de l'Atlantique selon les régions urbaines et rurales. La population du Canada atlantique était principalement urbaine (53,9 %) en 2001, à l'exception de l'Île-du-Prince-Édouard, mais une part importante vivait dans des régions rurales (46,1 %). Par comparaison, ce pourcentage était beaucoup moins élevé (20,3 %) dans l'ensemble du Canada. Comme un pourcentage important de la population du Canada atlantique vit dans les régions rurales, la densité de celle-ci n'est pas suffisante pour soutenir un ensemble d'activités économiques vaste et diversifié.

Tableau B.2
Population urbaine/rurale
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1991 à 2001

	Population en 1991		Population en 2001		Variation nette	
Région - urbaine/rurale	milliers	%	milliers	%	milliers	%
T.-N.-L. - Urbaine	304,5	53,6	296,2	57,7	-8,3	-2,7
T.-N.-L. - Rurale	264,0	46,4	216,7	42,3	-47,3	-17,9
T.-N.-L. - Total	**568,5**	**100,0**	**512,9**	**100,0**	**-55,5**	**-9,8**
I.-P.-É. - Urbaine	51,8	39,9	60,7	44,8	8,9	17,1
I.-P.-É. - Rurale	78,0	60,1	74,6	55,2	-3,3	-4,3
I.-P.-É. - Total	**129,8**	**100,0**	**135,3**	**100,0**	**5,5**	**4,3**
N.-É. - Urbaine	481,5	53,5	507,0	55,8	25,5	5,3
N.-É. - Rurale	418,4	46,5	401,0	44,2	-17,4	-4,2
N.-É. - Total	**899,9**	**100,0**	**908,0**	**100,0**	**8,1**	**0,9**
N.-B. - Urbaine	345,2	47,7	367,9	50,4	22,7	6,6
N.-B. - Rurale	378,7	52,3	361,6	49,6	-17,1	-4,5
N.-B. - Total	**723,9**	**100,0**	**729,5**	**100,0**	**5,6**	**0,8**
Canada atlantique - Urbaine	1 183,0	50,9	1 231,8	53,9	48,8	4,1
Canada atlantique - Rurale	1 139,1	49,1	1 053,9	46,1	-85,2	-7,5
Canada atlantique - Total	**2 322,1**	**100,0**	**2 285,7**	**100,0**	**-36,4**	**-1,6**
Canada - Urbaine	20 906,9	76,6	23 908,2	79,7	3 001,3	14,4
Canada - Rurale	6 390,0	23,4	6 098,9	20,3	-291,1	-4,6
Canada - Total	**27 296,9**	**100,0**	**30 007,1**	**100,0**	**2 710,2**	**9,9**

Source : Recensement du Canada

Vu le déplacement d'une partie de la population des localités rurales vers les grands centres urbains de la région, la population rurale du Canada atlantique a connu une baisse (-7,5 %) au cours de la dernière décennie, tout comme celle du Canada (-4,6 %). La population rurale a diminué dans chacune des provinces de l'Atlantique, particulièrement à Terre-Neuve-et-Labrador (-17,9 %), en raison du déclin de la pêche du poisson de fond. Au Canada atlantique, 97 % des collectivités[1] (837 sur 867) comptent moins de 10 000 habitants. Dans la majorité de ces collectivités, l'emploi dépend largement des industries d'exploitation des ressources[2], tant des activités des industries primaires que des activités de transformation, qui représentent pratiquement tout l'emploi dans le secteur privé dans certaines de ces collectivités.

[1] *Dans le Recensement, les collectivités sont appelées des subdivisions de recensement ou des municipalités.*

[2] *Les industries d'exploitation des ressources sont définies comme étant les suivantes : agriculture, pêche et chasse, exploitation forestière, extraction minière et extraction de pétrole et de gaz.*

Le nombre de personnes vivant dans les régions urbaines du Canada atlantique s'est accru au cours des années 1990 (4,1 %), bien que cette croissance soit restée inférieure à la moyenne nationale (14,4 %). La population urbaine a augmenté dans toutes les provinces, à l'exception de Terre-Neuve-et-Labrador (-2,7 %). Tel qu'établi au tableau B.3, la croissance démographique a été forte à Halifax (12,1 %), à Moncton (9,6 %) et à Fredericton (8,9 %) au cours de la dernière décennie.

Tableau B.3
Population dans les régions métropolitaines de recensement (RMR) et les agglomérations de recensement (AR)
Canada atlantique
1991 à 2001

	Population en 1991		Population en 2001		Variation nette	
RMR-AR	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**
Halifax	320,5	26,0	359,2	28,2	3,7	12,1
Moncton	107,4	8,7	117,7	9,3	10,3	9,6
Fredericton	74,7	6,1	81,3	6,4	6,6	8,9
Summerside	15,1	1,2	16,2	1,3	1,1	7,4
Charlottetown	54,8	4,4	58,4	4,6	3,6	6,5
Kentville	24,1	2,0	25,2	2,0	1,1	4,5
Truro	42,7	3,5	44,3	3,5	1,6	3,7
St. John's	171,8	13,9	172,9	13,6	1,1	0,6
Edmundston	22,2	1,8	22,2	1,7	0,0	-0,1
Saint John	125,8	10,2	122,7	9,6	-3,2	-2,5
New Glasgow	38,7	3,1	36,7	2,9	-1,9	-5,0
Campbellton	17,2	1,4	16,3	1,3	-0,9	-5,3
Gander	12,0	1,0	11,3	0,9	-0,8	-6,5
Bathurst	25,7	2,1	23,9	1,9	-1,8	-7,0
Cape Breton	120,1	9,7	109,3	8,6	-10,8	-9,0
Grand-Sault-Windsor	21,1	1,7	19,0	1,5	-2,1	-9,8
Corner Brook	28,6	2,3	25,7	2,0	-2,8	-9,8
Labrador City	11,4	0,9	9,6	0,8	-1,8	-15,4
Total	**1 233,9**	**100,0**	**1 271,9**	**100,0**	**38,0**	**3,1**

Source : Recensement du Canada

Le tableau B.4 fait état de la population en fonction de l'âge, au Canada atlantique et au Canada, de 1991 à 2001. Au Canada atlantique, la population est plus âgée que dans l'ensemble du Canada, puisque la région avait un pourcentage moins élevé de personnes âgées de 14 ans ou moins (18 %) en 2001 et un pourcentage plus élevé de personnes âgées de 45 à 54 ans (15,5 %) et de 55 ans et plus (23,6 %). La variation démographique fut négative au Canada atlantique au cours des années 1990 dans le cas des personnes de moins de 45 ans, les groupes d'âge de 0 à 14 ans et de 15 à 29 ans ayant enregistré des diminutions importantes. Cette situation contraste avec celle du Canada, où le groupe d'âge de 15 à 29 ans est le seul à avoir diminué.

Tableau B.4
Population selon l'âge
Canada atlantique et Canada
1991 à 2001

	Population en 1991		Population en 2001		Variation nette	
Région/âge	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**
Canada atlantique - 0 à 14	492,9	21,2	410,5	18,0	-82,3	-16,7
Canada atlantique - 15 à 29	561,4	24,2	446,2	19,5	-115,2	-20,5
Canada atlantique - 30 à 44	564,6	24,3	535,6	23,4	-29,0	-5,1
Canada atlantique - 45 à 54	241,6	10,4	354,5	15,5	113,0	46,8
Canada atlantique - 55 et plus	461,7	19,9	538,8	23,6	77,2	16,7
Canada atlantique - Total	**2 322,1**	**100,0**	**2 285,7**	**100,0**	**-36,4**	**-1,6**
Canada - 0-14	5 692,6	20,9	5 725,5	19,1	33,0	0,6
Canada - 15-29	6 206,1	22,7	5 907,3	19,7	-298,7	-4,8
Canada - 30-44	6 862,4	25,1	7 198,4	24,0	335,9	4,9
Canada - 45-54	2 966,2	10,9	4 419,3	14,7	1 453,1	49,0
Canada - 55+	5 569,6	20,4	6 756,6	22,5	1 187,0	21,3
Canada - Total	**27 296,9**	**100,0**	**30 007,1**	**100,0**	**2 710,2**	**9,9**

Source : Recensement du Canada

Produit intérieur brut (PIB)

Selon le tableau B.5, la croissance économique du Canada atlantique a été plus lente que la croissance moyenne enregistrée au Canada au cours de la majeure partie de la dernière décennie. La croissance du PIB de la région a atteint 2 % en moyenne au cours des années 1990, seule l'Île-du-Prince-Édouard (2,7 %) ayant enregistré un rendement semblable à celui du Canada (2,7 %), en raison de la construction du pont de la Confédération au milieu des années 1990. Au cours de la seconde partie de la décennie, et en particulier à Terre-Neuve-et-Labrador, l'économie du Canada atlantique a connu une forte croissance, dans la foulée de l'accroissement des investissements dans la région. L'émergence du secteur pétrolier et gazier du Canada atlantique a contribué de façon considérable au renforcement économique de la région, à la suite de la mise en œuvre de grands projets tels qu'Hibernia, Terra Nova, et celui de l'île de Sable.

Tableau B.5
Variation nette du produit intérieur brut (PIB) selon les prix de 1997
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1990 à 2000 (%)

Région	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Moyenne
T.-N.-L.	0,1	0,4	-1,5	0,8	4,3	2,3	-4,6	1,2	5,4	5,5	5,2	1,7
Î.-P.-É.	0,6	-0,3	2,7	1,2	4,9	6,4	3,0	0,4	4,6	4,2	1,9	2,7
N.-É.	-0,3	-0,9	1,4	1,0	0,4	1,7	0,6	4,3	3,7	5,5	3,1	1,9
N.-B.	-0,6	0,0	1,6	2,9	2,1	3,2	0,7	1,2	3,7	6,2	2,1	2,1
Canada atlantique	-0,2	-0,3	0,9	1,6	2,1	2,6	-0,4	2,4	4,1	5,7	3,1	2,0
Canada	0,2	-2,1	0,9	2,3	4,8	2,8	1,6	4,2	4,1	5,5	5,2	2,7

Source : Comptes économiques provinciaux

Les économies du Canada atlantique et du Canada ont des structures différentes, tel que l'illustre le tableau B.6. En 2000, les industries de production de biens représentaient 28,5 % de l'activité économique du Canada atlantique, par comparaison à 33 % à l'échelle du Canada. La principale différence se trouvait dans le secteur de la fabrication, beaucoup plus restreint au Canada atlantique (11,7 %) qu'au Canada (18,9 %), étant davantage développé et moins axé sur les ressources à l'extérieur de la région de l'Atlantique. Inversement, le secteur des services était plus important au Canada atlantique (71,5 %) qu'au Canada (67 %) à la fin de la dernière décennie, car le secteur public[4] était plus considérable au Canada atlantique (23,7 %) que dans l'ensemble du Canada (16,1 %) en 2000.

[4] *Le secteur public est défini comme comprenant les services d'enseignement, les services de santé et d'aide sociale et les administrations publiques.*

Tableau B.6
Répartition du PIB par industrie
Canada atlantique et Canada
2000 (%)

Industrie	Canada	Canada atlantique
Agriculture, exploitation forestière, pêche et chasse	2,5	3,7
Exploitation minière, pétrolière et gazière	3,6	4,3
Services publics	2,8	3,0
Construction	5,1	5,8
Fabrication	18,9	11,7
Secteur de la production de biens	**33,0**	**28,5**
Commerce	11,0	10,9
Transport et entreposage	4,9	4,6
Information et culture	3,8	4,0
Finances, assurances, immobilier et gestion d'entreprises	19,3	18,5
Services professionnels, scientifiques et techniques	4,3	2,6
Services d'administration et de soutien	2,1	1,5
Arts, divertissements et loisirs	0,9	0,6
Services d'hébergement et de restauration	2,4	2,5
Autres services	2,3	2,4
Enseignement	4,7	5,8
Soins de santé et aide sociale	5,8	7,7
Administration publique	5,6	10,2
Secteur des services	**67,0**	**71,5**
Total	**100,0**	**100,0**

Source : PIB provincial par industrie

Les industries d'exploitation des ressources demeurent une partie importante de l'économie du Canada atlantique, les activités des industries primaires et les activités de transformation connexes représentant près de la moitié des extrants du secteur de la production de biens de la région. On s'attend à ce que ces industries continuent de stimuler l'activité économique au Canada atlantique, car l'exploitation des réserves pétrolières marines, les nouvelles découvertes de minéraux, l'aquaculture et l'océanologie représentent une utilisation continue des ressources naturelles de la région.

Exportations

Le tableau B.7 fait état des exportations de biens et de services du Canada atlantique et du Canada au cours de la dernière décennie. Totalisant plus de 22 milliards de dollars, les exportations à l'étranger de biens et de services du Canada atlantique représentaient 36 % du PIB en 2000, soit un pourcentage beaucoup plus élevé qu'en 1989 (22,6 %), mais inférieur à celui du Canada (45,6 %). En 2000, les exportations à l'étranger de toutes les provinces de l'Atlantique l'emportaient sur les exportations interprovinciales, contrairement à la situation observée au début de la décennie, lorsque les exportations interprovinciales dominaient dans toutes les provinces à l'exception de Terre-Neuve-et-Labrador. Au cours des années 1990, l'axe est-ouest qui caractérisait le commerce du Canada atlantique a été éclipsé par le commerce extérieur.

Tableau B.7
Exportations de biens et de services
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1989 à 2000

Région/PIB (exportations)	PIB (exportations) en 1989		PIB (exportations) en 2000		Variation nette PIB (exportations)	
	$ millions	%	$ millions	%	$ millions	%
T.-N.-L. - Exportations à l'étranger	2 795	31,1	5 899	42,4	3 104	111,1
T.-N.-L. - Exportations interprovinciales	1 071	11,9	2 085	15,0	1 014	94,7
T.-N.-L. - PIB aux prix du marché	8 995	100,0	13 922	100,0	4 927	54,8
Î.-P.-É. - Exportations à l'étranger	305	14,8	1 035	30,7	730	239,3
Î.-P.-É. - Exportations interprovinciales	632	30,7	883	26,2	251	39,7
Î.-P.-É. - PIB aux prix du marché	2 059	100,0	3 366	100,0	1 307	63,5
N.-É. - Exportations à l'étranger	2 586	15,9	6 953	28,2	4 367	168,9
N.-É. - Exportations interprovinciales	3 425	21,0	5 269	21,4	1 844	53,8
N.-É. - PIB aux prix du marché	16 306	100,0	24 658	100,0	8 352	51.2
N.-B. - Exportations à l'étranger	3 454	26,3	8 441	42,0	4 987	144,4
N.-B. - Exportations interprovinciales	3 937	30,0	6 135	30,5	2 198	55,8
N.-B. - PIB aux prix du marché	13 128	100,0	20 085	100,,0	6 957	53,0
Canada atlantique - Exportations à l'étranger	9 140	22,6	22 328	36,0	13 188	144,3
Canada atlantique - Exportations interprovinciales	9 065	22,4	14 372	23,2	5 307	58,5
Canada atlantique - PIB aux prix du marché	40 488	100,0	62 031	100,0	21 543	53,2
Canada - Exportations à l'étranger	168 936	25,7	490, 688	45,6	321 752	190,5
Canada - Exportations interprovinciales	147 523	22,4	217 665	20,2	70 142	47,5
Canada - PIB aux prix du marché	657 728	100,0	1 076 577	100,0	418 849	63,7

Source : Comptes économiques provinciaux

Les exportations à l'étranger de biens et de services en provenance du Canada atlantique se sont accrues de 144,3 % entre 1989 et 2000, ce qui représente un pourcentage beaucoup plus élevé que la croissance du PIB de la région (53,2 %). Au cours de la même période, la croissance des exportations interprovinciales du Canada atlantique (58,5 %) fut également plus lente que la croissance des exportations à l'étranger de la région. On a observé une situation semblable au Canada et à l'échelle de la région au cours des années 1990. Les exportations à l'étranger en provenance du Canada ont augmenté de 190,5 % durant la dernière décennie, surpassant la croissance enregistrée au Canada atlantique.

Les principaux produits de base exportés à l'étranger par le Canada atlantique sont présentés au tableau B.8. Ces exportations du Canada atlantique étaient fortement concentrées, puisque les quinze produits d'exportation les plus importants représentaient près de 85 % de toutes les exportations à l'étranger de la région en 2000. Les produits à base de ressources naturelles dominaient les exportations de la région. En effet, les produits pétroliers raffinés (19,3 %), le papier (12,9 %), les produits du poisson (11,8 %), le pétrole brut et le gaz naturel (8,4 %) et le bois d'œuvre (6 %) étaient les produits d'exportation les plus importants au Canada atlantique en 2000.

Tableau B.8
Exportations de produits de base à l'étranger
Canada atlantique
1992 à 2000

Produits de base	Exportations à l'étranger en 1992		Exportations à l'étranger en 2000		Variation nette des exportations à l'étranger	
	$ millions	%	$ millions	%	$ millions	%
Produits pétroliers raffinés	960,9	14,2	3 302,1	19,3	2 341,3	243,7
Papier	1 294,0	19,1	2 212,1	12,9	918,1	71,0
Produits du poisson	1 142,5	16,9	2 021,3	11,8	878,8	76,9
Pétrole brut et gaz naturel	49,0	0,7	1 431,2	8,4	1 382,1	2819,3
Bois d'œuvre	178,9	2,6	1 018,9	6,0	840,0	469,6
Pâte	697,6	10,3	917,2	5,4	219,6	31,5
Pneus	460,8	6,8	792,0	4,6	331,2	71,9
Poisson	367,3	5,4	656,5	3,8	289,2	78,8
Minerai de fer	108,1	1,6	596,7	3,5	488,6	452,0
Légumes surgelés	111,3	1,6	418,0	2,4	306,7	275,5
Minéraux non métalliques	236,0	3,5	265,9	1,6	29,8	12,6
Électricité	87,9	1,3	254,6	1,5	166,8	189,8
Bois de placage, contreplaqué et produits du bois	31,2	0,5	222,5	1,3	191,3	613,6
Matériel et pièces de chemin de fer	3,1	0,0	208,8	1,2	205,7	6534,6
Produits de l'aquaculture	47,7	0,7	157,8	0,9	110,1	231,0
Sous-total (15 principaux produits)	**5 776,2**	**85,3**	**14 475,6**	**84,6**	**8 699,4**	**150,6**
Divers	995,8	14,7	2 634,1	15,4	1 638,3	164,5
Total (tous les produits)	**6 772,0**	**100,0**	**17 109,7**	**100,0**	**10 337,6**	**152,7**

Source : Le commerce international de marchandises du Canada

Entre 1992 et 2000, les exportations de la région se sont accrues sous l'impulsion des fortes augmentations des exportations de produits pétroliers raffinés, de pétrole brut et de gaz naturel, de bois d'œuvre et de minerai de fer. D'autres produits d'exportation ont également donné de bons résultats au cours de cette période. On a observé notamment une forte croissance des exportations des produits suivants : pièces et matériel ferroviaires, bois de placage, contreplaqué et produits du bois, légumes surgelés, produits aquacoles et électricité.

La composition des principaux produits d'exportation du Canada différait de celle du Canada atlantique, comme l'illustre le tableau B.9. Les produits d'exportation canadiens étaient plus diversifiés, puisque les quinze produits d'exportation les plus importants ne représentaient que 54,3 % de toutes les exportations à l'étranger en 2000. Les produits d'exportation du Canada étaient également moins tributaires des ressources naturelles. En effet, les véhicules à moteur (16,3 %), le matériel de télécommunication (3,3 %),

les pièces et les produits aérospatiaux (2,7 %) et les ordinateurs (1,6 %) étaient des produits d'exportation importants en 2000. Outre le pétrole brut et le gaz naturel, on a observé une expansion des exportations entre 1992 et 2000 principalement dans le domaine des produits non dérivés des ressources naturelles, et cette expansion était attribuable à une forte croissance des exportations de matériel de télécommunication, de produits de plastique, de pièces et de produits aérospatiaux, de produits du caoutchouc et de moteurs à essence et de pièces pour véhicules à moteur.

Tableau B.9
Exportations de produits de base à l'étranger
Canada
1992 à 2000

	Exportations à l'étranger en 1992		Exportations à l'étranger en 2000		Variation nette des exportations à l'étranger	
Produits de base	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
Véhicules à moteur	25 950,1	16,8	62 665,7	16,3	36 715,6	141,5
Pétrole brut et gaz naturel	11 749,9	7,6	40 133,1	10,4	28 383,3	241,6
Papier	8 159,9	5,3	13 670,3	3,5	5 510,4	67,5
Bois d'oeuvre	7 116,1	4,6	12 899,2	3,3	5 783,1	81,3
Matériel de télécommunication	1 355,5	0,9	12 560,3	3,3	11 204,8	826,6
Pièces et produits aérospatiaux	3 059,5	2,0	10 386,7	2,7	7 327,3	239,5
Pâte	5 067,6	3,3	9 886,6	2,6	4 819,0	95,1
Produits pétroliers raffinés	3 008,6	1,9	[illegible]	2,1	5 001,2	166,2
Aluminium	3 281,5	[illegible]		1,8	3 493,6	106,5
Ordinateurs	3 215			1,6	3 111,4	96,8
Métaux non ferreux (à l'exception de l'aluminium)	3 91			1,4	1 590,9	40,6
Moteurs à essence et pièces pour véhicules à moteur	1 77			1,4	3,693,9	208,3
Caoutchouc	1 66			1,4	3 610,7	216,6
Semiconducteurs	2 96			1,3	1 895,4	63,4
Plastique	971,			1,2	3 713,1	382,3
Total partiel (15 principaux produits)	**83 278,**			**54,3**	**125 853,7**	**151,1**
Autres	71 251,9		,4	45,7	101 979,6	147,3
Total (tous les produits)	**154 530,5**	**10**	**363,8**	**100,0**	**230 833,3**	**149,4**

Source : Le commerce international de marchandises du Canada

Comme l'illustre le tableau B.10, les États-Unis sont restés le marché le plus important pour les biens produits au Canada atlantique, car leur part des exportations de la région s'est accrue, passant de 62,4 % en 1992 à 82,2 % en 2000. Presque tous les produits de base du Canada atlantique qui ont mené à une croissance des exportations entre 1992 et 2000 étaient destinés aux États-Unis, tandis que des marchés plus restreints tels que ceux de la Chine et du Brésil se sont également avérés lucratifs au cours de cette période.

Tableau B.10
Exportations de produits de base à l'étranger selon la destination
Canada atlantique
1992 à 2000

Destination	Exportations à l'étranger en 1992		Exportations à l'étranger en 2000		Variation nette des exportations à l'étranger	
	$ millions	%	$ millions	%	$ millions	%
États-Unis (É.-U.)	4 223,9	62,4	14 064,8	82,2	9 840,9	233,0
Japon	355,9	5,3	482,7	2,8	126,8	35,6
Royaume-Uni (UK)	382,5	5,6	320,6	1,9	-61,8	-16,2
Allemagne	220,0	3,2	273,5	1,6	53.4	24,3
Italie (compr. l'État de la Cité du Vatican)	143,7	2,1	191,1	1,1	47,4	33,0
Brésil	76,3	1,1	174,6	1,0	98,3	128,9
France (compr. Monaco, Antilles françaises)	188,9	2,8	137,4	0,8	-51,5	-27,2
Chine	15,0	0,2	133,4	0,8	118,4	787,7
Pays-Bas	174,2	2,6	126,4	0,7	-47,8	-27,5
Belgique	94,6	1,4	125,9	0,7	31,3	33,1
Total partiel	**5 875,1**	**86,8**	**16 030,5**	**93,7**	**10 155,4**	**172,9**
Autres	897,0	13,2	1 079,2	6,3	182,2	20,3
Total (tous les pays)	**6 772,0**	**100,0**	**17 109,7**	**100,0**	**10 337,6**	**152,7**

Source : Le commerce international de marchandises du Canada

Selon le tableau B.11, les produits de base exportés en 2000 par le Canada atlantique étaient principalement destinés à la région du Nord-Est des États-Unis (68,5 %). Malgré la forte concentration des exportations dans cette région du pays, la destination des exportations du Canada atlantique aux États-Unis s'est diversifiée davantage au cours des années 1990, puisque la part des exportations destinées à la région du Nord-Est était encore plus importante (76 %) en 1992. Entre 1992 et 2000, les exportations se sont accrues fortement dans toutes les régions des États-Unis, en particulier dans la région du Sud-Est, à la suite de l'accroissement de la demande de produits du Canada atlantique dans les régions de l'Ouest et du Sud des États-Unis au cours de la dernière décennie.

Tableau B.11
Exportations de produits de base aux États-Unis
Canada atlantique
1992 à 2000

	Exportations à l'étranger en 1992		Exportations à l'étranger en 2000		Variation nette des exportations à l'étranger	
Région	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**	**$ millions**	**%**
Nord-Est	3 211,5	76,0	9 630,5	68,5	6 419,0	199,9
Nord-Ouest	92,8	2,2	351,5	2,5	258,7	278,8
Sud-Ouest	338,2	8,0	1 230,1	8,7	891,9	263,8
Sud-Est	410,9	9,7	2 493,4	17,7	2 082,5	506,8
Autres	170,6	4,0	359,3	2,6	188,7	110,6
Total (États-Unis)	**4 223,9**	**100,0**	**14 064,8**	**100,0**	**9 840,9**	**233,0**

Source : Le commerce international de marchandises du Canada

Nord-Est : Connecticut, Delaware, district fédéral de Columbia, Illinois, Indiana, Maine, Maryland, Massachusetts, Michigan, New Hampshire,

New Jersey, New York, Ohio, Pennsylvanie, Rhode Island, Vermont, Wisconsin.

Nord-Ouest : Idaho, Iowa, Kansas, Minnesota, Missouri, Montana, Nebraska, Dakota du Nord, Oregon, Dakota du Sud, Washington, Wyoming.

Sud-Ouest : Arkansas, Arizona, Californie, Colorado, Louisiane, Nevada, Nouveau-Mexique, Oklahoma, Texas, Utah.

Sud-Est : Alabama, Floride, Géorgie, Kentucky, Mississippi, Caroline du Nord, Caroline du Sud, Tennessee, Virginie, Virginie occidentale.

Autres : Alaska, Hawaii, Puerto Rico, Îles Vierges des É.-U., États américains non précisés.

Marché du travail

Le tableau B.12 fait état de la variation nette de l'emploi au Canada atlantique, au Canada et dans les provinces de l'Atlantique au cours des années 1990. Comme dans le cas du PIB, la croissance de l'emploi au Canada atlantique a été inférieure à la moyenne nationale durant la majeure partie de la dernière décennie, à l'exception de l'excellent rendement enregistré au cours de la période de 1998 à 2000, lequel était attribuable à l'amélioration de la conjoncture économique dans la région. Au cours des années 1990, l'emploi a augmenté en moyenne de 0,8 % au Canada atlantique, seule l'Île-du-Prince-Édouard (1,5 %) ayant enregistré une croissance supérieure à la moyenne canadienne (1,3 %).

Tableau B.12
Variation nette de l'emploi
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1990 à 2000 (%)

Région	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Moyenne
T.-N.-L.	0,6	-1,4	-5,4	-0,8	0,2	1,1	-3,8	1,2	2,6	5,5	-0,1	0,0
Î.-P.-É.	-0,2	-2,7	0,4	1,7	1,8	3,4	2,8	0,5	2,0	1,5	5,2	1,5
N.-É.	1,2	-1,4	-2,8	-0,7	1,5	1,0	0,3	1,6	3,8	2,4	2,7	0,9
N.-B.	1,2	-1,8	1,0	1,5	-0,4	3,2	-1,2	1,5	2,3	3,3	1,8	1,1
Canada atlantique	1,0	-1,6	-2,0	0,1	0,6	1,9	-0,9	1,4	2,9	3,3	2,0	0,8
Canada	0,8	-1,8	-0,7	0,8	2,0	1,9	0,8	2,3	2,7	2,8	2,6	1,3

Source : Enquête sur la population active

Le tableau B.13 présente divers indicateurs du marché du travail[5] du Canada atlantique et du Canada. À la fin de la dernière décennie, le marché du travail du Canada atlantique avait surpassé les niveaux atteints avant la récession du début des années 1990, à la suite de la baisse du taux de chômage dans la région et de l'augmentation des taux de participation et d'emploi. En 2000, le taux de chômage du Canada atlantique était à son plus bas niveau depuis le début des années 1980, tandis que les taux de participation et d'emploi atteignaient leurs niveaux les plus élevés depuis 1976.

Tableau B.13
Indicateurs du marché du travail
Canada atlantique et Canada
1990 à 2000 (%)

Indicateurs/Région	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Taux de chômage - Canada atlantique	12,7	14,0	15,0	15,3	14,9	13,3	13,7	13,9	12,9	11,7	11,2
Taux de chômage - Canada	8,1	10,3	11,2	11,4	10,4	9,4	9,6	9,1	8,3	7,6	6,8
Taux de chômage - Écart	4,6	3,6	3,8	4,0	4,5	3,8	4,1	4,8	4,6	4,1	4,4
Taux de participation - Canada atlantique	60,2	59,5	58,6	58,5	58,4	58,3	57,8	58,5	59,4	60,2	60,6
Taux de participation - Canada	67,1	66,5	65,7	65,4	65,2	64,9	64,7	64,9	65,1	65,6	65,9
Taux de participation - Écart	-6,9	-7,0	-7,1	-6,8	-6,8	-6,6	-6,9	-6,4	-5,7	-5,4	-5,3
Taux d'emploi - Canada atlantique	52,6	51,2	49,8	49,6	49,7	50,5	49,9	50,4	51,7	53,2	53,8
Taux d'emploi - Canada	61,7	59,7	58,4	58,0	58,4	58,8	58,5	59,0	59,7	60,6	61,4
Taux d'emploi - Écart	-9,1	-8,4	-8,5	-8,4	-8,7	-8,3	-8,6	-8,6	-8,0	-7,4	-7,6

Source : Enquête sur la population active

[5] *Le taux de chômage se définit comme suit : le nombre de chômeurs cherchant activement un emploi divisé par la main-d'œuvre, employée ou non. Le taux de participation se définit comme suit : la main-d'œuvre divisée par la population âgée de quinze ans et plus. Le taux d'emploi se définit comme suit : le nombre de travailleurs divisé par la population âgée de quinze ans et plus. Bien que le taux de chômage soit l'indicateur du rendement du marché du travail le plus souvent employé, l'utilisation des trois indicateurs fournit une évaluation plus juste de la situation du marché du travail.*

Bien qu'il soit toujours devancé par la moyenne nationale en ce qui a trait aux trois indicateurs, le Canada atlantique a diminué l'écart qui le séparait du Canada au cours des années 1990. Tandis que l'écart entre les taux de chômage ne s'est amélioré que légèrement, les écarts relatifs aux taux de participation et d'emploi étaient remarquablement réduits à la fin de la décennie.

Comme l'illustre le tableau B.14, la plupart des Canadiens de l'Atlantique travaillaient dans le secteur des services (76,6 %) en 2000, tandis que le secteur de la production de biens représentait un plus petit pourcentage des emplois (23,4 %). En 2000, les Canadiens de l'Atlantique étaient employés principalement dans les domaines suivants : commerce (17,3 %), soins de santé et aide sociale (12,5 %), fabrication (10,5 %), enseignement (7,4 %) et administrations publiques (6,8 %).

Tableau B.14
Emploi par industrie
Canada atlantique
1989 à 2000

	Emploi en 1989		Emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**	**milliers**	**%**
Agriculture	20,3	2,2	18,7	1,8	-1,6	-7,9
Foresterie, pêche, mines, pétrole et gaz	48,9	5,2	46,1	4,5	-2,8	-5,7
Services publics	10,8	1,1	8,9	0,9	-1,9	-17,6
Construction	63,0	6,7	58,9	5,8	-4,1	-6,5
Fabrication	113,8	12,1	107,1	10,5	-6,7	-5,9
Secteur de la production de biens	**256,7**	**27,3**	**239,8**	**23,4**	**-16,9**	**-6,6**
Commerce	165,2	17,6	177,4	17,3	12,2	7,4
Transport et entreposage	49,0	5,2	54,3	5,3	5,3	10,8
Finances, assurances, immobilier et location	43,7	4,7	44,7	4,4	1,0	2,3
Services professionnels, scientifiques et techniques	25,3	2,7	37,4	3,7	12,1	47,8
Services de gestion et d'administration	17,1	1,8	37,2	3,6	20,1	117,5
Information, culture et loisirs	30,5	3,2	38,6	3,8	8,1	26,6
Services d'hébergement et de restauration	55,7	5,9	66,5	6,5	10,8	19,4
Autres services	48,8	5,2	53,3	5,2	4,5	9,2
Enseignement	69,4	7,4	75,8	7,4	6,4	9,2
Soins de santé et aide sociale	102,1	10,9	128,1	12,5	26,0	25,5
Administrations publiques	76,2	8,1	70,0	6,8	-6,2	-8,1
Secteur des services	**682,7**	**72,7**	**783,2**	**76,6**	**100,5**	**14,7**
Total	**939,5**	**100,0**	**1 023,0**	**100,0**	**83,5**	**8,9**

Source : Enquête sur la population active

Durant les années 1990, la totalité de la croissance de l'emploi a été observée dans le secteur des services (14,7 %) et elle était attribuable aux hausses enregistrées dans les domaines suivants : services de gestion et d'administration (117,5 %), services professionnels, scientifiques et techniques (47,8 %), information, culture et loisirs (26,6 %), soins de santé et aide sociale (25,5 %) et services d'hébergement et de restauration (19,4 %). De 1989 à 2000, toutes les industries de production de biens ont enregistré une réduction de l'emploi (-6,6 %) à la suite de l'appauvrissement des ressources et de la mécanisation, qui ont précarisé l'emploi dans les industries d'exploitation des ressources.

Tout en continuant à bénéficier de la solidité du secteur des ressources, l'économie du Canada atlantique est en période de transition, passant d'une économie essentiellement tributaire des ressources naturelles à une économie de plus en plus axée sur le savoir, sous l'impulsion de l'innovation, de la technologie et de la croissance des secteurs non axés sur les ressources. La forte croissance de l'emploi enregistrée au cours de la dernière décennie au sein des services de gestion et d'administration (centres d'appels), des services professionnels, scientifiques et techniques (technologie de l'information), du secteur de l'information, de la culture et des loisirs (édition de logiciels, télécommunications) et des services d'hébergement et de restauration (tourisme) illustre la diversification de l'économie du Canada atlantique.

Tel qu'il ressort du tableau B.15, le pourcentage de la main-d'œuvre du Canada (74,1 %) travaillant dans le secteur des services en 2000 était moins élevé comparativement au Canada atlantique, principalement en raison des parts moins importantes de l'emploi dans le domaine du commerce et le secteur public. À l'échelle nationale, les secteurs tels que les finances, les assurances, l'immobilier et la location, les services professionnels, scientifiques et techniques, et le secteur de l'information, de la culture et des loisirs représentaient une part plus grande de l'emploi qu'au Canada atlantique. L'importance plus grande du secteur de la production de biens du Canada (25,9 %) était principalement due à l'expansion du secteur de la fabrication (15,3 %), tandis que les industries d'exploitation des ressources représentaient une part moins grande de l'emploi à l'échelle nationale (4,4 %) comparativement au Canada atlantique (6,3 %).

Tableau B.15
Emploi par industrie
Canada
1989 à 2000

Industry	Emploi en 1989		Emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	milliers	%	milliers	%	milliers	%
Agriculture	452,2	3,5	372,6	2,5	-79,6	-17,6
Foresterie, pêche, mines, pétrole et gaz	308,2	2,4	283,0	1,9	-25,2	-8,2
Services publics	136,7	1,1	116,4	0,8	-20,3	-14,9
Construction	811,8	6,3	815,6	5,5	3,8	0,5
Fabrication	2 129,7	16,4	2 280,2	15,3	150,5	7,1
Secteur de la production de biens	**3 838,5**	**29,6**	**3 867,8**	**25,9**	**29,3**	**0,8**
Commerce	2 054,3	15,8	2 318,1	15,5	263,8	12,8
Transport et entreposage	664,3	5,1	779,8	5,2	115,5	17,4
Finances, assurances, immobilier et location	815,6	6,3	867,0	5,8	51,4	6,3
Services professionnels, scientifiques et techniques	554,6	4,3	945,9	6,3	391,3	70,6
Services de gestion et d'administration	31,1	2,4	546,2	3,7	236,1	76,1
Information, culture et loisirs	524,7	4,0	665,5	4,5	140,8	26,8
Services d'hébergement et de restauration	744,5	5,7	960,6	6,4	216,1	29,0
Autres services	618,3	4,8	695,8	4,7	77,5	12,5
Enseignement	832,9	6,4	974,8	6,5	141,9	17,0
Soins de santé et aide sociale	1 230,7	9,5	1 526,4	10,2	295,7	24,0
Administrations publiques	797,9	6,1	761,7	5,1	-36,2	-4,5
Secteur des services	**9 147,9**	**70,4**	**11 041,9**	**74,1**	**1 894,0**	**20,7**
Total	**12 986,4**	**100,0**	**14 909,7**	**100,0**	**1 923,3**	**14,8**

Source: Enquête sur la population active

Comme au Canada atlantique, la plus grande part de la croissance de l'emploi au Canada au cours des années 1990 a été enregistrée dans le secteur des services (20,7 %), une forte hausse ayant été observée dans les secteurs suivants : services de gestion et d'administration (76,1 %), services professionnels, scientifiques et techniques (70,6 %), services d'hébergement et de restauration (29 %), information, culture et loisirs (26,8 %) et soins de santé et aide sociale (24 %). Contrairement à la diminution constatée au Canada atlantique, l'emploi dans le secteur de la production de biens s'est accru à l'échelle nationale (0,8 %) au cours de la dernière décennie, en raison de la croissance du secteur de la fabrication (7,1 %).

Comme l'atteste le tableau B.16, la majorité des travailleurs du Canada atlantique (62,2 %) avaient reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire en 2000, dont 16,5 % étaient titulaires d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures. Seulement 18,9 % des travailleurs

ne détenaient pas de diplôme d'études secondaires en 2000. De 1990 à 2000, la totalité de la croissance de l'emploi au Canada atlantique était attribuable aux personnes possédant un diplôme d'études secondaires ou un niveau de scolarisation plus élevé, la croissance la plus forte ayant été notée parmi les travailleurs possédant un certificat ou un diplôme d'études postsecondaires ou un diplôme universitaire.

Tableau B.16
Emploi selon la scolarisation
Canada atlantique et Canada
1990 à 2000

	Emploi en 1990		Emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Région/Scolarisation	milliers	%	milliers	%	milliers	%
Canada atlantique - 0 à 8 ans	81,1	8,6	44,6	4,4	-36,5	-45,0
Canada atlantique - Certaines études secondaires	196,3	20,7	148,6	14,5	-47,7	-24,3
Canada atlantique - Diplôme d'études secondaires	185,7	19,6	193,0	18,9	7,3	3,9
Canada atlantique - Certaines études postsecondaires	76,4	8,1	87,1	8,5	10,7	14,0
Canada atlantique - Cert. ou dipl. d'études postsec.	288,3	30,4	381,0	37,2	92,7	32,2
Canada atlantique - Baccalauréat	82,3	8,7	111,6	10,9	29,3	35,6
Canada atlantique - Diplôme d'études supérieures	38,3	4,0	57,2	5,6	18,9	49,3
Canada atlantique - Total	**948,5**	**100,0**	**1 023,0**	**100,0**	**74,5**	**7,9**
Canada - 0 à 8 ans	978,6	7,5	557,8	3,7	-420,8	-43,0
Canada - Certaines études secondaires	2 531,0	19,3	1 959,3	13,1	-571,7	-22,6
Canada - Diplôme d'études secondaires	2 979,1	22,8	3 151,9	21,1	172,8	5,8
Canada - Certaines études postsecondaires	1 273,9	9,7	1 463,8	9,8	189,9	14,9
Canada - Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	3 436,4	26,3	4 839,8	32,5	1 403,4	40,8
Canada - Baccalauréat	1 285,7	9,8	1 973,0	13,2	687,3	53,5
Canada - Diplôme d'études supérieures	599,4	4,6	964,1	6,5	364,7	60,8
Canada - Total	**13 084,0**	**100,0**	**14 909,7**	**100,0**	**1 825,7**	**14,0**

Source : Enquête sur la population active

En 2000, la plupart des personnes ayant un emploi au Canada avaient également reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire (62 %). Toutefois, un pourcentage plus élevé de Canadiens (19,7 %) avaient obtenu un diplôme universitaire, comparativement aux Canadiens de l'Atlantique. Par ailleurs, en 2000, 16,8 % des travailleurs canadiens ne détenaient pas de diplôme d'études secondaires, un pourcentage moins élevé qu'au Canada atlantique. Au cours de la dernière décennie, la croissance de l'emploi au Canada a touché principalement les travailleurs qui détenaient un certificat ou un diplôme d'études postsecondaires ou un diplôme universitaire, et cette croissance fut supérieure à celle enregistrée au Canada atlantique.

CHAPITRE 1 – EXPANSION DU SECTEUR DES PETITES ENTREPRISES

Introduction

Ce chapitre porte sur une analyse de la dynamique des entreprises au Canada atlantique. On y utilise les données les plus récentes (1989 à 2000) de Statistique Canada[1]. Dans la première partie du chapitre, on examine le nombre d'entreprises de diverses industries et leur taux de croissance, tant au Canada qu'au Canada atlantique. Les industries sont réparties entre les quatre secteurs de base suivants : production de biens, commerce, services commerciaux et secteur subventionné. Les entreprises qui ne s'inscrivent dans aucune catégorie d'industries particulière sont considérées comme non classées. Dans ce chapitre, on examine également les tendances en matière d'entrées et de sorties d'entreprises, ainsi que la dynamique de la taille des entreprises au Canada atlantique.

Répartition des entreprises[2] par industrie[3]

Le tableau 1.1 fait état de la répartition des entreprises du Canada atlantique selon les industries au cours de la période de 1989 à 2000. En dépit de la conjoncture économique difficile du début des années 1990, le nombre d'entreprises a augmenté de 1 984 dans la région entre 1989 et 2000, atteignant près de 88 000 en 2000, ce qui représente une hausse de 2,3 %.

La plupart des gains enregistrés au cours de cette période l'ont été dans le secteur des services commerciaux, qui a connu une hausse de 25 % depuis 1989. Cette forte croissance est principalement attribuable à une importante augmentation du nombre de sociétés dans le secteur des services aux entreprises (59,7 %).

---

[1] *Les données sont tirées de Dynamique de l'emploi, Variation de l'emploi selon la taille et la situation de l'entreprise, préparé par la Division des petites entreprises et des enquêtes spéciales de Statistique Canada, ainsi que d'une analyse spéciale de Dynamique de l'emploi. La base de données sur la dynamique de l'emploi est longitudinale et elle doit être analysée sur une période constante (dans le présent cas, de 1989 à 2000); par conséquent, les données présentées dans cette édition de l'État de la petite entreprise et de l'entrepreneurship au Canada atlantique ne sont pas directement comparables aux données présentées dans les éditions antérieures de cette publication.*

[2] *La définition d'une entreprise utilisée dans les deux premiers chapitres de la présente publication englobe toutes les entreprises ou organisations des secteurs public et privé qui remettent des feuillets T4 aux employés à des fins d'impôt. Tant les entités constituées en société que celles qui ne le sont pas sont incluses, mais uniquement si elles remettent des feuillets T4 aux employés. Les entreprises sans salariés ne sont pas incluses dans ces données.*

[3] *Dans les chapitres I et II, on utilise la Classification type des industries (CTI).*

Tableau 1.1
Répartition des entreprises par industrie
Canada atlantique
1989 à 2000

Industrie	Nbre d'ent. 1989	% du total des ent.	Nbre d'ent. 2000	% du total des ent.	Var. nette du nbre d'ent.	% de var. du nbre d'ent.
Industries primaires	9,398	11,0	10 016	11,4	618	6,6
Extraction (pétrole et gaz)	260	0,3	281	0,3	21	8,1
Fabrication	4,248	5,0	5 249	6,0	1 001	23,6
Construction	9,603	11,2	9 406	10,7	-197	-2,1
Production de biens	**23,509**	**27,4**	**24 952**	**28,4**	**1 443**	**6,1**
Commerce de gros	4,685	5,5	5 252	6,0	567	12,1
Commerce de détail	13,265	15,5	12 009	13,7	-1 256	-9,5
Commerce	**17,950**	**20,9**	**17 261**	**19,7**	**-689**	**-3,8**
Transport et entreposage	3,475	4,1	3 961	4,5	486	14,0
Communications et autres services publics	502	0,6	598	0,7	96	19,1
Finances et assurances	1,475	1,7	1 764	2,0	289	19,6
Services immobiliers et agences d'assurances	2,150	2,5	2 407	2,7	257	12,0
Services aux entreprises	3,999	4,7	6 388	7,3	2 389	59,7
Hébergement et restauration	4,985	5,8	5 613	6,4	628	12,6
Services commerciaux	**16,586**	**19,3**	**20 731**	**23,6**	**4 145**	**25,0**
Administrations publiques	1,473	1,7	1 729	2,0	256	17,4
Santé et autres services	22,261	26,0	22 257	25,4	-4	0,0
Services subventionnés	**23,734**	**27,7**	**23 986**	**27,3**	**252**	**1,1**
Non classé	3,988	4,6	821	0,9	-3 167	-79,4
Total	**85,767**	**100,0**	**87 751**	**100,0**	**1 984**	**2,3**

Source : Dynamique de l'emploi

Grâce à une forte augmentation de la fabrication (23,6 %), le secteur de la production de biens a connu une croissance solide (6,1 %) au cours de cette période. Dans deux des secteurs les plus importants, soit le commerce de détail et la construction, le nombre d'entreprises a diminué entre 1989 et 2000.

Sur le plan de la croissance générale des entreprises, le Canada atlantique accusait un certain retard par rapport à l'ensemble du Canada. Le tableau 1.2 montre que le nombre d'entreprises s'est accru de 8,2 % entre 1989 et 2000 au Canada, surpassant la croissance de 2,3 % enregistrée au Canada atlantique.

Au Canada, la croissance la plus forte a été enregistrée dans le secteur des services commerciaux (34,6 %), une hausse importante ayant été observée dans le domaine des services aux entreprises (67,9 %). Malgré l'augmentation dans les domaines de la fabrication (13,3 %) et des mines (31,9 %), le nombre d'entreprises du secteur de la production de biens a diminué (-0,5 %) au Canada en raison d'une importante baisse dans le secteur primaire (-10,1 %). Le nombre d'entreprises de commerce de détail et de construction a aussi diminué au cours de cette période.

Tableau 1.2
Répartition des entreprises par industrie
Canada
1989 à 2000

Industrie	Nbre d'ent. 1989	% du total des ent.	Nbre d'ent. 2000	% du total des ent.	Var. nette du nbre d'ent.	% de var. du nbre d'ent.
Industries primaires	75 528	8,3	67 934	6,9	-7 594	-10,1
Extraction (pétrole et gaz)	5 111	0,6	6 743	0,7	1 632	31,9
Fabrication	54 463	6,0	61 689	6,2	7 226	13,3
Construction	109 727	12,0	107 295	10,9	-2 432	-2,2
Production de biens	**244 829**	**26,8**	**243 661**	**24,7**	**-1 168**	**-0,5**
Commerce de gros	51 266	5,6	61 534	6,2	10 268	20,0
Commerce de détail	141 563	15,5	131 252	13,3	-10 311	-7,3
Commerce	**192 829**	**21,1**	**192 786**	**19,5**	**-43**	**0,0**
Transport et entreposage	31 256	3,4	41 780	4,2	10 524	33,7
Communications et autres services publics	4 279	0,5	5 876	0,6	1 597	37,3
Finances et assurances	25 072	2,7	31 174	3,2	6 102	24,3
Services immobiliers et agences d'assurances	35 274	3,9	37 222	3,8	1 948	5,5
Services aux entreprises	74 061	8,1	124 315	12,6	50 254	67,9
Hébergement et restauration	59 013	6,5	67 731	6,9	8 718	14,8
Services commerciaux	**228 955**	**25,1**	**308 098**	**31,2**	**79 143**	**34,6**
Administrations publiques	12 041	1,3	15 069	1,5	3 028	25,1
Santé et autres services	192 824	21,1	214 113	21,7	21 289	11,0
Services subventionnés	**204 865**	**22,4**	**229 182**	**23,2**	**24 317**	**11,9**
Non classé	41 424	4,5	13 630	1,4	-27 794	-67,1
Total	912 902	100,0	987 357	100,0	74 455	8,2

Source: Employment Dynamics

Le tableau 1.3 répartit la variation nette du nombre d'entreprises selon les provinces et les industries. À l'exception de Terre-Neuve-et-Labrador, toutes les provinces de l'Atlantique ont enregistré une augmentation du nombre d'entreprises au cours de la période de 1989 à 2000. La province de Terre-Neuve-et-Labrador a perdu 1 089 entreprises, cette perte ayant touché principalement le commerce de détail et le domaine de la santé et des autres services. Dans toutes les provinces, on a enregistré de fortes augmentations du nombre d'entreprises dans les secteurs des services aux entreprises et de la fabrication.

Tableau 1.3
Variation nette du nombre d'entreprises
par province et par industrie
1989 à 2000

	T.-N.-L.	Î.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Total
Industries primaires	-92	-288	626	372	618
Extraction (pétrole et gaz)	15	5	0	1	21
Fabrication	174	119	424	284	1 001
Construction	-101	79	-307	132	-197
Production de biens	**-4**	**-85**	**743**	**789**	**1 443**
Commerce de gros	33	48	297	189	567
Commerce de détail	-417	-4	-561	-274	-1 256
Commerce	**-384**	**44**	**-264**	**-85**	**-689**
Transport et entreposage	10	53	100	323	486
Communications et autres services publics	27	13	23	33	96
Finances et assurances	43	40	116	90	289
Services immobiliers et agences d'assurances	14	61	80	102	257
Services aux entreprises	450	205	946	788	2,389
Hébergement et restauration	159	8	223	238	628
Services commerciaux	**703**	**380**	**1,488**	**1 574**	**4 145**
Administrations publiques	0	31	140	85	256
Santé et autres services	-252	154	321	-227	-4
Services subventionnés	**-252**	**185**	**461**	**-142**	**252**
Non classé	-1 152	-153	-899	-963	-3 167
Total	**-1 089**	**371**	**1 529**	**1 173**	**1 984**

Source : Dynamique de l'emploi

Entrées et sorties d'entreprises

Le nombre de démarrages ou d'entrées d'entreprises par année est un indicateur important de la croissance économique d'une région. Toutefois, il faut également tenir compte du nombre d'entreprises qui quittent l'économie, soit le nombre de sorties, pour calculer l'augmentation ou la diminution nette du nombre d'entreprises au cours d'une année donnée. Les sorties ne sont pas uniquement attribuables aux faillites d'entreprises : certaines entreprises sont vendues ou fusionnées, des entreprises saisonnières peuvent être en activité durant quelques années puis rester inactives pendant un certain temps avant de redémarrer, et d'autres, notamment les très petites entreprises, cessent leurs activités lorsque leurs propriétaires prennent leur retraite ou acceptent des postes au sein d'autres entreprises.

Les entrées d'entreprises augmentent souvent au cours des périodes économiques maigres, en raison de l'absence d'autres possibilités d'emploi. Un nombre d'entrées élevé contribue à la croissance économique générale d'une région. Toutefois, tant un petit nombre d'entrées d'entreprises qu'un grand nombre de sorties d'entreprises peuvent également dénoter une économie générale saine. Lorsque la demande de travailleurs s'accroît dans les autres entreprises, les gens peuvent décider de ne pas se lancer en affaires ou mettre fin aux activités de leurs entreprises pour accepter un poste dans une entreprise existante afin de toucher un salaire plus élevé.

Le tableau 1.4 fait état des taux annuels moyens d'entrées et de sorties[4] des entreprises au Canada atlantique, au Canada et dans chacune des provinces de l'Atlantique de 1990 à 2000. Le taux d'entrées moyen est plus élevé au Canada atlantique (18,2 %) qu'à l'échelle nationale (14,5 %), mais le taux de sorties moyen de la région (18 %) est également beaucoup plus élevé que dans l'ensemble du pays (13,8 %). On observe ces tendances dans chacune des provinces de l'Atlantique.

---

[4] *Le taux d'entrées se définit comme le rapport entre le nombre de nouvelles entreprises qui entrent dans l'économie au cours d'une année donnée et le nombre d'entreprises qui existaient au début de l'année. Le taux de sorties se définit comme le rapport entre le nombre d'entreprises qui quittent l'économie au cours d'une année donnée et le nombre d'entreprises qui existaient au début de l'année.*

Tableau 1.4
Taux annuels moyens d'entrées et de sorties d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces
1990 à 2000 (%)

Région	Taux d'entrées	Taux de sorties	Taux de rétention
T.-N.-L.	21,8	22,2	-0,4
Î.-P.-É.	19,1	18,6	0,5
N.-É.	17,2	16,7	0,5
N.-B.	16,4	16,0	0,4
Atlantic Canada	18,2	18,0	0,2
Canada	14,5	13,8	0,7

Source: Special run of Employment Dynamics

Le rythme de création d'entreprises a été plus grand au Canada atlantique comparativement à la moyenne nationale. Toutefois, les taux de sorties élevés révèlent que la survie des entreprises de la région continuait de représenter un problème. Au cours des années 1990, le taux moyen de rétention des entreprises[5] de la région (0,2 %) était inférieur au taux observé à l'échelle nationale (0,7 %). Durant la dernière décennie, le taux de rétention fut moins élevé dans chacune des provinces de l'Atlantique comparativement à la moyenne nationale.

Le tableau 1.5 fait état des taux d'entrées annuels à l'échelle régionale au cours de la période de 1990 à 2000. Durant cette décennie, le taux d'entrées a baissé au Canada atlantique, atteignant un plancher de 14 % en 2000. Dans l'ensemble du pays, le taux d'entrées a aussi diminué au cours de cette période, mais cette baisse fut davantage graduelle.

Tableau 1.5
Tendances des taux d'entrées d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces
1990 à 2000 (%)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Moyenne
T.-N.-L.	29,8	26,1	24,7	23,5	20,6	20,8	19,1	20,5	20,6	18,1	16,1	21,8
Î.-P.-É.	21,2	21,6	16,9	16,5	21,0	20,1	19,0	19,9	20,9	19,5	13,7	19,1
N.-É.	19,0	18,7	17,7	17,4	17,4	16,8	16,3	18,4	17,0	17,1	13,2	17,2
N.-B.	19,4	17,1	16,1	15,8	16,8	16,7	15,6	15,5	17,3	16,2	13,4	16,4
Canada atlantique	22,0	20,3	18,9	18,4	18,3	18,1	17,0	18,1	18,3	17,2	14,0	18,2
Canada	16,7	14,8	14,3	14,2	14,5	14,5	14,8	15,1	14,4	13,2	12,7	14,5

Source : analyse spéciale de Dynamique de l'emploi

[5] *Le taux de rétention se définit comme la différence entre le taux d'entrées et le taux de sorties; un nombre positif révèle une augmentation nette au cours de la période, alors qu'un nombre négatif révèle une perte nette.*

Bien que Terre-Neuve-et-Labrador ait eu le taux d'entrées moyen le plus élevé au cours des années 1990, le taux d'entrées a considérablement diminué dans cette province durant la première partie de la décennie, à la suite d'une restructuration importante de l'économie. Dans les autres provinces de l'Atlantique, les taux d'entrées ont diminué de façon plus modérée durant cette période.

Le tableau 1.6 illustre les taux de sorties annuels à l'échelle régionale au cours de la dernière décennie. Le taux de sorties du Canada atlantique est resté relativement inchangé tout au long des années 1990, tandis qu'il a affiché une tendance à la baisse au Canada. Après s'être accru jusqu'à la mi-décennie, le taux de sorties de Terre-Neuve-et-Labrador a baissé au cours de la seconde partie de la période. Au cours des années 1990, le taux de sorties est demeuré stable en Nouvelle-Écosse et au Nouveau-Brunswick, tandis qu'il a augmenté à l'Île-du-Prince-Édouard.

Tableau 1.6
Tendances des taux de sorties d'entreprises
Canada, Canada atlantique et provinces
1990 à 2000 (%)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Moyenne
T.-N.-L.	23,4	23,1	22,1	22,9	23,8	23,7	24,5	20,4	21,1	19,0	20,5	22,2
Î.-P.-É.	15,9	16,2	18,6	16,0	16,2	21,4	21,2	18,3	19,4	20,0	20,9	18,6
N.-É.	16,6	17,3	16,6	15,9	16,2	17,4	18,6	16,0	15,7	16,1	17,3	16,7
N.-B.	17,5	16,6	15,5	14,8	15,0	16,1	17,1	14,8	14,6	16,2	17,3	16,0
Canada atlantique	18,5	18,5	17,9	17,4	17,8	18,9	19,8	16,8	16,9	17,1	18,3	18,0
Canada	15,2	15,5	14,1	13,9	13,6	14,1	14,7	12,5	12,8	12,2	12,9	13,8

Source : analyse spéciale de Dynamique de l'emploi

Le tableau 1.7 montre la variation annuelle nette du nombre d'entreprises au Canada atlantique entre 1990 et 2000. La croissance du nombre d'entreprises au Canada atlantique a diminué, passant de 3,4 % en 1990 à -2,8 % en 1996. Les réductions du nombre d'entreprises sont survenues à la mi-décennie à l'échelle du Canada atlantique, en particulier à Terre-Neuve-et-Labrador, où la conjoncture économique difficile a mené à une perte d'entreprises importante. Comme l'économie du Canada atlantique se renforçait, la croissance des entreprises a repris en 1997 dans la région, avant de s'essouffler une autre fois au cours de la seconde partie de la décennie. À l'échelle nationale, bien que l'augmentation du nombre d'entreprises ait ralenti au milieu des années 1990, la croissance des entreprises est restée stable tout au long de la période.

Tableau 1.7
Variation nette du nombre d'entreprises
Canada atlantique
1990 à 2000

Année	Nbre d'ent. année préc.	Nbre d'entrées d'entrées	Nbre de sorties	Variation nette du nbre d'ent.	% de variation du nbre d'ent.
1990	85 767	18 834	15 881	2 953	3,4
1991	88 720	18 029	16 398	1 631	1,8
1992	90 351	17 099	16 138	961	1,1
1993	91 312	16 795	15 866	929	1,0
1994	92 241	16 908	16 412	496	0,5
1995	92 737	16 758	17 531	-773	-0,8
1996	91 964	15 619	18 205	-2 586	-2,8
1997	89 378	16 149	15 059	1 090	1,2
1998	90 468	16 526	15 332	1 194	1,3
1999	91 662	15 802	15 692	110	0,1
2000	91 772	12 809	16 830	-4 021	-4,4

Source : analyse spéciale de Dynamique de l'emploi

Le tableau 1.8 illustre la répartition des entreprises du Canada atlantique selon leur taille, de 1989 à 2000. Les petites entreprises, qui sont définies comme celles comptant moins de 100 employés, représentaient 94,8 % de l'ensemble des entreprises du Canada atlantique en 2000, niveau qui est resté stable depuis 1989. Le pourcentage des très petites entreprises, qui sont définies comme celles comptant moins de 20 employés, a quelque peu diminué au cours de cette période, passant de 89,4 % de l'ensemble des entreprises en 1989 à 88,4 % en 2000.

Tableau 1.8
Répartition des entreprises par taille
Canada atlantique
1989 à 2000

Taille de l'ent. (nbre d'employés)	Nbre d'ent en 1989	% du nbre total d'ent.	Nbre d'ent en 2000	% du nbre total d'ent.	Variation nette du nbre d'ent.	% de variation du nbre d'ent.
Moins de 20	76 657	89,4	77 615	88,4	958	1,2
20 à 49	3 524	4,1	3 719	4,2	195	5,5
50 à 99	1 509	1,8	1 831	2,1	322	21,3
Petites ent.	81 690	95,2	83 165	94,8	1 475	1,8
100 et plus	4 077	4,8	4 586	5,2	509	12,5
Total	85 767	100,0	87 751	100,0	1 984	2,3

Source : Dynamique de l'emploi

Le nombre des petites entreprises a augmenté de 1,8 % au cours de la période de 1989 à 2000, pourcentage légèrement inférieur au taux de croissance général (2,3 %). Au cours de la dernière décennie, 74,3 % de l'augmentation nette du nombre d'entreprises au Canada atlantique était attribuable aux petites entreprises. On a observé des résultats semblables à l'échelle du Canada, bien que la croissance des petites entreprises ait été plus forte au cours de cette période.

Le nombre des petites entreprises a augmenté dans toutes les provinces de l'Atlantique durant cette période, sauf à Terre-Neuve-et-Labrador. Dans cette province, les diminutions nettes du nombre d'entreprises enregistrées au cours de la dernière décennie étaient attribuables à une baisse importante du nombre d'entreprises comptant moins de 20 employés.

Sommaire

- Entre 1989 et 2000, le nombre d'entreprises a augmenté de 2,3 % au Canada atlantique, tandis qu'une augmentation de 8,2 % a été enregistrée à l'échelle du Canada.
- Au Canada atlantique, le nombre d'entreprises a augmenté de façon importante dans les domaines des services aux entreprises et de la fabrication, tandis qu'il a diminué dans les domaines du commerce de détail et de la construction. On a observé les mêmes tendances à l'échelle du Canada.
- Au cours de cette période, le nombre d'entreprises a augmenté dans toutes les provinces de l'Atlantique, sauf à Terre-Neuve-et-Labrador.
- Le rythme de création d'entreprises a été plus grand au Canada atlantique comparativement à la moyenne nationale. Toutefois, les taux de sorties élevés révèlent que la survie des entreprises de la région continuait de représenter un problème.
- Au cours de la période de 1989 à 2000, le taux moyen de rétention des entreprises du Canada atlantique (0,2 %) était inférieur à la moyenne nationale (0,7 %).
- Les petites entreprises, qui sont définies comme celles comptant moins de 100 employés, représentaient 94,8 % de l'ensemble des entreprises du Canada atlantique en 2000, niveau qui est resté stable depuis 1989.
- Le nombre de petites entreprises a augmenté dans toutes les provinces de l'Atlantique, sauf à Terre-Neuve-et-Labrador.

CHAPITRE II – DYNAMIQUE DE LA CRÉATION D'EMPLOIS

Vue d'ensemble

Le présent chapitre fait état des tendances en matière d'emploi[1] dans les entreprises du Canada atlantique, au cours de la dernière décennie. Dans la première partie du chapitre, on examine la création d'emplois brute au Canada atlantique selon la taille des entreprises, et on précise où la création d'emplois a eu lieu de 1989 à 2000. Dans les autres parties du chapitre, on rend compte de la répartition et de la variation nette de l'emploi selon la taille des entreprises et par industrie, au Canada atlantique, au Canada et dans chacune des provinces de l'Atlantique.

Création d'emplois

Le tableau 2.1 rend compte de la création d'emplois brute[2] par les nouvelles entreprises et par les entreprises existantes du Canada atlantique de 1989 à 2000. Plus de 60 % de tous les emplois créés au Canada atlantique au cours de cette période l'ont été par des petites entreprises. Toujours au cours de cette période, les petites entreprises, celles qui comptent moins de 20 employés, ont généré un pourcentage de l'emploi plus élevé (43,2 %) que les moyennes et grandes entreprises comptant plus de 100 employés (39,1 %).

Lorsqu'on ne tient compte que des nouvelles entreprises qui entrent dans l'économie, ces mêmes tendances sont encore plus prononcées. Plus de 70 % de l'emploi brut créé par les nouvelles entreprises du Canada atlantique de 1989 à 2000 l'a été par de petites entreprises, et plus de la moitié des nouveaux emplois (54,5 %) ont été générés par de petites entreprises.

---

[1] *Les données sur l'emploi utilisées dans le présent chapitre sont tirées de la base de données sur la dynamique de l'emploi et sont mesurées en unités moyennes de main-d'œuvre (UMM). On estime l'emploi (UMM) auprès de chaque entreprise figurant dans la base de données en divisant la masse salariale totale de l'entreprise dérivée des feuillets T4 par le revenu annuel moyen pertinent (compte tenu du secteur industriel, de la tranche d'effectif et de la province de l'entreprise) tiré de l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures (Statistique Canada). Les UMM représentent le nombre moyen de personnes employées auprès d'une entreprise au cours d'une année donnée, sans distinction entre les employés à temps plein et les employés à temps partiel.*

[2] *La création d'emplois brute est définie comme étant le nombre de nouveaux employés entrés dans l'économie pendant une période de temps donnée, et ne comprend pas le nombre de personnes qui ont perdu leur emploi au cours de la même période à la suite d'une restructuration ou d'une fermeture d'entreprise. L'emploi brut créé par les nouvelles entreprises s'entend du nombre de personnes embauchées par les nouvelles entreprises qui entrent dans l'économie, tandis que l'emploi brut créé par l'ensemble des entreprises s'entend des nouveaux emplois créés à la fois par les nouvelles entreprises et par les entreprises existantes.*

Tableau 2.1
Création d'emplois selon la taille des entreprises
Canada atlantique
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (nombre d'employés)	% d'emplois bruts créés par les nouvelles entreprises	% d'emplois bruts créés par toutes les entreprises
Moins de 20	54,5	43,2
De 20 à 49	10,0	10,6
De 50 à 99	6,7	7,1
Petites entreprises	**71,3**	**60,9**
100 et plus	28,7	39,1
Total	**100,0**	**100,0**

Source : Dynamique de l'emploi

Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises

La répartition de l'emploi selon la taille des entreprises au Canada atlantique, au Canada et dans chacune des provinces de l'Atlantique est présentée dans les tableaux 2.2 à 2.7.

CANADA ATLANTIQUE

En 2000, 39,1 % de l'emploi au Canada atlantique était le fait des petites entreprises, ce qui représente une légère hausse par comparaison au pourcentage de 37,5 % établi en 1989. L'emploi a gagné en importance dans tous les types de petites entreprises au cours de cette période, en particulier dans les petites entreprises, passant de 22,4 % à 23,3 % du total de l'emploi en 2000.

Tableau 2.2
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Canada atlantique
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	190,0	22,4	211,1	23,3	21,2	11,2
De 20 à 49	76,7	9,0	83,1	9,2	6,4	8,4
De 50 à 99	51,1	6,0	61,1	6,7	10,0	19,5
Petites entreprises	**317,7**	**37,5**	**355,3**	**39,1**	**37,6**	**11,8**
100 et plus	530,6	62,5	552,5	60,9	21,9	4,1
Total	**848,4**	**100,0**	**907,8**	**100,0**	**59,4**	**7,0**

Source : Dynamique de l'emploi

Au cours la période, l'emploi dans les petites entreprises a crû de 11,8 % (37 600 travailleurs), pourcentage supérieur à l'accroissement général de l'emploi, établi à 7 %. La croissance la plus forte a été observée chez les entreprises comptant de 50 à 99 employés (19,5 %).

Canada

En 2000, l'emploi au sein des petites entreprises représentait 40,1 % de tout l'emploi au Canada, un pourcentage qui se situe légèrement au dessus de celui du Canada atlantique. Le pourcentage d'emplois dans les petites entreprises s'est accru au cours de la période, passant de 21,4 % à 22 % du total de l'emploi en 2000.

Tableau 2.3
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Canada
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	2 504,3	21,4	2 944,3	22,0	440,0	17,6
De 20 à 49	1 213,5	10,4	1 412,4	10,6	198,9	16,4
De 50 à 99	832,3	7,1	1 001,1	7,5	168,8	20,3
Petites entreprises	**4 550,1**	**38,9**	**5 357,8**	**40,1**	**807,7**	**17,8**
100 et plus	7 159,7	61,1	8 007,0	59,9	847,3	11,8
Total	**11 709,7**	**100,0**	**13 364,8**	**100,0**	**1 655,1**	**14,1**

Source : Dynamique de l'emploi

La croissance de l'emploi dans les petites entreprises pendant la période a été plus forte au Canada (17,8 %) qu'au Canada atlantique, tout comme l'a été la croissance totale de l'emploi (14,1 %). Comme au Canada atlantique, c'est chez les entreprises comptant de 50 à 99 employés qu'on a observé la croissance de l'emploi la plus forte (20,3 %).

Terre-Neuve-et-Labrador

En raison de la restructuration économique qui a eu lieu de 1989 à 2000, l'emploi au sein des petites entreprises de la province de Terre-Neuve-et-Labrador est devenu plus important au cours de cette période. En effet, en 2000, il représentait 39,8 % du total de l'emploi dans la province.

Tableau 2.4
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Terre-Neuve-et-Labrador
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	39,1	22,2	42,2	24,5	3,1	7,9
De 20 à 49	14,0	8,0	17,0	9,9	3,0	21,7
De 50 à 99	9,4	5,4	9,4	5,5	0,0	0,1
Petites entreprises	62,5	35,6	68,7	39,8	6,2	9,8
100 et plus	113,3	64,4	103,9	60,2	-9,4	-8,3
Total	175,9	100,0	172,6	100,0	-3,2	-1,8

Source : Dynamique de l'emploi

Bien que le total de l'emploi dans la province ait connu une baisse (-1,8 %) au cours de la période, l'emploi au sein des petites entreprises s'est accru de 9,8 %. La seule croissance de l'emploi qui ait été observée au cours des années 90 dans la province de Terre-Neuve-et-Labrador s'est produite dans les entreprises employant moins de 50 travailleurs, tandis que l'emploi au sein des moyennes et grandes organisations employant plus de 100 travailleurs a diminué considérablement (-8,3 %).

Île-du-Prince-Édouard

En 2000, l'emploi au sein des petites entreprises équivalait à plus de la moitié du total de l'emploi (51,6 %) à l'Île-du-Prince-Édouard, ce qui représente une augmentation par rapport au pourcentage de 48,6 % établi en 1989. L'emploi au sein des petites entreprises s'est accru de 30,7 % au cours de la période, surpassant l'amélioration générale de l'emploi, établie à 23,1 %. Bien qu'on ait observé une croissance importante dans tous les types d'entreprises, c'est dans les entreprises employant de 20 à 49 personnes qu'on a observé l'augmentation la plus importante (61,2 %).

Tableau 2.5
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Île-du-Prince-Édouard
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	14,5	31,2	17,7	31,0	3,2	22,2
De 20 à 49	4,8	10,4	7,8	13,7	3,0	61,2
De 50 à 99	3,2	6,9	4,0	7,0	0,7	23,2
Petites entreprises	22,5	48,6	29,5	51,6	6,9	30,7
100 et plus	23,9	51,4	27,7	48,4	3,8	16,0
Total	46,4	100,0	57,1	100,0	10,7	23,1

Source : Dynamique de l'emploi

NOUVELLE-ÉCOSSE

En 2000, l'emploi au sein des petites entreprises de la Nouvelle-Écosse comptait pour 37,7 % de l'emploi total dans la province, ce qui représente une augmentation par rapport au pourcentage de 36,5 % établi en 1989. L'emploi au sein des petites entreprises s'est accru de 10,2 % en Nouvelle-Écosse pendant la période de 1989 à 2000, tandis que le total de l'emploi ne s'est accru que de 6,6 %.

Tableau 2.6
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Nouvelle-Écosse
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	74,7	21,1	82,8	22,0	8,1	10,8
De 20 à 49	31,8	9,0	32,8	8,7	1,0	3,3
De 50 à 99	22,5	6,4	26,5	7,0	4,0	17,8
Petites entreprises	129,0	36,5	142,1	37 7	13,1	10,2
100 et plus	224,4	63,5	234,7	62,3	10,3	4,6
Total	353,4	100,0	376,8	100,0	23,4	6,6

Source : Dynamique de l'emploi

Nouveau-Brunswick

Tout comme en 1989, en 2000, l'emploi dans les petites entreprises du Nouveau-Brunswick comptait pour 38,2 % du total de l'emploi. L'emploi au sein des petites entreprises s'est accru de 11 % au cours des années 90, surpassant légèrement la hausse générale de 10,5 %. Les taux de croissance les plus élevés ont été observés dans les entreprises comptant de 50 à 99 travailleurs (32,5 %).

Tableau 2.7
Répartition de l'emploi selon la taille des entreprises
Nouveau-Brunswick
1989 à 2000

Taille de l'entreprise (Nombre d'employés)	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 20	61,7	22,6	68,5	22,7	6,8	11,0
De 20 à 49	26,1	9,6	25,5	8,5	-0,6	-2,3
De 50 à 99	15,9	5,8	21,1	7,0	5,2	32,5
Petites entreprises	**103,7**	**38,0**	**115,0**	**38,2**	**11,4**	**11,0**
100 et plus	169,0	62,0	186,2	61,8	17,2	10,2
Total	**272,7**	**100,0**	**301,3**	**100,0**	**28,6**	**10,5**

Source : Dynamique de l'emploi

Répartition de l'emploi par industrie

Les tableaux 2.8 à 2.13 font état de la répartition de l'emploi par industrie au Canada atlantique, au Canada et dans chacune des provinces de l'Atlantique. On y définit également les tendances de l'emploi dans diverses industries au cours de la période de 1989 à 2000.

Canada atlantique

En 2000, le secteur des services commerciaux comptait pour 24 % du total de l'emploi au Canada atlantique, ce qui représente une augmentation par rapport au pourcentage de 21,6 % établi en 1989. L'emploi dans le secteur des services commerciaux s'est accentué de 19,2 % de 1989 à 2000, ce qui représente près de 60 % de l'accroissement net de l'emploi dans la région au cours de cette période. La croissance dans ce secteur était attribuable à l'industrie des services aux entreprises (75,4 %).

En 2000, le secteur subventionné comptait pour 36 % du total de l'emploi, ce qui représente une baisse par rapport au pourcentage de 37,4 % établi en 1989. En dépit d'une réduction importante de l'emploi dans l'administration publique (-13,2 %), l'emploi dans le secteur subventionné s'est accru de 3,1 % au cours de la dernière décennie, à la suite d'améliorations importantes de l'emploi dans les services de santé et autres services (21 %)[1]. L'emploi dans le secteur de la production des biens a augmenté de 4,7 % au cours de la période, en raison de gains importants dans les industries primaires (42,9 %).

Tableau 2.8
Répartition de l'emploi par industrie
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
Industries primaires	17,6	2,1	25,1	2,8	7,5	42,9
Extraction (pétrole et gaz)	11,5	1,4	11,1	1,2	-0,4	-3,2
Fabrication	110,4	13,0	110,8	12,2	0,4	0,3
Construction	41,3	4,9	42,2	4,7	0,9	2,1
Production des biens	**180,8**	**21,3**	**189,2**	**20,8**	**8,4**	**4,7**
Commerce de gros	40,9	4,8	44,2	4,9	3,3	7,9
Commerce de détail	121,7	14,3	127,3	14,0	5,6	4,6
Commerce	**162,6**	**19,2**	**171,4**	**18,9**	**8,8**	**5,4**
Transport et entreposage	28,9	3,4	30,3	3,3	1,5	5,1
Communic. et autres serv. publics	31,8	3,8	32,5	3,6	0,7	2,2
Finances et assurances	29,8	3,5	35,5	3,9	5,7	19,2
Immobilier et agents d'assurance	12,9	1,5	11,2	1,2	-1,7	-13,5
Services aux entreprises	29,0	3,4	50,9	5,6	21,9	75,4
Hébergement et restauration	50,6	6,0	57,7	6,4	7,1	14,0
Services commerciaux	**183,0**	**21,6**	**218,1**	**24,0**	**35,1**	**19,2**
Administration publique	166,4	19,6	144,4	15,9	-22,0	-13,2
Santé et autres services	150,9	17,8	182,6	20,1	31,8	21,0
Services subventionnés	**317,2**	**37,4**	**327,0**	**36,0**	**9,8**	**3,1**
Non classées	4,7	0,6	2,0	0,2	-2,7	-56,7
Total	**848,4**	**100,0**	**907,8**	**100,0**	**59,4**	**7,0**

Source : Dynamique de l'emploi

[1] *Les services de santé et les autres services englobent principalement l'éducation, la santé et les services sociaux.*

Canada

À l'échelle nationale, le secteur des services commerciaux comptait pour 28,1 % du total de l'emploi au Canada établi en 2000, pourcentage plus élevé qu'au Canada atlantique (24 %), car l'emploi dans les services aux entreprises est resté plus important au Canada (8,6 %) qu'au Canada atlantique (5,6 %). La croissance de l'emploi de l'ordre de 27,9 % dans le secteur des services commerciaux au cours de la période représentait près de la moitié de l'accroissement net de l'emploi au Canada au cours de cette période. Ce sont les services aux entreprises (72,3 %) et les services d'hébergement et de restauration (22,8 %) qui ont enregistré la croissance la plus forte.

Tableau 2.9
Répartition de l'emploi par industrie
Canada
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
Industries primaires	152,5	1,3	187,3	1,4	34,8	22,8
Extraction (pétrole et gaz)	217,9	1,9	190,1	1,4	-27,8	-12,8
Fabrication	2 048,2	17,5	2 231,4	16,7	183,1	8,9
Construction	569,9	4,9	572,3	4,3	2,4	0,4
Production des biens	**2 988,6**	**25,5**	**3 181,0**	**23,8**	**192,5**	**6,4**
Commerce de gros	629,2	5,4	796,9	6,0	167,6	26,6
Commerce de détail	1 456,1	12,4	1 615,9	12,1	159,8	11,0
Commerce	**2 085,3**	**17,8**	**2 412,7**	**18,1**	**327,4**	**15,7**
Transport et entreposage	411,7	3,5	477,7	3,6	66,0	16,0
Communic. et autres serv. publics	304,2	2,6	331,6	2,5	27,4	9,0
Finances et assurances	546,6	4,7	654,1	4,9	107,5	19,7
Immobilier et agents d'assurance	242,0	2,1	205,4	1,5	-36,6	-15,1
Services aux entreprises	665,5	5,7	1,146,7	8,6	481,3	72,3
Hébergement et restauration	764,3	6,5	938,3	7,0	174,1	22,8
Services commerciaux	**2 934,2**	**25,1**	**3 753,9**	**28,1**	**819,7**	**27,9**
Administration publique	1 757,2	15,0	1,833,7	13,7	76,5	4,4
Santé et autres services	1 870,9	16,0	2,147,7	16,1	276,7	14,8
Services subventionnés	**3 628,2**	**31,0**	**3 981,4**	**29,8**	**353,2**	**9,7**
Non classées	73,5	0,6	35,8	0,3	-37,7	-51,3
Total	**11 709,7**	**100,0**	**13 364,8**	**100,0**	**1 655,1**	**14,1**

Source : Dynamique de l'emploi

En 2000, l'emploi dans le secteur subventionné représentait 29,8 % du total de l'emploi au Canada, pourcentage de loin inférieur à celui du Canada atlantique (36 %), où l'emploi dans l'administration publique, les services de santé et les autres services comptait pour une part plus importante du total de l'emploi. L'emploi dans le secteur subventionné a crû de 9,7 % de 1989 à 2000, à la suite d'améliorations de l'emploi dans les services de santé et les autres services (14,8 %).

L'emploi dans le secteur du commerce s'est également accru (15,7 %) au cours de la dernière décennie, tout comme dans le secteur de la production des biens (6,4 %) en raison d'une croissance dans le secteur de la fabrication (8,9 %) et dans les industries primaires (22,8 %). En 2000, le secteur de la fabrication a continué de compter pour une part plus importante du total de l'emploi au Canada (16,7 %) comparativement au Canada atlantique (12,2 %).

Terre-Neuve-et-Labrador

La croissance de l'emploi dans le secteur des services commerciaux (18,5 %) a été la seule amélioration importante de l'emploi dans la province de 1989 à 2000, et les augmentations les plus importantes ont été observées dans les services aux entreprises (41,5 %).

En raison d'une chute de l'emploi dans l'administration publique (-32,6 %), l'emploi dans le secteur subventionné a baissé de 10,8 % depuis 1989. Toutefois, l'emploi dans les services de santé et les autres services (30,9 %) s'est accru considérablement au cours de cette période. Dans le secteur de la production des biens de la province, l'emploi a chuté de 6,8 % à la suite des baisses enregistrées dans les secteurs de la fabrication (-10,9 %) et de la construction (-6,1 %).

Tableau 2.10
Répartition de l'emploi par industrie
Terre-Neuve-et-Labrador
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	%	**Milliers**	%	**Milliers**	%
Industries primaires	2,2	1,3	2,5	1,4	0,3	11,5
Extraction (pétrole et gaz)	4,2	2,4	4,3	2,5	0,1	2,3
Fabrication	20,5	11,6	18,3	10,6	-2,2	-10,9
Construction	7,5	4,3	7,0	4,1	-0,5	-6,1
Production des biens	**34,4**	**19,6**	**32,1**	**18,6**	**-2,3**	**-6,8**
Commerce de gros	7,8	4,4	9,1	5,3	1,3	16,9
Commerce de détail	25,4	14,5	25,7	14,9	0,3	1,2
Commerce	**33,2**	**18,9**	**34,8**	**20,2**	**1,6**	**4,9**
Transport et entreposage	4,8	2,7	6,2	3,6	1,3	27,6
Communic. et autres serv. publics	5,5	3,1	7,0	4,0	1,5	27,6
Finances et assurances	6,0	3,4	6,1	3,5	0,1	1,6
Immobilier et agents d'assurance	2,3	1,3	1,7	1,0	-0,6	-26,5
Services aux entreprises	5,9	3,3	8,3	4,8	2,4	41,5
Hébergement et restauration	8,6	4,9	10,0	5,8	1,4	15,6
Services commerciaux	**33,2**	**18,8**	**39,3**	**22,7**	**6,1**	**18,5**
Administration publique	48,7	27,7	32,8	19,0	-15,8	-32,6
Santé et autres services	25,5	14,5	33,3	19,3	7,9	30,9
Services subventionnés	**74,1**	**42,1**	**66,2**	**38,3**	**-8,0**	**-10,8**
Non classées	1,0	0,6	0,3	0,2	-0,7	-67,9
Total	175,9	100,0	172,6	100,0	-3,2	-1,8

Source : Dynamique de l'emploi

ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

De 1989 à 2000, de nombreuses industries de l'Île-du-Prince-Édouard ont enregistré une hausse de l'emploi, et c'est dans le secteur des services commerciaux qu'on a observé l'amélioration la plus importante (48,1 %). La croissance a été la plus forte dans les services aux entreprises (162,2 %) et dans les services d'hébergement et de restauration (69,5 %).

Malgré une chute de l'emploi dans l'administration publique (-1,1 %), l'emploi dans le secteur subventionné s'est accru de 10,9 % depuis 1989, à la suite d'améliorations importantes dans les domaines des services de santé et des autres services (33,9 %). On a également observé une hausse de l'emploi dans le domaine du commerce (6,9 %) et dans le secteur de la production des biens (33,9 %).

Tableau 2.11
Répartition de l'emploi par industrie
Île-du-Prince-Édouard
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	%	**Milliers**	%	**Milliers**	%
Industries primaires	2,4	5,2	3,3	5,7	0,9	36,6
Extraction (pétrole et gaz)	0,2	0,5	0,5	0,9	0,3	132,2
Fabrication	5,0	10,7	6,0	10,5	1,0	21,0
Construction	2,6	5,6	3,8	6,7	1,2	47,5
Production des biens	**10,2**	**21,9**	**13,6**	**23,8**	**3,4**	**33,9**
Commerce de gros	2,3	4,9	2,4	4,1	0,1	3,2
Commerce de détail	6,5	13,9	7,0	12,2	0,5	8,2
Commerce	**8,7**	**18,9**	**9,3**	**16,4**	**0,6**	**6,9**
Transport et entreposage	1,5	3,2	1,2	2,0	-0,3	-21,7
Communic. et autres serv. publics	1,5	3,2	1,3	2,3	-0,1	-10,0
Finances et assurances	1,4	2,9	2,1	3,6	0,7	52,9
Immobilier et agents d'assurance	0,6	1,2	0,6	1,1	0,1	8,8
Services aux entreprises	1,0	2,1	2,5	4,4	1,6	162,2
Hébergement et restauration	4,5	9,8	7,7	13,5	3,2	69,5
Services commerciaux	**10,4**	**22,4**	**15,4**	**27,0**	**5,0**	**48,1**
Administration publique	11,1	23,9	11,0	19,2	-0,1	-1,1
Santé et autres services	5,7	12,3	7,7	13,4	1,9	33,9
Services subventionnés	**16,8**	**36,2**	**18,6**	**32,6**	**1,8**	**10,9**
Non classées	0,0	0,0	0,1	0,2	0,1	-
Total	**46,4**	**100,0**	**57,1**	**100,0**	**10,7**	**23,1**

Source : Dynamique de l'emploi

NOUVELLE-ÉCOSSE

Plus de la moitié de la croissance nette de l'emploi observée en Nouvelle-Écosse de 1989 à 2000 a été attribuable au secteur des services commerciaux (15,9 %), dû à une amélioration importante enregistrée dans le secteur des services aux entreprises (65 %).

Tableau 2.12
Répartition de l'emploi par industrie
Nouvelle-Écosse
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
Industries primaires	6,7	1,9	10,8	2,9	4,1	61,3
Extraction (pétrole et gaz	1,9	0,5	2,4	0,6	0,5	26,2
Fabrication	45,6	12,9	43,7	11,6	-1,9	-4,1
Construction	17,6	5,0	17,4	4,6	-0,2	-1,1
Production des biens	**71,9**	**20,3**	**74,4**	**19,8**	**2,6**	**3,6**
Commerce de gros	16,8	4,8	18,5	4,9	1,7	10,0
Commerce de détail	53,0	15,0	56,0	14,9	3,0	5,6
Commerce	**69,8**	**19,8**	**74,5**	**19,8**	**4,6**	**6,6**
Transport et entreposage	10,8	3,1	12,2	3,2	1,4	13,0
Communic. et autres serv. publics	17,3	4,9	15,4	4,1	-1,9	-11,0
Finances et assurances	12,5	3,5	16,0	4,2	3,5	28,2
Immobilier et agents d'assurance	6,2	1,8	5,8	1,5	-0,4	-7,1
Services aux entreprises	12,5	3,5	20,6	5,5	8,1	65,0
Hébergement et restauration	21,5	6,1	23,6	6,3	2,1	9,9
Services commerciaux	**80,8**	**22,9**	**93,6**	**24,8**	**12,8**	**15,9**
Administration publique	81,8	23,1	75,9	20,2	-5,9	-7,2
Santé et autres services	47,2	13,3	57,5	15,3	10,4	22,0
Services subventionnés	**129,0**	**36,5**	**133,5**	**35,4**	**4,5**	**3,5**
Non classées	2,0	0,6	0,8	0,2	-1,2	-58,9
Total	**353,4**	**100,0**	**376,8**	**100,0**	**23,4**	**6,6**

Source : Dynamique de l'emploi

Même si l'emploi dans l'administration publique a connu un recul (-7,2 %), l'emploi dans le secteur subventionné s'est accru de 3,5 % de 1989 à 2000, à la suite d'améliorations importantes dans le secteur des services de santé et des autres services (22 %). Au cours de la même période, l'emploi dans le secteur de la production des biens a augmenté de 3,6 % en raison d'augmentations importantes dans l'extraction minière (26,2 %) et les industries primaires (61,3 %).

Nouveau-Brunswick

La majeure partie des accroissements nets de l'emploi enregistrés au Nouveau-Brunswick de 1989 à 2000 a été attribuable à une hausse importante de l'emploi dans le secteur des services commerciaux (19 %) et le secteur subventionné (11,7 %). L'amélioration la plus marquée a été enregistrée dans les services aux entreprises (100,6 %) ainsi que les services de santé et autres services (15,9 %). On a également observé une croissance de l'emploi dans les secteurs de la production des biens (7,3 %) et du commerce (3,8 %) de la province.

Tableau 2.13
Répartition de l'emploi par industrie
Nouveau-Brunswick
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Industrie	**Milliers**	%	**Milliers**	%	**Milliers**	%
Industries primaires	6,2	2,3	8,5	2,8	2,3	36,7
Extraction (pétrole et gaz)	5,1	1,9	3,8	1,3	-1,3	-24,9
Fabrication	39,4	14,4	42,8	14,2	3,4	8,6
Construction	13,7	5,0	14,0	4,6	0,3	2,1
Production des biens	**64,4**	**23,6**	**69,1**	**22,9**	**4,7**	**7,3**
Commerce de gros	14,0	5,1	14,2	4,7	0,2	1,3
Commerce de détail	36,8	13,5	38,6	12,8	1,8	4,8
Commerce	**50,8**	**18,6**	**52,8**	**17,5**	**1,9**	**3,8**
Transport et entreposage	11,8	4,3	10,8	3,6	-0,9	-7,9
Communic. et autres serv. publics	7,5	2,8	8,8	2,9	1,2	16,4
nances et assurances	9,9	3,6	11,3	3,7	1,4	13,8
Immobilier et agents d'assurance	3,8	1,4	3,1	1,0	-0,7	-19,3
Services aux entreprises	9,7	3,6	19,5	6,5	9,8	100,6
Hébergement et restauration	15,9	5,8	16,4	5,4	0,5	2,9
Services commerciaux	**58,7**	**21,5**	**69,8**	**23,2**	**11,2**	**19,0**
Administration publique	24,8	9,1	24,7	8,2	-0,2	-0,7
Santé et autres services	72,5	26,6	84,1	27,9	11,6	15,9
Services subventionnés	**97,3**	**35,7**	**108,8**	**36,1**	**11,4**	**11,7**
Non classées	1,4	0,5	0,8	0,2	-0,7	-46,6
Total	**272,7**	**100,0**	**301,3**	**100,0**	**28,6**	**10,5**

Source : Dynamique de l'emploi

Sommaire

- De 1989 à 2000, plus de 60 % de l'emploi brut créé au Canada atlantique l'a été par les petites entreprises.
- Plus de 70 % de l'emploi brut créé par les nouvelles entreprises au Canada atlantique a été le fait des petites entreprises.
- L'emploi dans les petites entreprises du Canada atlantique s'est accru de 11,8 % au cours de cette période, surpassant la hausse générale de l'emploi, établie à 7 %.
- De 1989 à 2000, dans toutes les provinces de l'Atlantique et au Canada, l'emploi dans les petites entreprises s'est accru à un rythme plus rapide que le total de l'emploi.
- Sous l'impulsion de la croissance enregistrée dans l'industrie des services aux entreprises, l'emploi dans le secteur des services commerciaux a augmenté considérablement au Canada atlantique pendant cette période. On a observé une tendance comparable dans toutes les provinces de l'Atlantique et à l'échelle du pays.
- Dans le secteur subventionné, l'emploi dans les services de santé et les autres services s'est accru considérablement dans toutes les provinces de l'Atlantique et au Canada, tandis que l'emploi dans l'administration publique a chuté dans toute de la région, contrairement au Canada.
- La part de l'emploi du Canada atlantique dans le secteur des services commerciaux est restée inférieure à la moyenne nationale, tandis que la région a maintenu un pourcentage de l'emploi dans le secteur subventionné plus élevé que celui qui a été établi à l'échelle du Canada.

CHAPITRE III – TENDANCES EN MATIÈRE DE TRAVAIL INDÉPENDANT

Introduction

Le chapitre III fait état des tendances en matière de travail indépendant[1] selon le sexe au Canada atlantique au cours de la période 1989-2000. Dans la première partie de ce chapitre, on examine les types de travail indépendant au Canada atlantique, au Canada et dans chacune des provinces de l'Atlantique, ainsi que leur évolution au cours de la dernière décennie. On trouve également, dans les parties subséquentes, une analyse du travail indépendant au Canada atlantique par industrie et selon l'âge et le niveau de scolarisation des participants, ainsi que des comparaisons avec les totaux à l'échelle nationale.

Emploi par catégorie de travailleurs

Au tableau 3.1, on examine l'emploi au Canada atlantique au cours de la période 1989-2000, par catégorie de travailleurs. En l'an 2000, on comptait 137 300 travailleurs indépendants au Canada atlantique, ce qui représentait 13,4 % du total de l'emploi dans la région. La majorité des travailleurs indépendants du Canada atlantique (7,9 % du total de l'emploi) étaient non-employeurs (sans salariés), et les aides familiaux non rémunérés ne représentaient qu'un petit pourcentage (0,1 %).

Tableau 3.1
Emploi par catégorie de travailleurs
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Catégorie de travailleurs	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Employés	821,8	87,5	885,6	86,6	63,8	7,8
Travailleurs indépendants	117,5	12,5	137,3	13,4	19,8	16,9
Avec salariés	52,7	5,6	54,9	5,4	2,2	4,2
Sans salariés	62,5	6,7	80,6	7,9	18,1	29,0
Aides familiaux non rémunérés	2,3	0,2	1,4	0,1	-0,9	-39,1
Total	939,5	100,0	1 023,0	100,0	83,5	8,9

Source : Enquête sur la population active

[1] *Sauf indication contraire, les données présentées dans ce chapitre sont tirées de l'Enquête sur la population active menée par Statistique Canada. Les travailleurs indépendants sont définis comme étant les propriétaires actifs d'entreprises, de fermes ou de cabinets professionnels constitués ou non en société. Cette définition englobe à la fois les travailleurs indépendants employeurs (avec salariés) et non-employeurs (sans salariés). Certains particuliers qui n'exploitent pas d'entreprise (p. ex. gardiens d'enfants, porteurs de journaux) et ceux qui travaillent sans rémunération auprès d'une entreprise familiale (aides familiaux non rémunérés) sont également considérés comme des travailleurs indépendants.*

Le nombre de travailleurs indépendants du Canada atlantique s'est accru de 16,9 % au cours de la période, surpassant le taux global d'accroissement de l'emploi (8,9 %). La majeure partie de la croissance du travail indépendant dans la région (29,0 %) était attribuable aux non-employeurs. Ce résultat confirme les tendances du marché du travail qui ont été observées au cours des années 90, période durant laquelle la restructuration économique a mené à l'impartition de travail et à des régimes de travail plus souples.

Le tableau 3.2 montre que des tendances comparables en matière d'emploi ont été relevées pour le Canada. En l'an 2000, les travailleurs indépendants représentaient 16,2 % du total de l'emploi au Canada, pourcentage plus élevé que celui du Canada atlantique (13,4 %), et la majorité des travailleurs indépendants (10,3 %) étaient non-employeurs. Au cours de la période 1989-2000, le travail indépendant s'est intensifié de 34,3 % au Canada, surpassant la croissance totale de l'emploi (14,8 %). À l'échelle nationale, le travail indépendant a connu une croissance supérieure à celle du Canada atlantique (16,9 %) et elle était presque entièrement attribuable à la hausse importante (64,6 %) enregistrée auprès des non-employeurs.

Tableau 3.2
Emploi par catégorie de travailleurs
Canada
1989 à 2000

	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
Catégorie de travailleurs	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Employés	11 183,1	86,1	12 488,3	83,8	1 305,2	11,7
Travailleurs indépendants	**1 803,4**	**13,9**	**2 421,4**	**16,2**	**618,0**	**34,3**
Avec salariés	795,5	6,1	840,0	5,6	44,5	5,6
Sans salariés	934,5	7,2	1,538,1	10,3	603,6	64,6
Aides familiaux non rémunérés	73,5	0,6	43,3	0,3	-30,2	-41,1
Total	**12 986,4**	**100,0**	**14 909,7**	**100,0**	**1 923,3**	**14,8**

Source : Enquête sur la population active

Comme l'illustre le tableau 3.3, le travail indépendant a connu une croissance plus rapide que l'emploi total au cours de la période dans toutes les provinces de l'Atlantique à l'exception de l'Île-du-Prince-Édouard. Dans la province de Terre-Neuve-et-Labrador, le travail indépendant est la seule forme d'emploi qui ait pris de l'ampleur au cours de cette période. À l'exception de l'Île-du-Prince-Édouard, la majeure partie de la croissance du travail indépendant qui a été enregistrée au cours de la dernière décennie était attribuable aux non-employeurs.

Tableau 3.3
Variation en pourcentage de l'emploi par catégorie de travailleurs
Provinces de l'Atlantique
1989 à 2000 (%)

Catégorie de travailleurs	T.-N.-L.	Î.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Total
Employés	2,6	21,0	8,7	11,6	7,8
Travailleurs indépendants	**13,4**	**4,6**	**17,0**	**22,9**	**16,9**
Avec salariés	15,2	15,9	9,6	6,3	4,2
Sans salariés	37,1	-1,6	23,8	42,8	29,0
Aides familiaux non rémunérés	0,0	-60,0	-25,0	-40,0	-39,1
Total	**4,8**	**17,5**	**9,8**	**12,9**	**8,9**

Source : Enquête sur la population active

Le tableau 3.4 fait état du travail indépendant en tant que pourcentage du total de l'emploi au Canada atlantique, au Canada et dans les provinces de l'Atlantique, de 1989 à 2000. Le travail indépendant a gagné en importance à l'échelle du Canada atlantique et à l'échelle nationale au cours de la dernière décennie, à l'exception de la baisse générale qui a été observée à l'Île-du-Prince-Édouard. Malgré cette baisse, l'Île-du-Prince-Édouard était la seule province du Canada atlantique à afficher un taux de travail indépendant plus élevé que la moyenne nationale, au cours des années 90.

Tableau 3.4
Travail indépendant en tant que pourcentage du total de l'emploi
Canada atlantique, Canada et provinces de l'Atlantique
1989 à 2000 (%)

Région	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
T.-N.-L.	11,2	11,6	12,9	12,9	14,0	14,5	13,7	13,2	13,5	15,0	13,1	12,8
Î.-P.-É.	19,9	19,0	18,9	19,6	19,3	19,0	18,5	17,7	17,6	19,2	19,1	17,7
N.-É.	13,1	13,1	12,6	12,8	13,7	13,5	14,1	15,1	15,6	15,2	14,7	13,9
N.-B.	11,3	12,0	12,5	12,3	12,5	12,3	12,6	13,6	14,6	14,0	13,1	12,4
Canada atlantique	12,5	12,8	13,0	13,1	13,7	13,6	13,8	14,4	15,0	15,0	14,1	13,4
Canada	13,9	14,1	14,7	15,0	15,8	15,5	15,7	16,1	17,1	17,2	16,9	16,2

Source : Enquête sur la population active

Durant la majeure partie de la décennie, la croissance du travail indépendant reflétait la reprise graduelle de l'emploi à la suite de la récession du début des années 90, période durant laquelle les entreprises créaient moins d'emplois permanents et avaient de plus en plus recours au travail contractuel. Toutefois, vers la fin de la décennie, le travail indépendant a connu une baisse dans toutes les provinces de l'Atlantique et au Canada, en raison d'une croissance économique plus forte et d'un recrutement accru de travailleurs permanents par les entreprises de partout au Canada.

Le tableau 3.5 fait la ventilation de l'emploi par catégorie de travailleurs et par sexe, au Canada atlantique, au cours de la période 1989-2000. Le pourcentage de travailleurs indépendants (16,4 %) était plus élevé que le pourcentage de travailleuses indépendantes (10,1 %) au Canada atlantique, en l'an 2000. Tandis qu'un pourcentage élevé de travailleuses indépendantes (7,1 %) étaient non-employeuses, les employeurs (avec salariés) comptaient un pourcentage élevé (7,7 %) de travailleurs indépendants masculins.

Tableau 3.5
Emploi par catégorie de travailleurs et par sexe
Canada atlantique
1989 à 2000

Sexe/ Catégorie de travailleurs	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Hommes - employés	447,3	84,6	451,2	83,6	3,9	0,9
Hommes - travailleurs indép.	**81,7**	**15,4**	**88,5**	**16,4**	**6,8**	**8,3**
Avec salariés	44,1	8,3	41,6	7,7	-2,5	-5,7
Sans salariés	36,8	7,0	46,5	8,6	9,7	26,4
Aides familiaux non rémunérés	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Hommes - Total	**528,9**	**100,0**	**539,7**	**100,0**	**10,8**	**2,0**
Femmes - employées	374,5	91,2	434,5	89,9	60,0	16,0
Femmes - travailleuses indép.	**35,9**	**8,7**	**48,9**	**10,1**	**13,0**	**36,2**
Avec salariés	8,4	2,0	13,4	2,8	5,0	59,5
Sans salariés	24,6	6,0	34,2	7,1	9,6	39,0
Aides familiaux non rémunérés	1,8	0,4	1,0	0,2	-0,8	-44,4
Femmes - Total	**410,5**	**100,0**	**483,4**	**100,0**	**72,9**	**17,8**

Source : Enquête sur la population active

Le pourcentage de travailleurs indépendants (8,3 %) et le pourcentage de travailleuses indépendantes (36,2 %) se sont tous deux accrus plus rapidement que le total de l'emploi établi pour les sexes respectifs, au cours de la période. Tandis que toute la croissance du travail indépendant chez les hommes (26,4 %) s'est produite chez les non-employeurs, la

croissance en ce qui concerne les femmes était partagée entre les deux types de travailleuses indépendantes, et les gains les plus importants (59,5 %) ont été constatés chez les employeuses.

Comme l'indique le tableau 3.6, des tendances comparables ont été observées à l'échelle du Canada pour ce qui est de la répartition du travail indépendant en fonction du sexe. Un pourcentage d'hommes (19,5 %) plus élevé que celui des femmes (12,4 %) travaillaient à leur compte au Canada, en l'an 2000, pourcentage plus élevé que les pourcentages correspondants établis pour le Canada atlantique. La plupart des travailleuses indépendantes n'employaient pas de salariés (8,7 %) en l'an 2000, tandis que les employeurs représentaient un pourcentage élevé (7,6 %) des travailleurs indépendants de sexe masculin.

Tableau 3.6
Emploi par catégorie de travailleurs et par sexe
Canada
1989 à 2000

Sexe/ catégorie de travailleurs	Répartition de l'emploi en 1989		Répartition de l'emploi en 2000		Variation nette de l'emploi	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Hommes - employés	6 044,8	82,9	6 480,7	80,5	435,9	7,2
Hommes - travailleurs indép.	**1 242,5**	**17,1**	**1 568,5**	**19,5**	**326,0**	**26,2**
Avec salariés	631,5	8,7	611,9	7,6	-19,6	-3,1
Sans salariés	596,2	8,2	943,1	11,7	346,9	58,2
Aides familiaux non rémunérés	14,8	0,2	13,6	0,2	-1,2	-8,1
Hommes - Total	**7 287,3**	**100,0**	**8 049,3**	**100,0**	**762,0**	**10,5**
Femmes - employées	5 138,3	90,2	6 007,6	87,6	869,3	16,9
Femmes - travailleuses indép.	**560,9**	**9,8**	**852,8**	**12,4**	**291,9**	**52,0**
Avec salariés	164,0	2,9	228,1	3,3	64,1	39,1
Sans salariés	338,2	5,9	595,0	8,7	256,8	75,9
Aides familiaux non rémunérés	58,7	1,0	29,7	0,4	-29,0	-49,4
Femmes - Total	**5 699,1**	**100,0**	**6 860,4**	**100,0**	**1 161,3**	**20,4**

Source : Enquête sur la population active

Les pourcentages de travailleurs indépendants (26,2 %) et de travailleuses indépendantes (52,0 %) du Canada se sont accrus plus rapidement que les pourcentages du total de l'emploi établis pour chaque sexe, au cours de la période. Contrairement à la situation observée au Canada atlantique, la croissance du travail indépendant chez les deux sexes était principalement attribuable aux non-employeurs. La croissance enregistrée à l'échelle du Canada était supérieure à celle du Canada atlantique pour tous les types d'emploi à l'exception de celui des employeuses.

Travail indépendant, par industrie[2]

Le tableau 3.7 fait état des tendances en matière de travail indépendant, par industrie, au Canada atlantique, au cours de la période 1989-2000. En l'an 2000, la plupart des travailleurs indépendants du Canada atlantique se trouvaient dans le secteur des services (70 %), et on observait des pourcentages élevés dans les secteurs du commerce (15,3 %), des autres services (13,9 %), et des services de santé et des services sociaux (9,1 %). Dans le secteur de la production des biens, les travailleurs indépendants œuvraient principalement au sein des industries forestière, poissonnière et minière (12,8 %) et de la construction (9,2 %)..

Tableau 3.7
Travail indépendant par industrie
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Industrie	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
agriculture	10,2	8,7	6,7	4,9	-3,5	-34,3
Expl. forest. et miniere, pêche, pétrole, gaz	17,2	14,6	17,6	12,8	0,4	2,3
Fabrication	4,4	3,7	4,2	3,1	-0,2	-4,5
Construction	13,0	11,1	12,6	9,2	-0,4	-3,1
Services publics	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Secteur de la production des biens	**44,9**	**38,2**	**41,2**	**30,0**	**-3,7**	**-8,2**
Transport et entreposage	6,5	5,5	8,6	6,3	2,1	32,3
Commerce	21,0	17,9	21,0	15,3	0,0	0,0
Finances, assurances, immobilier et location	3,7	3,1	6,2	4,5	2,5	67,6
Services professionnels, scientif., techn.	5,5	4,7	10,3	7,5	4,8	87,3
Services de gestion et d'administration	2,8	2,4	6,4	4,7	3,6	128,6
Information, culture et loisirs	1,6	1,4	3,7	2,7	2,1	131,3
Services d'hébergement et de restauration	4,3	3,7	6,1	4,4	1,8	41,9
Autres services	15,8	13,4	19,1	13,9	3,3	20,9
Enseignement	0,8	0,7	1,8	1,3	1,0	125,0
Soins de santé et aide sociale	8,6	7,3	12,5	9,1	3,9	45,3
Administration publique	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Secteur des services	**72,7**	**61,9**	**96,2**	**70,1**	**23,5**	**32,3**
Total	**117,5**	**100,0**	**137,3**	**100,0**	**19,8**	**16,9**

Source : Enquête sur la population active

[2] *Dans ce chapitre, on se reporte au Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).*

L'entière croissance du travail indépendant au Canada atlantique au cours de la dernière décennie était le fait du secteur des services (32,3 %) et les améliorations les plus notables ont été observées dans les secteurs suivants : information, culture et loisirs (131,3 %), services de gestion et d'administration (128,6 %), enseignement (125 %) et services professionnels, scientifiques et techniques (87,3 %). Le travail indépendant a connu une baisse dans le secteur de la production des biens (-8,2 %) au cours des années 90, en raison d'une baisse importante enregistrée dans le secteur agricole (-34,3 %).

Comme le montre le tableau 3.8, en l'an 2000, dans le secteur des services, le Canada a enregistré un pourcentage de travailleurs indépendants légèrement plus élevé (72,4 %) que celui du Canada atlantique (70,1 %). À l'échelle nationale, les pourcentages de travailleurs indépendants des services professionnels, scientifiques et techniques, des services de gestion et d'administration et du secteur de l'information, de la culture et des loisirs étaient plus élevés que les pourcentages correspondants enregistrés au Canada atlantique, tandis que les pourcentages canadiens étaient inférieurs dans les secteurs du commerce et des autres services. À l'échelle nationale, le nombre de travailleurs indépendants des secteurs de l'agriculture et de la construction était élevé, en l'an 2000, et le pourcentage de travailleurs indépendants des secteurs de l'exploitation forestière, de la pêche et de l'exploitation minière était très faible, situation qui différait de celle du Canada atlantique.

Tableau 3.8
Travail indépendant par industrie
Canada
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Industrie	**Milliers**	%	**Milliers**	%	**Milliers**	%
agriculture	312,4	17,3	249,0	10,3	-63,4	-20,3
Expl. forest. et minière, pêche, pétrole, gaz	45,5	2,5	48,7	2,0	3,2	7,0
Fabrication	90,2	5,0	92,7	3,8	2,5	2,8
Construction	220,8	12,2	277,3	11,5	56,5	25,6
Services publics	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Secteur de la production des biens	**669,3**	**37,1**	**667,7**	**27,6**	**-1,6**	**-0,2**
Transport et entreposage	75,4	4,2	141,7	5,9	66,3	87,9
Commerce	296,9	16,5	317,3	13,1	20,4	6,9
Finances, assurances, immobilier et location	77,6	4,3	130,9	5,4	53,3	68,7
Services professionnels, scientif., techn.	152,5	8,5	326,7	13,5	174,2	114,2
Services de gestion et d'administration	69,0	3,8	160,4	6,6	91,4	132,5
Information, culture et loisirs	63,7	3,5	96,0	4,0	32,3	50,7
Services d'hébergement et de restauration	73,4	4,1	98,0	4,0	24,6	33,5
Autres services	177,4	9,8	237,6	9,8	60,2	33,9
Enseignement	19,3	1,1	45,4	1,9	26,1	135,2
Soins de santé et aide sociale	128,2	7,1	199,6	8,2	71,4	55,7
Administration publique	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Secteur des services	**1 134,1**	**62,9**	**1 753,6**	**72,4**	**619,5**	**54,6**
Total	**1 803,4**	**100,0**	**2 421,4**	**100,0**	**618,0**	**34,3**

Source : Enquête sur la population active

Comme dans le cas du Canada atlantique, l'entière croissance du travail indépendant au Canada au cours de la période 1989-2000 était attribuable à la croissance enregistrée dans le secteur des services (54,6 %), et les gains les plus importants ont été observés auprès des services d'enseignement (135,2 %), des services de gestion et d'administration (132,5 %) et des services professionnels, scientifiques et techniques (114,2 %). Le travail indépendant dans le secteur de la production des biens a connu une légère baisse (-0,2 %) au cours de la même période, en raison de la chute importante survenue dans le secteur agricole (-20,3 %).

Le tableau 3.9[1] fait la ventilation du travail indépendant au Canada atlantique au cours de la période 1989-2000, par industrie et par sexe. Tandis que presque toutes les travailleuses indépendantes (90,2 %) œuvraient dans le secteur des services, en l'an 2000, les travailleurs indépendants étaient répartis entre le secteur des services (59 %) et le secteur de la production des biens (41,1 %). En l'an 2000, les travailleuses indépendantes œuvraient principalement dans les secteurs des autres services, des soins de santé et de l'aide sociale, et du commerce, tandis que les travailleurs indépendants œuvraient surtout dans les secteurs de l'exploitation forestière, poissonnière et minière, du commerce, de la construction et des services professionnels, scientifiques et techniques.

[1] *Certains chiffres du tableau étaient trop petits pour qu'on puisse les exprimer (p. ex. 0,0), si bien qu'on n'a signalé aucune variation du pourcentage de travailleurs indépendants pour la période de 1989 à 2000.*

Tableau 3.9
Travail indépendant, par industrie et par sexe
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Sexe/Industrie	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
agriculture	7,9	9,7	5,4	6,1	-2,5	-31,6
Expl. forest. et minière, pêche, pétrole, gaz	16,4	20,1	15,8	17,9	-0,6	-3,7
Fabrication	3,5	4,3	3,3	3,7	-0,2	-5,7
Construction	12,5	15,3	11,9	13,4	-0,6	-4,8
Services publics	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Hommes - Sect. de la production des biens	**40,4**	**49,4**	**36,4**	**41,1**	**-4,0**	**-9,9**
Transport et entreposage	5,9	7,2	7,2	8,1	1,3	22,0
Commerce	13,2	16,2	12,8	14,5	-0,4	-3,0
Finances, assurances, immobilier et location	2,5	3,1	4,2	4,7	1,7	68,0
Services professionnels, scientif., techn.	4,4	5,4	8,0	9,0	3,6	81,8
Services de gestion et d'administration	1,9	2,3	2,9	3,3	1,0	52,6
Information, culture et loisirs	0,5	0,6	2,5	2,8	2,0	400,0
Services d'hébergement et de restauration	2,6	3,2	3,1	3,5	0,5	19,2
Autres services	5,5	6,7	6,6	7,5	1,1	20,0
Enseignement	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Soins de santé et aide sociale	2,3	2,8	3,9	4,4	1,6	69,6
Administration publique	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Hommes - Sect. de la production des biens	**41,2**	**50,4**	**52,2**	**59,0**	**11,0**	**26,7**
Hommes - Total	**81,7**	**100,0**	**88,5**	**100,0**	**6,8**	**8,3**
agriculture	2,1	5,8	1,4	2,9	-0,7	-33,3
Forestry, fishing, mining, oil and gas	0,3	0,8	1,2	2,5	0,9	300,0
Fabrication	0,5	1,4	0,5	1,0	0,0	0,0
Construction	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Services publics	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Femmes - Sect. de la production des biens	**4,5**	**12,5**	**4,8**	**9,8**	**0,3**	**6,7**
Transport et entreposage	0,0	0,0	1,1	2,2	1,1	-
Commerce	7,6	2,2	8,2	16,8	0,6	7,9
Finances, assurances, immobilier et location	0,0	0,0	1,8	3,7	1,8	-
Services professionnels, scientif., techn.	0,6	1,7	2,0	4,1	1,4	233,3
Services de gestion et d'administration	0,0	0,0	2,9	5,9	2,9	-
Information, culture et loisirs	0,0	0,0	0,7	1,4	0,7	-
Services d'hébergement et de restauration	1,6	4,5	2,9	5,9	1,3	81,3
Autres services	10,4	29,0	12,5	25,6	2,1	20,2
Enseignement	0,6	1,7	0,9	1,8	0,3	50,0
Soins de santé et aide sociale	6,0	16,7	8,6	17,6	2,6	43,3
Administration publique	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Femmes - Secteur des services	**31,4**	**87,5**	**44,1**	**90,2**	**12,7**	**40,4**
Femmes - Total	**35,9**	**100,0**	**48,9**	**100,0**	**13,0**	**36,2**

Source : Enquête sur la population active

Travail indépendant selon l'âge

Le tableau 3.10 fait état du travail indépendant en fonction de l'âge, au Canada atlantique, au cours de la période 1989-2000. En l'an 2000, la plupart des travailleurs indépendants (39,3 %) de la région étaient âgés de 30 à 44 ans et un pourcentage important (29,5 %) se situaient dans le groupe des travailleurs âgés de 45 à 54 ans. Les travailleurs indépendants étaient plus âgés que les membres de la population en général; en effet, en l'an 2000, les jeunes[4] ne représentaient qu'un petit pourcentage (12,5 %) de l'ensemble des travailleurs indépendants.

Tableau 3.10
Travail indépendant selon l'âge
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Âge	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
de 15 à 29 ans	21,6	18,4	17,1	12,5	-4,5	-20,8
de 15 à 29 ans	7,1	6,0	4,9	3,6	-2,2	-31,0
de 20 à 24 ans	4,9	4,2	3,9	2,8	-1,0	-20,4
de 25 à 29 ans	9,5	8,1	8,3	6,0	-1,2	-12,6
de 30 à 44 ans	50,9	43,3	54,0	39,3	3,1	6,1
de 45 à 54 ans	25,0	21,3	40,5	29,5	15,5	62,0
55 ans et plus	20,2	17,2	25,8	18,8	5,6	27,7
Total	117,5	100,0	137,3	100,0	19,8	16,9

Source : Enquête sur la population active

La croissance du travail indépendant a été observée principalement auprès des groupes de travailleurs les plus âgés; plus précisément, on a relevé de fortes améliorations chez les travailleurs âgés de 45 à 54 ans (62 %) et chez les travailleurs âgés de 55 ans et plus (27,7 %). Chez les jeunes, le travail indépendant a connu une baisse (-20,8 %) au cours des années 90, à la suite de la diminution générale de la population des jeunes qui s'est produite au cours de cette période.

Le tableau 3.11 fait ressortir les mêmes tendances à l'échelle du Canada. En l'an 2000, la majorité des travailleurs indépendants s'inscrivaient dans les groupes d'âges de 30 à 44 ans (40,5 %) et de 45 à 54 ans (28,2 %); toutefois, le pourcentage de jeunes travailleurs indépendants était moins élevé au Canada (10,7 %) qu'au Canada atlantique (12,5 %). La croissance

[4] *Les jeunes sont définis comme étant âgés de 15 à 29 ans.*

du travail indépendant était la plus forte au sein des groupes de travailleurs âgés de 45 à 54 ans (68,3 %) et de 55 ans et plus (45 %), tandis que le nombre de jeunes travailleurs indépendants a connu une baisse (-14,6 %) au cours de cette période.

Tableau 3.11
Travail indépendant selon l'âge
Canada
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Âge	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
de 15 à 29 ans	302,3	16,8	258,1	10,7	-44,2	-14,6
de 15 à 19 ans	74,6	4,1	55,6	2,3	-19,0	-25,5
de 20 à 24 ans	63,2	3,5	60,8	2,5	-2,4	-3,8
de 25 à 29 ans	164,5	9,1	141,6	5,8	-22,9	-13,9
de 30 à 44 ans	751,5	41,7	981,4	40,5	229,9	30,6
de 45 à 54 ans	406,3	22,5	684,0	28,2	277,7	68,3
55 ans et plus	343,3	19,0	497,9	20,6	154,6	45,0
Total	**1803,4**	**100,0**	**2421,4**	**100,0**	**618,0**	**34,3**

Source : Enquête sur la population active

Le tableau 3.12 fait état du travail indépendant au Canada atlantique, selon l'âge et le sexe, au cours de la dernière décennie. En l'an 2000, les travailleuses indépendantes étaient plus jeunes que les travailleurs indépendants; en effet, les pourcentages de jeunes femmes (16,8 %) et de femmes âgées de 30 à 44 ans (40,1 %) étaient tous deux plus élevés que les pourcentages correspondants observés chez les hommes. La majeure partie de la croissance du travail indépendant au cours de la dernière décennie s'est produite chez les personnes âgées de 45 ans et plus dans le cas des deux sexes. Toutefois, le nombre de travailleuses indépendantes s'est accru au sein de groupes d'âges plus jeunes, plus précisément chez les femmes âgées de 20 à 44 ans, tandis qu'il a diminué chez les hommes.

Tableau 3.12
Travail indépendant, selon l'âge et le sexe
Canada atlantique
1989 à 2000

	Répartition du travail indép. en 1989		Répartition du travail indép. en 2000		Variation nette du travail indép.	
Sexe/âge	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
Hommes - de 15 à 29 ans	12,0	14,7	8,9	10,1	-3,1	-25,8
de 15 à 19 ans	3,1	3,8	2,2	2,5	-0,9	-29,0
de 20 à 24 ans	2,7	3,3	1,9	2,1	-0,8	-29,6
de 25 à 29 ans	6,2	7,6	4,9	5,5	-1,3	-21,0
Hommes - de 30 à 44 ans	35,3	43,2	34,6	39,1	-0,7	-2,0
Hommes - de 45 à 54 ans	18,7	22,9	26,5	29,9	7,8	41,7
Hommes - 55 ans et plus	15,7	19,2	18,4	20,8	2,7	17,2
Hommes - Total	**81,7**	**100,0**	**88,5**	**100,0**	**6,8**	**8,3**
Femmes - de 15 à 29 ans	9,5	26,5	8,2	16,8	-1,3	-13,7
de 15 à 19 ans	4,1	11,4	2,8	5,7	-1,3	-31,7
de 20 à 24 ans	2,0	5,6	2,1	4,3	0,1	5,0
de 25 à 29 ans	3,3	9,2	3,3	6,7	0,0	0,0
Femmes - de 30 à 44 ans	15,6	43,5	19,6	40,1	4,0	25,6
Femmes - de 45 à 54 ans	6,4	17,8	13,7	28,0	7,3	114,1
Femmes - 55 ans et plus	4,3	12,0	7,4	15,1	3,1	72,1
Femmes - Total	**35,9**	**100,0**	**48,9**	**100,0**	**13,0**	**36,2**

Source : Enquête sur la population active

Travail indépendant[5] selon la scolarisation

Le tableau 3.13 fait état des tendances en matière de scolarisation chez les travailleurs indépendants du Canada atlantique, entre 1991 et 2001. En 2001, la majorité des travailleurs indépendants du Canada atlantique (58,9 %) avaient reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire, tandis que 19,1 % détenaient un baccalauréat ou un diplôme d'études supérieures. En 2001, quelque 26,1 % des Canadiens de l'Atlantique travaillant à leur compte ne détenaient pas de diplôme d'études secondaires ni d'équivalent.

[5] *Les données présentées dans cette partie sont tirées du Recensement du Canada et diffèrent légèrement des chiffres relatifs au travail indépendant figurant ailleurs dans ce chapitre. La principale différence méthodologique entre les chiffres a trait au traitement des personnes qui ne possèdent pas d'entreprise et qui travaillent dans des maisons privées (p. ex. garde d'enfants, ménage). Bien qu'elles soient considérées comme des travailleurs indépendants dans le cadre de l'Enquête sur la population active, ces personnes sont classées parmi les salariés, aux fins du recensement. Une seconde différence a trait aux aides familiaux non rémunérés, qui sont classés séparément et ne sont pas comptés parmi les travailleurs indépendants, dans le cadre du recensement.*

Tableau 3.13
Travail indépendant selon la scolarisation
Canada atlantique
1991 à 2001

Scolarisation	Répartition du travail indép. en 1991		Répartition du travail indép. en 2001		Variation nette du travail indép.	
	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 9 années d'études	12,7	15,2	8,0	8,0	-4,7	-37,1
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	18,3	21,9	18,1	18,1	-0,2	-1,1
Diplôme d'études secondaires	9,0	10,7	10,6	10,6	1,6	18,2
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	4,3	5,1	4,3	4,3	0,0	0,3
Certaines études postsecondaires	6,7	8.0	8,1	8,1	1,5	21,7
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	21,0	25,0	31,7	31,7	10,7	51,0
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	11,8	14,1	19,1	19,1	7,3	61,5
Total	**83,8**	**100,0**	**100,0**	**100,0**	**16,2**	**19,3**

Source : Recensement du Canada

La majeure partie de la croissance du travail indépendant au Canada atlantique de 1991 à 2001 a été observée chez les travailleurs les plus scolarisés et on a enregistré des améliorations importantes, en particulier chez les travailleurs titulaires d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures (61,5 %), et chez les travailleurs titulaires d'un certificat ou d'un diplôme d'études postsecondaires (51 %). La seule baisse importante qu'on ait observée en matière de travail indépendant au cours de cette période est survenue chez les travailleurs ayant un niveau de scolarisation inférieur à la neuvième année (-37,1 %).

Comme en fait foi le tableau 3.14, en 2001, à l'échelle nationale, les travailleurs indépendants étaient un peu plus scolarisés que ceux du Canada atlantique, 60,5 % d'entre eux ayant reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire, y compris 22,5 % de travailleurs titulaires d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures. Le Canada affichait également un pourcentage moins élevé de travailleurs indépendants (22,2 %) sans diplôme d'études secondaires, par comparaison au pourcentage établi pour le Canada atlantique (26,1 %) en 2001. Comme dans le cas du Canada atlantique, les améliorations les plus importantes en matière de travail indépendant au Canada au cours de cette période ont été enregistrées chez les travailleurs les plus scolarisés et la seule baisse observée concernait les travailleurs possédant moins d'une neuvième année de scolarisation.

Tableau 3.14
Travail indépendant selon la scolarisation
Canada
1991 à 2001

	Répartition du travail indép. en 1991		Répartition du travail indép. en 2001		Variation nette du travail indép.	
Scolarisation	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 9 années d'études	155,9	11,1	113,7	6,1	-42,2	-27,1
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	270,6	19,2	298,9	16,1	28,3	10,5
Diplôme d'études secondaires	179,5	12,8	237,7	12,8	58,2	32,4
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	77,5	5,5	85,0	4,6	7,4	9,6
Certaines études postsecondaires	132,3	9,4	176,5	9,5	44,2	33,4
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	336,4	23,9	531,1	28,5	194,7	57,9
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	253,6	18,0	418,4	22,5	164,8	65,0
Total	1 405,8	100,0	1 861,2	100,0	455,4	32,4

Source : Recensement du Canada

Le tableau 3.15 fait état des caractéristiques des travailleurs indépendants du Canada atlantique, sur les plans du sexe et de la scolarisation, de 1991 à 2001. Les travailleuses indépendantes du Canada atlantique étaient plus scolarisées que les travailleurs indépendants. En effet, en 2001, 67,6 % des travailleuses indépendantes avaient reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire, par opposition à 54,7 % seulement des travailleurs indépendants. Par ailleurs, un pourcentage moins élevé de travailleuses indépendantes (18,1 %) que de travailleurs indépendants (30 %) ne possédait pas de diplôme d'études secondaires, en 2001. Dans le cas des deux sexes, la croissance du travail indépendant au cours de cette période a été observée principalement chez l es personnes les plus scolarisées, et c'est auprès des personnes possédant un niveau de scolarisation inférieur à la neuvième année qu'on a enregistré la seule baisse importante.

Tableau 3.15
Travail indépendant selon la scolarisation et le sexe
Canada atlantique
1991 à 2001

	Répartition du travail indép. en 1991		Répartition du travail indép. en 2001		Variation nette du travail indép.	
Sexe/Scolarisation	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**	**Milliers**	**%**
Hommes - Moins de 9 années d'études	11,1	17,7	6,9	10,3	-4,2	-37,7
Hommes - Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	14,1	22,5	13,3	19,7	-0,8	-5,8
Hommes - Diplôme d'études secondaires	6,3	10,0	6,9	10,3	0,7	10,9
Hommes - Cert. ou dipl. d'une école de métiers	3,5	5,5	3,3	4,9	-0,2	-4,3
Hommes - Certaines études postsecondaires	4,8	7,7	5,4	8,0	0,6	12,5
Hommes - Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	14,1	22,5	19,2	28,5	5,1	36,6
Hommes - Bacc. ou dipl. d'études supérieures	8,8	14,1	12,3	18,2	3,5	39,1
Hommes - Total	**62,7**	**100,0**	**67,4**	**100,0**	**4,7**	**7,5**
Femmes - Moins de 9 années d'études	1,6	7,6	1,1	3,3	-0,5	-32,8
Femmes - Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	4,2	19,8	4,8	14,8	0,6	14,7
Femmes - Diplôme d'études secondaires	2,7	12,8	3,6	11,2	0,9	35,1
Femmes - Cert. ou dipl. d'une école de métiers	0,8	3,9	1,0	3,1	0,2	21,2
Femmes - Certaines études postsecondaires	1,9	9,0	2,7	8,4	0,9	44,9
Femmes - Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	6,9	32,6	12,5	38,2	5,6	80,8
Femmes - Bacc. ou dipl. d'études supérieures	3,0	14,3	6,8	21,0	3,8	127,0
Femmes - Total	**21,1**	**100,0**	**32,6**	**100,0**	**11,4**	**54,1**

Source : Recensement du Canada

Le tableau 3.16 fait la ventilation du travail indépendant au Canada atlantique, selon la scolarisation et l'âge, de 1991 à 2001. Les travailleurs indépendants les plus jeunes avaient des niveaux de scolarisation plus élevés que ceux de leurs homologues plus âgés; en effet, en 2001, 60 % des travailleurs du groupe d'âges de 15 à 29 ans et près de 65 % du groupe d'âges de 30 à 44 ans avaient reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire, par opposition à 50 % seulement des travailleurs âgés de 55 ans et plus. À l'extrémité opposée du spectre, plus de 35 % des travailleurs âgés de 55 ans et plus ne possédaient pas de diplôme d'études secondaires en 2001, par comparaison à moins de 25 % des travailleurs âgés de moins de 45 ans.

Entre 1991 et 2001, la majeure partie de la croissance du travail indépendant a été observée auprès des travailleurs titulaires d'un certificat ou d'un diplôme d'études postsecondaires et d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures, tandis que le nombre de travailleurs ayant moins de neuf années de scolarisation a diminué au cours de cette période, chez tous les groupes d'âges à l'exception du groupe des 15 à 29 ans. Pour ce qui

est des jeunes, le travail indépendant a chuté dans le cas de tous les niveaux de scolarité, les plus grandes diminutions ayant été enregistrées chez les travailleurs sans diplôme d'études secondaires.

Tableau 3.16
Travail indépendant selon la scolarisation et l'âge
Canada atlantique
1991 à 2001

	Répartition du travail indép. en 1991		Répartition du travail indép. en 2001		Variation nette du travail indép.	
Âge/Scolarisation	Milliers	%	Milliers	%	Milliers	%
Moins de 9 années d'études	1,0	9,3	0,2	2,8	-0,8	-78,4
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	2,7	24,8	1,7	21,7	-1,0	-37,7
Diplôme d'études secondaires	1,4	12,4	1,1	14,3	-0,2	-17,8
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	0,3	2,8	0,1	1,3	-0,2	-67,2
Certaines études postsecondaires	1,3	11,8	1,1	14,6	-0,2	-12,1
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	3,2	29,0	2,5	32,1	-0,7	-21,5
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	1,1	10,0	1,0	13,2	-0,1	-6,4
Total - de 15 à 29 ans	**10,9**	**100,0**	**7,8**	**100,0**	**-3,2**	**-29,1**
Moins de 9 années d'études	3,5	9,2	1,7	4,3	-1,8	-52,5
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	7,2	19,1	6,0	15,8	-1,2	-16,1
Diplôme d'études secondaires	4,4	11,6	4,7	12,2	0,3	6,9
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	1,8	4,8	1,3	3,4	-0,5	-29,2
Certaines études postsecondaires	3,3	8,6	3,2	8,3	-0,1	-2,6
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	11,1	29,3	13,9	36,3	2,8	25,6
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	6,5	17,3	7,5	19,7	1,0	15,0
Total - de 30 à 44 ans	**37,7**	**100,0**	**38,2**	**100,0**	**0,5**	**1,4**
Moins de 9 années d'études	3,5	17,8	2,5	8,3	-0,9	-26,4
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	4,8	24,5	5,5	17,9	0,7	15,5
Diplôme d'études secondaires	2,0	10,1	3,0	9,8	1,1	54,0
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	1,3	6,6	1,5	5,0	0,2	18,8
Certaines études postsecondaires	1,2	6,4	2,4	7,9	1,2	95,6
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	4,2	21,7	9,5	31,2	5,3	126,5
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	2,5	13,0	6,1	19,8	3,5	140,7
Total - de 45 à 54 ans	**19,4**	**100,0**	**30,6**	**100,0**	**11,2**	**57,5**
Moins de 9 années d'études	4,8	30,2	3,6	15,3	-1,2	-24,8
Certaines études sec. (9e à 13e ann.)	3,7	23,3	4,9	21,0	1,2	33,8
Diplôme d'études secondaires	1,3	8,2	1,8	7,6	0,5	39,3
Cert. ou dipl. d'une école de métiers	0,9	5,7	1,4	6,0	0,5	55,8
Certaines études postsecondaires	0,9	5,8	1,4	6,2	0,5	56,5
Cert. ou dipl. d'études postsecondaires	2,5	15,9	5,8	24,6	3,2	129,3
Bacc. ou dipl. d'études supérieures	1,7	10,8	4,5	19,4	2,8	166,8
Total - 55 ans et plus	**15,7**	**100,0**	**23,4**	**100,0**	**7,7**	**48,7**

Source : Recensement du Canada

Sommaire

- En l'an 2000, les travailleurs indépendants représentaient 13,4 % du total de l'emploi au Canada atlantique, pourcentage inférieur à la moyenne nationale (16,2 %). La majorité des travailleurs indépendants de la région n'employaient pas de salariés.

- Au cours de la période 1989-2000, le travail indépendant s'est accru de 16,9 % au Canada atlantique, pourcentage supérieur à celui de la croissance générale de l'emploi (8,9 %) dans la région, mais inférieur à la moyenne nationale (34,3 %) établie en matière de travail indépendant.

- Au cours de la période, la majeure partie de la croissance du travail indépendant au Canada atlantique et au Canada a été observée auprès des travailleurs indépendants non-employeurs, ce qui confirme les tendances récentes du marché du travail en matière d'impartition du travail et de régimes de travail souples.

- Outre l'Île-du-Prince-Édouard, le travail indépendant a gagné en popularité partout au Canada atlantique et au Canada au cours de la dernière décennie, et le fléchissement enregistré récemment est attribuable à une forte croissance économique et à l'accroissement du recrutement de travailleurs permanents par les entreprises, partout au pays.

- En l'an 2000, un plus fort pourcentage d'hommes (16,4 %) que de femmes (10,1 %) travaillaient à leur compte, au Canada atlantique. Les femmes étaient essentiellement non-employeuses, tandis qu'un pourcentage élevé d'hommes étaient des employeurs. On a observé des tendances comparables à l'échelle du Canada.

- Au Canada atlantique, la croissance du travail indépendant observée chez les hommes au cours de la période 1989-2000 s'est produite chez les non-employeurs, tandis que c'est auprès des employeuses qu'on a relevé les améliorations de l'emploi les plus importantes. La situation était différente à l'échelle nationale.

- En l'an 2000, la plupart des travailleurs indépendants du Canada atlantique œuvraient dans le secteur des services, notamment dans les secteurs du commerce, des autres services, et des services de santé et des services sociaux, et des pourcentages élevés de travailleurs indépendants œuvraient dans les secteurs de l'exploitation forestière, de la pêche, de l'exploitation minière et de la construction. La répartition des travailleurs indépendants par industrie différait de la moyenne nationale.

- L'entière croissance du travail indépendant au Canada atlantique au cours de la dernière décennie était attribuable au secteur des services, conformément à la moyenne nationale.

- Tandis que pratiquement toutes les travailleuses indépendantes œuvraient dans le secteur des services, en l'an 2000, les travailleurs indépendants étaient répartis entre le secteur des services et le secteur de la production des biens.

- Au Canada atlantique et au Canada, les travailleurs indépendants étaient plus âgés que les membres de la population en général, car les jeunes ne comptaient que pour un petit pourcentage du total des travailleurs indépendants. La plupart des travailleurs indépendants appartenaient aux groupes d'âges de 30 à 44 ans et de 45 à 54 ans.

- La croissance du travail indépendant au Canada atlantique et au Canada était la plus forte chez les groupes plus âgés, car le nombre de jeunes travailleurs indépendants a connu un recul au cours de cette période.

- Au cours de la période 1989-2000, les travailleuses indépendantes du Canada atlantique étaient plus jeunes que les travailleurs indépendants. Le nombre de travailleuses indépendantes a augmenté dans les groupes d'âges les plus jeunes (p. ex. 20 à 44 ans), tandis que le nombre de travailleurs indépendants masculins a diminué.

- En 2001, la majorité des travailleurs indépendants du Canada atlantique avaient reçu une certaine forme d'enseignement postsecondaire, et 19,1 % d'entre eux étaient titulaires d'un baccalauréat ou d'un diplôme d'études supérieures. Les chiffres correspondants établis pour le Canada étaient supérieurs à ceux de la région.

- De 1991 à 2001, la majeure partie de la croissance du travail indépendant au Canada atlantique a été observée chez les travailleurs les plus scolarisés et ce sont les travailleurs possédant moins de neuf ans de scolarisation qui ont connu la seule baisse importante. On a constaté les mêmes tendances à l'échelle du Canada.

- Au cours de la période 1991-2000, les travailleuses indépendantes du Canada atlantique étaient plus scolarisées que les travailleurs indépendants, tandis que les jeunes travailleurs indépendants des deux sexes avaient des niveaux de scolarisation plus élevés que leurs homologues plus âgés.

Bureaux de l'APECA

Siège social de l'APECA
Centre de la Croix Bleue
644, rue Main, CP 6051
Moncton (N.-B.) E1C 9J8
Sans frais : 1-800-561-7862
Téléphone : (506) 851-2271
Télécopieur : (506) 851-7403

Nouveau-Brunswick
570, rue Queen, 3e étage
C.P. 578
Fredericton (N.-B.) E3B 5A6
Sans frais : 1-800-561-4030
Téléphone : (506) 452-3184
Télécopieur : (506) 452-3285

Terre-Neuve et Labrador
Immeuble John Cabot, 11e étage
10, Barter's Hill, C.P. 1060,
Succursale C
St. John's, (T.-N.-L.) A1C 5M5
Sans frais : 1-800-668-1010
Téléphone : (709) 772-2751
Télécopieur : (709) 772-2712

Nouvelle-Écosse
1801, rue Hollis, pièce 600
C.P. 2284, Station Central
Halifax (N.-É.) B3J 3C8
Sans frais : 1-800-565-1228
Téléphone : (902) 426-6743
Télécopieur : (902) 426-2054

Île-du-Prince-Édouard
Immeuble Banque Royale, 3e étage
100, rue Sydney, C.P. 40
Charlottetown (Î.-P.-É.) C1A 7K2
Sans frais : 1-800-871-2596
Téléphone : (902) 566-7492
Télécopieur : (902) 566-7098

Société d'expansion du Cap-Breton
70 Crescent Street
C.P. 1750
Sydney (N.-É.) E1S 2Z7
Sans frais : 1-800-705-3926
Téléphone : (902) 564-3600
Télécopieur : (902) 564-3825